

**Skonsolidowany raport roczny
Grupy Kapitałowej IMAGIS S.A.
za rok 2013**



Raport zawiera skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej Emitenta, sporządzone według Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej oraz na podstawie Załącznika Nr 3 do Regulaminu Alternatywnego Systemu Obrotu „Informacje bieżące i okresowe przekazywane w alternatywnym systemie obrotu na rynku NewConnect”.

Warszawa, 4 marca 2014 r.

1. PISMO ZARZĄDU

Szanowni Państwo, Drodzy Akcjonariusze

Z dużą satysfakcją i poczuciem dobrze wykonanej pracy przedstawiam Wam Raport Grupy Kapitałowej IMAGIS S.A. za 2013 rok. W okresie styczeń – grudzień 2013 roku, przy przychodach przekraczających 1,47 mld zł, Grupa Kapitałowa wypracowała zysk netto w kwocie 14,2 mln zł.

Był to, jak dotąd, najlepszy rok w historii IMAGIS S.A. i Grupy Kapitałowej.

Wynik ten, jest m.in. efektem prowadzonej od kilku lat optymalizacji działalności IMAGIS S.A. oraz dokonanych w ubiegłych latach przemysłanych i udanych akwizycji. Dobra pozycja rynkowa IMAGIS S.A. i Spółek zależnych oraz coraz bardziej uwidaczniający się efekt synergii pomiędzy podmiotami Grupy Kapitałowej przyniosły wzrost przychodów zarówno w segmencie hardware jak i rentowności w segmencie systemów informacji przestrzennej (GIS).

Zarząd IMAGIS S.A. jako dobrze ocenia perspektywy dalszego rozwoju Spółki i Grupy Kapitałowej. Grupa Kapitałowa działa na dynamicznie rozwijających się rynkach, w obszarze szybko rozwijających się technologii. Z drugiej strony, rośnie zarówno świadomość znaczenia usług GIS jak i popularność urządzeń do komunikacji osobistej, głównie smartfonów i tabletów. Biorąc pod uwagę powyższe Zarząd optymistycznie ocenia perspektywy rozwoju Grupy Kapitałowej.

Podobnie jak dotychczas, w następnych latach będziemy aktywnie szukać celów kolejnych akwizycji dążąc do dalszej konsolidacji rynku i wzrostu przychodów. Działania te, w połączeniu z bieżącą działalnością operacyjną powinny skutkować dalszymi korzyściami dla Akcjonariuszy.

Marcin Niewęglowski

Anna Trzeskowska

Prezes Zarządu

Członek Zarządu

2. OŚWIADCZENIA ZARZĄDU*OŚWIADCZENIE*

Zarząd Spółki IMAGIS S.A. oświadcza, że wedle jego najlepszej wiedzy skonsolidowane roczne sprawozdanie finansowe i dane porównawcze sporządzone zostały zgodnie z przepisami obowiązującymi Emitenta oraz odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową Grupy Kapitałowej IMAGIS oraz jej wynik finansowy, oraz że sprawozdanie z działalności Grupy Kapitałowej zawiera prawdziwy obraz sytuacji Grupy Kapitałowej IMAGIS, w tym opis podstawowych zagrożeń i ryzyk.

*Marcin Niewęglowski**Anna Trzeskowska**Prezes Zarządu**Członek Zarządu**OŚWIADCZENIE*

Zarząd Spółki IMAGIS S.A. oświadcza, że podmiot uprawniony do badania sprawozdania finansowego, K.R. Group Sp. z o.o. TAX Sp. Komandytowa, z siedzibą w Warszawie przy ul. Owsianej 12, wpisany na listę podmiotów uprawnionych do badania sprawozdań finansowych prowadzoną przez Krajową Izbę Biegłych Rewidentów pod nr 1768, został wybrany zgodnie z przepisami prawa, oraz że podmiot ten oraz biegli rewidentzi dokonujący badania tego sprawozdania, spełniali warunki do wyrażenia bezstronnej i niezależnej opinii o badaniu, zgodnie z właściwymi przepisami prawa krajowego.

*Marcin Niewęglowski**Anna Trzeskowska**Prezes Zarządu**Członek Zarządu*

3. WYBRANE DANE FINANSOWE GRUPY KAPITAŁOWEJ IMAGIS S.A.

Wybrane dane finansowe Bilans	Stan na	Stan na	Stan na	Stan na
	31.12.2012	31.12.2012	31.12.2013	31.12.2013
	PLN	EUR	PLN	EUR
Kapitał własny ogółem	27 837 981,25	6 809 349,16	45 564 969,88	10 986 923,68
Kapitał własny przypadający akcjonariuszom jednostki dominującej	24 065 432,49	5 886 559,49	45 564 969,88	10 986 923,68
Należności długoterminowe	0,00	0,00	237 521,67	57 272,78
Należności krótkoterminowe	11 915 774,78	2 914 675,11	11 013 422,93	2 655 628,60
Inwestycje krótkoterminowe, w tym:	1 892 791,47	462 988,96	13 581 554,00	3 274 873,17
Środki pieniężne i inne aktywa pieniężne	1 892 791,47	462 988,96	13 581 554,00	3 274 873,17
Zobowiązania długoterminowe	3 614 828,17	884 210,21	9 508 382,46	2 292 723,39
Zobowiązania krótkoterminowe	15 110 833,73	3 696 207,07	17 707 180,68	4 269 671,27
Aktywa trwałe	27 692 581,32	6 773 783,41	38 225 198,93	9 217 110,08
Aktywa obrotowe	18 871 061,83	4 615 983,03	34 555 334,09	8 332 208,26
Aktywa/Pasywa razem	46 563 643,15	11 389 766,44	72 780 533,02	17 549 318,34

Wybrane dane finansowe Rachunek Zysków i Strat	Okres	Okres	Okres	Okres
	od 01.01.2012 do 31.12.2012	od 01.01.2012 do 31.12.2012	od 01.01.2013 do 31.12.2013	od 01.01.2013 do 31.12.2013
	PLN	EUR	PLN	EUR
Przychody netto ze sprzedaży	512 024 830,57	122 681 816,79	1 471 760 494,65	349 503 798,30
Amortyzacja	1 344 774,13	322 209,63	1 320 094,26	313 487,12
Zysk (strata) na sprzedaży	11 817 984,59	2 831 604,51	20 607 843,54	4 893 812,29
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	11 711 531,90	2 806 098,31	18 826 941,55	4 470 895,64
Zysk (strata) brutto	10 449 040,47	2 503 603,72	18 287 770,89	4 342 857,01
Zysk (strata) netto	8 097 587,87	1 940 192,61	14 228 096,21	3 378 792,74
<i>zysk netto przypadający akcjonariuszom jednostki dominującej</i>	<i>4 448 303,04</i>	<i>1 065 819,21</i>	<i>14 228 096,21</i>	<i>3 378 792,74</i>
<i>zysk netto przypadający akcjonariuszom mniejszościowym</i>	<i>3 649 284,83</i>	<i>874 373,40</i>	<i>0,00</i>	<i>0,00</i>
Liczba akcji (średnia)	7 999 475	7 999 475	10 653 080	10 653 080
Liczba akcji (koniec okresu)	8 602 000	8 602 000	11 091 119	11 091 119
Zysk (strata) na jedną akcję	1,01	0,24	1,34	0,32
Wartość księgową na jedną akcję	2,80	0,67	4,11	0,98

Kwoty prezentowane w PLN przeliczone zostały na Euro wg następujących zasad:

a) poszczególne pozycje bilansu przeliczono po kursie średnim Narodowego Banku Polskiego na dzień bilansowy:

- wg stanu na dzień 31.12.2012 r.: 1 EUR = 4,0882 PLN,
- wg stanu na dzień 31.12.2013 r.: 1 EUR = 4,1472 PLN,

b) poszczególne pozycje rachunku zysków i strat przeliczono wg kursu ustalonego poprzez obliczenie średniej arytmetycznej z średnich kursów ustalonych przez Narodowy Bank Polski na ostatni dzień każdego miesiąca:

- w okresie od 01.01.2012 do 31.12.2012: 1 EUR = 4,1736 PLN,
- w okresie od 01.01.2013 do 31.12.2013: 1 EUR = 4,2110 PLN.

GRUPA KAPITAŁOWA

IMAGIS S.A.

ul. Górczewska 216, 01-460 Warszawa

OPINIA NIEZALEŻNEGO BIEGŁEGO REWIDENTA I RAPORT Z BADANIA SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA ROK OBROTOWY OD 01.01.2013 DO 31.12.2013

OPINIA NIEZALEŻNEGO BIEGŁEGO REWIDENTA

Dla Akcjonariuszy, Rady Nadzorczej, Zarządu, IMAGIS S.A.

- I. Przeprowadziliśmy badanie załączonego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Kapitałowej, w której jednostką dominującą jest IMAGIS S.A. z siedzibą przy ul. Górczewskiej 216, 01-460 Warszawa, obejmującego:
- wprowadzenie do skonsolidowanego sprawozdania finansowego,
 - skonsolidowany bilans sporządzony na dzień 31 grudnia 2013 roku, który po stronie aktywów i pasywów wykazuje sumę 72 781 tys. zł,
 - skonsolidowany rachunek zysków i strat za okres od 1 stycznia 2013 roku do 31 grudnia 2013 roku wykazujący zysk netto w kwocie 14 228 tys. zł,
 - zestawienie zmian w skonsolidowanym kapitale własnym za rok obrotowy od 1 stycznia 2013 roku do 31 grudnia 2013 roku wykazujące zwiększenie kapitału własnego o kwotę 17 727 tys. zł,
 - skonsolidowany rachunek z przepływów środków pieniężnych za rok obrotowy od 1 stycznia 2013 roku do 31 grudnia 2013 roku wykazujący zwiększenie stanu środków pieniężnych netto w ciągu roku obrotowego w kwocie 11 689 tys. zł, oraz
 - dodatkowe informacje i objaśnienia.

Za sporządzenie zgodnego z obowiązującymi przepisami skonsolidowanego sprawozdania finansowego oraz sprawozdania z działalności Grupy Kapitałowej odpowiedzialny jest Zarząd IMAGIS S.A.

Zarząd spółki dominującej oraz członkowie rady nadzorczej lub innego organu nadzorującego jednostki są zobowiązani do zapewnienia, aby skonsolidowane sprawozdanie finansowe oraz sprawozdanie z działalności spełniały wymagania przewidziane w ustawie z dnia 29 września 1994 r. o rachunkowości (Dz. U. z 2009 r. Nr 152, poz. 1223, z późn. zm.), zwanej dalej „ustawą o rachunkowości”.

Naszym zadaniem było zbadanie i wyrażenie opinii o zgodności z wymagającymi zastosowania zasadami (polityką) rachunkowości Grupy Kapitałowej tego skonsolidowanego sprawozdania finansowego oraz czy rzetelnie i jasno przedstawia

ono, we wszystkich istotnych aspektach, sytuację majątkową i finansową, jak też wynik finansowy Grupy Kapitałowej.

II. Badanie skonsolidowanego sprawozdania finansowego przeprowadziliśmy stosownie do postanowień:

- 1/ rozdziału 7 ustawy o rachunkowości,
- 2/ krajowych standardów rewizji finansowej, wydanych przez Krajową Radę Biegłych Rewidentów w Polsce.

Badanie skonsolidowanego sprawozdania finansowego zaplanowaliśmy i przeprowadziliśmy w taki sposób, aby uzyskać racjonalną pewność, pozwalającą na wyrażenie opinii o skonsolidowanym sprawozdaniu. W szczególności, badanie obejmowało sprawdzenie poprawności zastosowanych przez jednostkę dominującą oraz jednostki zależne zasad (polityki) rachunkowości i sprawdzenie – w przeważającej mierze w sposób wrywkowy – podstaw, z których wynikają liczby i informacje zawarte w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym, jak i całościową ocenę skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

Uważamy, że badanie dostarczyło wystarczającej podstawy do wyrażenia opinii.

III. Naszym zdaniem, zbadane skonsolidowane sprawozdanie finansowe, we wszystkich istotnych aspektach:

- a) przedstawia rzetelnie i jasno informacje istotne dla oceny sytuacji majątkowej i finansowej Grupy Kapitałowej na dzień 31 grudnia 2013 r., jak też jej wyniku finansowego za rok obrotowy od 1 stycznia do 31 grudnia 2013 r.,
- b) zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Rachunkowości, Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej oraz związanymi z nimi interpretacjami ogłoszonymi w formie rozporządzeń Komisji Europejskiej, a w zakresie nieuregulowanym w tych standardach – stosownie do wymogów ustawy o rachunkowości i wydanych na jej podstawie przepisów wykonawczych,
- c) jest zgodne z wpływającymi na treść skonsolidowanego sprawozdania finansowego przepisami prawa statutu jednostki, obowiązującymi Grupę Kapitałową.

IV. Sprawozdanie z działalności Grupy Kapitałowej Imagis S.A. jest kompletne w rozumieniu art. 49 ust. 2 ustawy o rachunkowości, a zawarte w nim informacje, pochodzące ze zbadanego skonsolidowanego sprawozdania finansowego, są z nim zgodne.

V.

Andrzej Kuligiewicz nr ewid. 2043

Kluczowy biegły rewident przeprowadzający badanie w imieniu

K.R. Group Sp. z o.o. TAX Sp komandytowa wpisanej na listę

podmiotów uprawnionych do badania sprawozdań finansowych pod nr
1768

03-825 Warszawa, ul. Owsiana 12

Warszawa, 28 lutego 2014 r.

**RAPORT UZUPEŁNIAJĄCY OPINIĘ Z BADANIA
SKONSOLIDOWANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO
GRUPY KAPITAŁOWEJ IMAGIS S.A.
ZA ROK OBROTOWY OD 1.01.2013 DO 31.12.2013.**

A. INFORMACJE OGÓLNE.

Podstawowe informacje o działalności spółki

Spółka dominująca działa pod firmą IMAGIS S.A. z siedzibą przy ul. Górczewskiej 216, 01-460 Warszawa.

Spółka jest zarejestrowana w Sądzie Rejonowym dla m.st. Warszawy w Warszawie, XIII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego numer KRS 0000293705.

Spółka posiada nr NIP 522-24-67-014 i REGON 014984439.

Podstawowym przedmiotem działania Grupy Kapitałowej są:

- sprzedaż map i oprogramowania wykorzystywanych w urządzeniach nawigacyjnych, dostarczanie systemów informacji geograficznej (GIS)
- wytwarzanie i aktualizacja map cyfrowych
- sprzedaż urządzeń mobilnych do komunikacji osobistej i innych urządzeń elektronicznych powszechnego użytku

Przeciętne zatrudnienie w Grupie Kapitałowej w 2013 r. wynosiło: 56 osób.

Kapitałem podstawowym Grupy Kapitałowej jest kapitał zakładowy Spółki dominującej, który według stanu na dzień 31 grudnia 2013 r., wynosił 5 545 559,50 zł i dzielił się na 11 091 119 akcji, o wartości nominalnej 0,50, zł każda. Akcje są równe, niepodzielne i nieuprzywilejowane.

Głównymi akcjonariuszami Spółki dominującej są:

lp.	akcjonariusz	wartość nominalna akcji	ilość akcji	% w kapitale	% głosów
1	PC Guard S.A.	3 477 678 zł	6 955 356	62,71	62,71
2	Marcin Niewęglowski	405 300 zł	810 600	7,31	7,31

Badanym rokiem obrotowym Spółki dominującej jest okres od 1.01.2013 r. do 31.12.2013 r.

W okresie od dnia 01 stycznia 2013 roku do dnia 31 grudnia 2013 roku w skład Zarządu Spółki dominującej wchodziły następujące osoby:

- Marcin Niewęglowski – Prezes Zarządu,
- Anna Trzeskowska – Członek Zarządu

Skład Grupy Kapitałowej na dzień 31. 12. 2013 r.

Skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym objęte zostały następujące spółki:

Podmiot dominujący – IMAGIS S.A.

Metodą pełną – spółki zależne IMAGIS S.A.:

- EMAPA S.A. z siedzibą w Warszawie przy ulicy Górczewskiej 216, w której podmiot dominujący posiadał do dnia 5 czerwca 2013 r. 94,8% udziałów, a po tym dniu 100% udziałów w kapitale zakładowym. Dnia 6 grudnia 2013 roku do KRS wpisane zostało przekształcenie Emapa sp. z o.o. w spółkę akcyjną, w której IMAGIS S.A. posiada 100% akcji.
- GPS Konsorcjum Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie przy ulicy Górczewskiej 216, w której Spółka dominująca posiadała 100% w kapitale zakładowym.

Nazwa i siedziba spółki	Nazwa podmiotu, który przeprowadził badanie sprawozdania finansowego i rodzaj wydanej opinii	Wartość bilansowa akcji/udziałów w bilansie podmiotu bezpośrednio dominującego (w tys. PLN)	Łączny procent posiadanego kapitału akcyjnego (zakładowego) w Grupie Kapitałowej	Dzień bilansowy na który sporządzono sprawozdanie
EMAPA S.A. Warszawa, ul. Górczewska 216	K.R. Group Sp. z o.o. TAX Sp komandytowa Opinia bez zastrzeżeń	5 959	100%	31.12.2013
GPS Konsorcjum Sp. z o.o. Warszawa, ul. Górczewska 216	K.R. Group Sp. z o.o. TAX Sp komandytowa Opinia bez zastrzeżeń	26 037	100%	31.12.2013

W roku 2013 r. po raz pierwszy konsolidacją objęto spółki:

W 2013 r. nie obejmowano konsolidacją nowych spółek.

Spółki, których konsolidacji zaprzestano w 2013 r.:

- Smart Elektronik Sp. z o.o. - w dniu 6 sierpnia 2013 r. Sąd Rejonowy dla m. st. Warszawy dokonał rejestracji połączenia GPS Konsorcjum Sp. z o.o. i Smart Elektronik Sp. z o.o. poprzez przejęcie Smart Elektronik sp. z o.o. przez GPS Konsorcjum sp. z o.o.
- **W roku 2013 IMAGIS S.A. nabyła udziały w następujących podmiotach:**

W roku 2013 IMAGIS S.A. nie nabyła udziałów i akcji w żadnym podmiocie.

Informacje na temat badanego skonsolidowanego sprawozdania finansowego

Badane skonsolidowane sprawozdanie finansowe sporządzone zostało na dzień 31 grudnia 2013 r. i obejmuje:

- wprowadzenie do skonsolidowanego sprawozdania finansowego za 2013r.,
- skonsolidowany bilans sporządzony na dzień 31 grudnia 2013 roku, który po stronie aktywów i pasywów wykazuje sumę 72 781 tys. zł,
- skonsolidowany rachunek zysków i strat za okres od 1 stycznia 2013 roku do 31 grudnia 2013 roku wykazujący zysk netto w kwocie 14 228 tys. zł,
- zestawienie zmian w skonsolidowanym kapitale własnym za rok obrotowy od 1 stycznia 2013 roku do 31 grudnia 2013 roku wykazujące zwiększenie kapitału własnego o kwotę 17 727 tys. zł,
- skonsolidowany rachunek z przepływów środków pieniężnych za rok obrotowy od 1 stycznia 2013 roku do 31 grudnia 2013 roku wykazujący zwiększenie stanu środków pieniężnych netto w ciągu roku obrotowego w kwocie 11 689 tys. zł,
- dodatkowe informacje i objaśnienia.

Do skonsolidowanego sprawozdania finansowego załączone zostało sprawozdanie Zarządu z działalności Grupy Kapitałowej za rok obrotowy od 01.01.2013 r. do 31.12.2013 r.

Pozostałe informacje

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe za poprzedni rok obrotowy obejmuje:

-
- wprowadzenie do skonsolidowanego sprawozdania finansowego,
 - skonsolidowany bilans sporządzony na dzień 31 grudnia 2012 roku, który po stronie aktywów i pasywów wykazujący sumę 46 564 tys. zł,
 - skonsolidowany rachunek zysków i strat za okres od 1 stycznia 2012 roku do 31 grudnia 2012 roku wykazujący zysk netto w kwocie 8 098 tys. zł,
 - zestawienie zmian w skonsolidowanym kapitale własnym za rok obrotowy od 1 stycznia 2012 roku do 31 grudnia 2012 roku wykazujące zwiększenie kapitału własnego o kwotę 8 552 tys. zł,
 - skonsolidowany rachunek z przepływów pieniężnych za okres od 1 stycznia 2012 roku do 31 grudnia 2012 roku wykazujący zmniejszenie stanu środków pieniężnych netto w ciągu roku obrotowego w kwocie 1 323 tys. zł,
 - dodatkowe informacje i objaśnienia.

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe za poprzedni rok obrotowy było badane przez biegłego rewidenta, K.R. Audyt Sp. z o.o. TAX Sp. komandytowa, wpisaną na listę podmiotów uprawnionych do badania sprawozdań finansowych pod nr 1768, 02-676 Warszawa, ul. Owsiana 12, który wydał opinię bez zastrzeżeń. Kluczowym biegłym rewidentem przeprowadzającym badanie był Andrzej Kuligiewicz, nr ewid. 2043.

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe za rok 2012 zostało zatwierdzone przez Zwyczajne Zgromadzenie Akcjonariuszy w dniu 5 marca 2013 r.

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe za rok obrotowy 2012 zostało zgodnie z przepisami prawa złożone w sądzie rejestrowym w dniu 18 marca 2013 r. a w urzędzie skarbowym w dniu 25 marca 2013 r.

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe za rok obrotowy 2013 zostało zgodnie z przepisami prawa ogłoszone w Monitorze Sądowym i Gospodarczym nr 64/2013 w dniu 2 kwietnia 2013 r.

B. ANALIZA WYNIKU FINANSOWEGO ORAZ SYTUACJI MAJĄTKOWEJ I FINANSOWEJ GRUPY KAPITAŁOWEJ

Poniżej zaprezentowane są węzłowe wskaźniki, wynikające ze skonsolidowanego sprawozdania finansowego, charakteryzujące działalność Grupy Kapitałowej, jej rentowność oraz sytuację majątkową i finansową.

Wskaźniki rentowności

	2011	2012	2013
Rentowność sprzedaży brutto	22,6%	2,31%	2,48%
Rentowność sprzedaży netto	5,71%	1,58%	0,97%
Rentowność netto kapitału własnego	11,24%	29,1%	31,2%
Rentowność majątku	6,80%	17,39%	19,5%

Wskaźniki efektywności

	2011	2012	2013
Wskaźnik rotacji majątku	1,19	11,0	20,2
Wskaźnik rotacji należności w dniach	93	3,52	2,73
Wskaźnik rotacji zobowiązań w dniach	13	1,68	2,13%
Wskaźnik rotacji zapasów w dniach	25	3,02	1,71%

Płynność/Kapitał obrotowy netto

	2011	2012	2013
Trwałość struktury finansowania	73,6%	67,5%	75,7%
Stopa zadłużenia	39,5%	40,2%	37,4%
Wskaźnik płynności	2,43	1,24	1,95
Wskaźnik podwyższonej płynności	0,38	0,13	0,77

Analiza powyższych wielkości i wskaźników wskazuje na wystąpienie w roku 2013 następujących tendencji:

Nastąpił duży wzrost przychodów, przy równoczesnej poprawie wskaźników rentowności, za wyjątkiem wskaźnika rentowności netto.

Wskaźniki efektywności uległy poprawie, za wyjątkiem wskaźnika rotacji zapasów.

Wskaźniki płynności uległy poprawie.

2011/2012 3.7 % (Informacja GUS)

2012/2013 0,9 % (Informacja GUS)

D. INFORMACJE SZCZEGÓŁOWE

Badanie sprawozdania finansowego zostało przeprowadzone na podstawie Umowy z dnia 14 stycznia 2014 r., zawartej pomiędzy **IMAGIS S.A.** a firmą K.R. Group Sp. z o.o TAX spółka komandytowa, wpisaną na prowadzoną przez Krajową Izbę Biegłych Rewidentów listę podmiotów uprawnionych do badania sprawozdań finansowych pod nr 1768.

Wyboru audytora dokonała Rada Nadzorcza na posiedzeniu w dniu 27 sierpnia 2013 r.
Badanie przeprowadzono w dniach od 20 lutego do 28 lutego 2014 r.

K.R. Group Sp. z o.o. TAX Sp komandytowa oraz biegły rewident Andrzej Kuligiewicz nr ewid. 2043 potwierdzają, iż są uprawnieni do badania sprawozdań finansowych oraz spełniają warunki określone w art. 56 ust. 3 i 4 ustawy o biegłych rewidentach, do wyrażenia bezstronnej i niezależnej opinii o skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Grupy Kapitałowej Imagis S.A.

Nie wystąpiły ograniczenia zakresu naszego badania. Podmiotowi uprawnionemu i biegłemu rewidentowi w trakcie badania udostępniono wszystkie żądane dokumenty i dane, jak również udzielono wyczerpujących informacji i wyjaśnień, co między innymi zostało potwierdzone pisemnym oświadczeniem Zarządu Spółki z dnia 28 lutego 2014 r.

Nie stanowiło przedmiotu badania wykrycie i wyjaśnienie zdarzeń podlegających ściganiu, jak również nieprawidłowości jakie wystąpiły poza systemem rachunkowości.

Badanie skupiło się głównie na:

- badaniu prawidłowości i rzetelności przygotowanego przez Zarząd podmiotu dominującego skonsolidowanego sprawozdania finansowego,
- badaniu dokumentacji konsolidacyjnej,
- ocenie prawidłowości zastosowanych metod i procedur konsolidacyjnych.

Badanie skonsolidowanego sprawozdania finansowego zostało przeprowadzone zgodnie z obowiązującymi w tej mierze przepisami prawa i wykonywania zawodu biegłego rewidenta wydanymi przez Krajową Radę Biegłych Rewidentów.

Komentarz co do prawidłowości i rzetelności poszczególnych pozycji bilansowych, rachunku zysków i strat.

BILANS

Poniżej zaprezentowano podstawowe grupy pozycji ze zbadanego skonsolidowanego bilansu na dzień 31.12.2013 r.

Wartości niematerialne i prawne	6 989
Wartość firmy	23 070
Rzeczowe aktywa trwałe	606
Zaliczki na środki trwałe i wnp	0
Inwestycje długoterminowe	7 006
Należności długoterminowe	238
Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe	317
Zapasy	9 662
Należności krótkoterminowe	11 013
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	13 582

Inne aktywa finansowe	0
Udziały w jednostkach powiązanych	0
Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe	298
AKTYWA RAZEM	72 781
Kapitał podstawowy	5 546
Kapitał pozostałe	25 792
Zyski zatrzymane	14 228
Kapitał własny akcjonariuszy mniejszościowych	0
Zobowiązania długoterminowe	9 508
Zobowiązania krótkoterminowe	17 707
PASYWA RAZEM	72 781

RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT

Poniżej zaprezentowano podstawowe grupy pozycji ze zbadanego skonsolidowanego rachunku zysków i strat (w tys. PLN):

Za okres 1.01.2013 r. do 31.12.2013 r.

Przychody ze sprzedaży	1 471 760
Koszty działalności operacyjnej	<u>1 451 152</u>
Zysk ze sprzedaży	20 608
Pozostałe przychody operacyjne	639
Pozostałe koszty operacyjne	<u>2 420</u>
Zysk na działalności operacyjnej	<u>18 827</u>
Przychody finansowe	1 346
Koszty finansowe	<u>1 885</u>
Zysk na działalności gospodarczej	18 288
Wyniki nadzwyczajne	<u>0</u>
Zysk brutto	<u>18 288</u>
Obowiązkowe zmniejszenia wyniku finansowego	4 060
Zysk netto	<u>14 228</u>
Zysk akcjonariuszy jednostki dominującej	14 228
Zysk akcjonariuszy mniejszościowych	0
Inne składniki dochodów całkowitych	0
Całkowite dochody ogółem	14 228

Pozycje kształtujące wynik finansowy w sprawozdaniu ujęto kompletnie i prawidłowo w istotnych kwestiach w odniesieniu do całości skonsolidowanego sprawozdania finansowego. Struktura kosztów i przychodów operacyjnych, pozostałych przychodów i kosztów operacyjnych, przychodów i kosztów finansowych została przedstawiona w

notach objaśniających (informacji dodatkowej) do skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

Skonsolidowany rachunek przepływów pieniężnych.

Skonsolidowany rachunek przepływów pieniężnych wykazuje:

- zwiększenie środków pieniężnych z działalności operacyjnej o kwotę 19 087 tys. zł,
- zmniejszenie środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej o kwotę 18 976 tys. zł,
- zwiększenie środków pieniężnych z działalności finansowej o kwotę 11 578 tys. zł,

a jego pozycje są powiązane prawidłowo ze skonsolidowanym bilansem, rachunkiem zysków i strat i oraz księgami rachunkowymi.

Zestawienie zmian w kapitale własnym.

Zestawienie zmian w kapitale własnym wykazuje stan kapitału własnego:

- na początek roku 27 838 tys. zł,
- na koniec roku 45 565 tys. zł.

D. DOKUMENTACJA KONSOLIDACYJNA

Jednostka dominująca przedstawiła dokumentację konsolidacyjną spełniającą wymogi Międzynarodowych Standardów Rachunkowości, Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej obejmującą:

- 1) sprawozdania finansowe jednostek powiązanych, w tym:
 - a) podstawowe (oryginalne) jednostkowe sprawozdania finansowe jednostek powiązanych, sporządzone na dzień 31.12.2013 r. i dostosowane do wymogów konsolidacyjnych przez spółkę dominującą,
 - b) jednostkowe sprawozdania finansowe jednostek podporządkowanych dostosowane zostały do zasad (polityki) rachunkowości obowiązujących przy konsolidacji;
- 2) wszelkie korekty i wyłączenia dokonywane podczas konsolidacji, niezbędne do sporządzenia skonsolidowanego sprawozdania finansowego, dotyczące wzajemnych rozrachunków (należności i zobowiązań) oraz obrotów wewnętrznych (przychodów i kosztów);
- 3) obliczenia wartości firmy oraz ujemnej wartości firmy i ich odpisów aktualizujących;
- 4) konsolidacji kapitałów i obliczenia kapitałów mniejszości;
- 5) wykazanych skutków sprzedaży całości lub części udziałów (akcji) w jednostkach objętych konsolidacją.

E. OMÓWIENIE ZASTOSOWANYCH ZASAD KONSOLIDACJI I METOD WYCENY

Podstawy sporządzenia skonsolidowanego sprawozdanie finansowego.

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej za rok obrotowy 2013 sporządzono zgodnie z wymogami Międzynarodowych Standardów Rachunkowości i Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej

Określenie jednostek Grupy Kapitałowej

Przy określaniu stosunku zależności lub stowarzyszenia stosowano kryteria określone w Międzynarodowych Standardach Rachunkowości, Międzynarodowych Standardach Sprawozdawczości Finansowej.

Okres obrotowy

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone na ten sam dzień bilansowy i za ten sam rok obrotowy, co sprawozdanie finansowe jednostki dominującej IMAGIS S.A. Jednostki zależne i stowarzyszone objęte konsolidacją sporządziły sprawozdania finansowe na ten sam dzień bilansowy, co jednostka dominująca. Rok obrotowy wszystkich spółek zależnych objętych konsolidacją został zakończony 31 grudnia 2013 roku.

Jednostki objęte konsolidacją, metoda konsolidacji

Konsolidacja sprawozdań Grupy Kapitałowej została przeprowadzona metodą pełną w odniesieniu do jednostek zależnych przez sumowanie poszczególnych pozycji odpowiednich sprawozdań finansowych jednostek zależnych i podmiotu dominującego.

Wyłączeniu podlegała:

- wartość nabycia udziałów/akcji posiadanych przez jednostkę dominującą w jednostkach zależnych i część aktywów netto jednostek zależnych odpowiadająca udziałowi jednostki dominującej we własności tych z uwzględnieniem własności pośredniej,
- wzajemne należności i zobowiązania jednostek zależnych objętych konsolidacją,
- niezrealizowane zyski i straty powstałe na operacjach dokonanych między jednostkami objętymi konsolidacją zawarte w wartości podlegających konsolidacji aktywów i pasywów.

Za wartość rynkową aktywów netto Spółek zależnych na dzień objęcia kontroli Zarząd podmiotu dominującego przyjął ich wartość księgową uznając, że różnica między tymi wielkościami nie jest znacząca, co potwierdził nam oświadczeniem.

Powyższe korekty i wyłączenia konsolidacyjne zostały przeprowadzone poprawnie.

Przyjęte w Grupie Kapitałowej zasady wyceny aktywów i pasywów zostały poprawnie opisane w informacji dodatkowej sporządzonej przez Zarząd podmiotu dominującego.

Wycena

Stosowane w Grupie Kapitałowej zasady wyceny zostały opisane w informacji dodatkowej do skonsolidowanego sprawozdania finansowego. Są one zgodne z zasadami (polityką) rachunkowości, wynikającymi z Międzynarodowych Standardów Rachunkowości, Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej oraz związanych z nimi interpretacji ogłoszonych w formie rozporządzeń Komisji Europejskiej, a w zakresie nieuregulowanym w tych Standardach – stosownie do wymogów ustawy o rachunkowości i wydanych na jej podstawie przepisów wykonawczych oraz określonych w powyższej ustawie zasadami rachunkowości.

Prezentacja

Spółka dominująca dokonała prawidłowej prezentacji poszczególnych składników aktywów i pasywów oraz przychodów i kosztów w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym. Bilans oraz rachunek zysków i strat wraz z notami objaśniającymi, stanowiącymi ich integralną część, zawierają wszystkie pozycje, których ujawnienie w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym jest wymagane przez Międzynarodowe Standardy Rachunkowości, Międzynarodowe Standardy Sprawozdawczości Finansowej oraz związane z nimi interpretacje, a także przepisy ustawy z dnia 29 września 1994 roku o rachunkowości.

Informacja dodatkowa

Spółka sporządziła informację dodatkową w postaci not objaśniających do poszczególnych pozycji bilansu i rachunku zysków i strat.

Noty objaśniające do pozycji: Środki trwałe, Wartości niematerialne i prawne, Finansowy majątek trwały, Kapitał zakładowy, Kapitał zapasowy, prawidłowo przedstawiają zwiększenia i zmniejszenia oraz tytuły tych zmian w ciągu roku obrotowego.

Informacja dodatkowa w sposób prawidłowy i kompletny opisuje pozycje sprawozdawcze i przedstawia zasady rachunkowości stosowane w Spółce, oraz jasno prezentuje dodatkowe informacje i objaśnienia wymagane według Międzynarodowych Standardów Rachunkowości i Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej oraz związanych z nimi interpretacji.

Skonsolidowane sprawozdanie Zarządu z działalności Grupy Kapitałowej

Zarząd Spółki dominującej sporządził i załączył do skonsolidowanego sprawozdania finansowego sprawozdanie z działalności Grupy Kapitałowej w roku obrotowym od 1.01.2013 do 31.12.2013 r.

Sprawozdanie Zarządu z działalności zawiera informacje wymagane art. 49 ustawy o rachunkowości. Dokonaliśmy sprawdzenia tego sprawozdania w zakresie ujawnionych w nim tych informacji, dla których bezpośrednim źródłem jest zbadane skonsolidowane sprawozdanie finansowe.

Zgodność z przepisami prawa

Oświadczenie podmiotu uprawnionego do badania sprawozdań finansowych i kluczowego biegłego rewidenta

K.R. Group Sp. z o.o. TAX Sp komandytowa, oraz poniżej podpisany kluczowy biegły rewident potwierdzają, iż są uprawnieni do badania sprawozdań finansowych oraz iż spełniają oni warunki do wyrażenia bezstronnej i niezależnej opinii o skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Grupy Kapitałowej **IMAGIS S.A.** Badanie skonsolidowanego sprawozdania finansowego zostało przeprowadzone zgodnie z obowiązującymi w tej mierze przepisami prawa oraz normami środowiskowymi.

Andrzej Kuligiewicz nr ewid. 2043

Kluczowy biegły rewident przeprowadzający badanie w imieniu
K.R. Group Sp. z o.o. TAX Sp. komandytowa wpisanej na listę
podmiotów uprawnionych do badania sprawozdań finansowych pod nr
1768
03-825 Warszawa, ul. Owsiana 12

Warszawa, 28 lutego 2014 r.

GRUPA KAPITAŁOWA IMAGIS

**SKONSOLIDOWANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE
ZA ROK OBROTOWY ZAKOŃCZONY DNIA 31 GRUDNIA 2013 ROKU
WRAZ Z OPINIĄ BIEGŁEGO REWIDENTA**

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe za okres od 1 stycznia 2013 roku do 31 grudnia 2013 roku

Dla Akcjonariuszy Grupy Imagis

Zatwierdzenie sprawozdania finansowego

Zarząd Spółki Imagis S.A. jednostki dominującej grupy kapitałowej („Grupa Kapitałowa”) zatwierdził skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej za okres od 1 stycznia 2013 roku do 31 grudnia 2013 roku.

Zarząd jest zobowiązany zapewnić sporządzenie skonsolidowanego sprawozdania finansowego dającego rzetelny i jasny obraz sytuacji majątkowej i finansowej Grupy Kapitałowej na koniec okresu obrotowego oraz wyniku finansowego za ten okres.

Niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej („MSSF”) oraz z odpowiednimi MSSF przyjętymi przez Unię Europejską. MSSF obejmują standardy i interpretacje zaakceptowane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości („RMSR”) oraz Komitet ds. Interpretacji Międzynarodowej Sprawozdawczości Finansowej („KIMSF”).

Przy ustalaniu wyniku finansowego i sporządzaniu skonsolidowanego sprawozdania przyjęto, że w dającej się przewidzieć przyszłości Grupa Kapitałowa będzie kontynuować działalność w nie zmniejszonym istotnie zakresie, bez postawienia jej w stan likwidacji lub upadłości.

Załączone skonsolidowane sprawozdanie finansowe składa się ze: .

- skonsolidowanego bilansu sporządzonego na dzień 31 grudnia 2013 roku, który po stronie aktywów i pasywów wykazuje sumę 72 780 533,02 zł.
- skonsolidowanego rachunku zysków i strat za okres od dnia 1 stycznia 2013 roku do dnia 31 grudnia 2013 roku wykazującego zysk netto w wysokości 14 228 096,21 zł.
- sprawozdania ze zmian w skonsolidowanym kapitale własnym wykazującego zwiększenie kapitału własnego w okresie od dnia 1 stycznia 2013 roku do dnia 31 grudnia 2013 roku o kwotę 17 726 988,63 zł.
- skonsolidowanego rachunku przepływów pieniężnych wykazującego zwiększenie stanu środków pieniężnych netto w okresie od dnia 1 stycznia 2013 roku do dnia 31 grudnia 2013 roku o kwotę 11 688 762,53 zł, oraz
- informacji dodatkowej i objaśnień.

.....
MARCIN NIEWĘGŁOWSKI
Prezes Zarządu

.....
ANNA TRZESKOWSKA
Członek Zarządu

.....
MAREK HELUSZKA
Księgowy

Warszawa, dnia 28 lutego 2014 roku

SPIS TREŚCI

1.	Skonsolidowany rachunek zysków i strat.....	6
2.	Skonsolidowany bilans.....	7
3.	Skonsolidowany rachunek przepływów pieniężnych.....	8
4.	Skonsolidowane sprawozdanie ze zmian w kapitałach własnych.....	9
	Dodatkowe informacje i objaśnienia.....	10
5.	Informacje ogólne.....	10
6.	Skład Grupy Kapitałowej.....	10
7.	Skład Zarządu Spółki dominującej.....	10
8.	Skład Rady Nadzorczej Spółki dominującej.....	10
9.	Zatwierdzenie sprawozdania finansowego.....	10
10.	Podstawa sporządzenia skonsolidowanego sprawozdania finansowego.....	10
11.	OŚWIADCZENIE O ZGODNOŚCI.....	10
12.	WALUTA POMIARU I WALUTA SPRAWOZDAŃ FINANSOWYCH.....	11
13.	Zmiany stosowanych zasad rachunkowości – zastosowanie MSSF po raz pierwszy.....	11
14.	Nowe standardy i interpretacje.....	11
15.	Istotne wartości oparte na profesjonalnym osądzie i szacunkach.....	11
15.1.	PROFESJONALNY OSĄD.....	11
15.2.	NIEPEWNOŚĆ SZACUNKÓW.....	11
16.	Istotne zasady rachunkowości.....	12
16.1.	ZASADY KONSOLIDACJI.....	12
16.2.	PRZELICZANIE POZYCJI WYRAŻONYCH W WALUCIE OBCEJ.....	12
16.3.	WARTOŚCI NIEMATERIALNE I PRAWNE.....	13
16.4.	RZECZOWE AKTYWA TRWAŁE.....	13
16.5.	INWESTYCJE DŁUGOTERMINOWE.....	14
16.6.	KOSZTY FINANSOWANIA ZEWNĘTRZNEGO.....	14
16.7.	LEASING.....	14
16.8.	WARTOŚĆ FIRMY.....	14
16.9.	UTRATA WARTOŚCI AKTYWÓW NIEFINANSOWYCH.....	14
16.10.	INSTRUMENTY FINANSOWE.....	15
16.11.	ZOBOWIĄZANIA FINANSOWE.....	16
16.12.	ZOBOWIĄZANIA FINANSOWE WYCENIANE W WARTOŚCI GODZIWEJ PRZEZ WYNIK FINANSOWY.....	16
16.13.	ZOBOWIĄZANIA FINANSOWE WYCENIANE W ZAMORTYZOWANYM KOSZCIE.....	16
16.14.	WBUDOWANE INSTRUMENTY POCHODNE.....	16
16.15.	ZAPASY.....	16
16.16.	NALEŻNOŚCI Z TYTUŁU DOSTAW I USŁUG ORAZ POZOSTAŁE NALEŻNOŚCI.....	17
16.17.	ŚRODKI PIENIĘŻNE I EKWIWALENTY ŚRODKÓW PIENIĘŻNYCH.....	17
16.18.	CZYNNY ROZLICZENIA MIĘDZYOKRESOWE KOSZTÓW.....	17
16.19.	AKTYWA TRWAŁE PRZEZNACZONE DO SPRZEDAŻY.....	17
16.20.	KAPITAŁ WŁASNY.....	17
16.21.	OPROCENTOWANE KREDYTY BANKOWE, POŻYCZKI I PAPIERY DŁUŻNE.....	17
16.22.	ZOBOWIĄZANIA Z TYTUŁU DOSTAW I USŁUG ORAZ POZOSTAŁE ZOBOWIĄZANIA.....	17
16.23.	REZERWY NA ZOBOWIĄZANIA.....	18
16.24.	ŚWIADCZENIA PRACOWNICZE.....	18
16.25.	ODPRAWY EMERYTALNE.....	18
16.26.	ŚWIADCZENIE ZWIĄZANE Z USTANIEM STOSUNKU PRACY.....	18
16.27.	POZOSTAŁE ŚWIADCZENIA PRACOWNICZE.....	18
16.28.	PRZYCHODY I KOSZTY.....	18
16.29.	TRANSAKcje W WALUTACH OBCYCH I RÓŻNICE KURSOWE.....	18
16.30.	PODATEK DOCHODOWY.....	19
17.	Informacje dotyczące segmentów operacyjnych.....	19
18.	Przychody i koszty.....	22
18.1.	KOSZTY WEDŁUG RODZAJU, W TYM KOSZTY ŚWIADCZEŃ PRACOWNICZYCH.....	22
	AMORTYZACJA ŚRODKÓW TRWAŁYCH I WARTOŚCI NIEMATERIALNYCH UJĘTA W RACHUNKU ZYSKÓW I STRAT.....	22
18.2.	POZOSTAŁE PRZYCHODY OPERACYJNE.....	23
18.3.	POZOSTAŁE KOSZTY OPERACYJNE.....	23
18.4.	PRZYCHODY FINANSOWE.....	23
18.5.	KOSZTY FINANSOWE.....	23
18.6.	WYNIK NA SPRZEDAŻY JEDNOSTEK ZALEŻNYCH.....	24
19.	Podatek dochodowy.....	24
19.1.	ODROczony podatek dochodowy.....	25
20.	Zysk przypadający na jedną akcję.....	25

21. Dywidendy wypłacone i zaproponowane do wypłaty:	26
Powyższa tabela prezentuje przedstawia dywidendy wypłacone oraz proponowane do wypłaty przez Spółki zależne Spółce dominujące.	
22. Rzeczowe aktywa trwałe	27
23. Struktura własnościowa rzeczowych aktywów trwałych.....	28
24. Wartości niematerialne.....	29
25. Struktura własnościowa wartości niematerialnych i prawnych.....	31
26. Połączenia jednostek gospodarczych	31
26.1. WARTOŚĆ BILANSOWA FIRMY Z KONSOLIDACJI	31
26.2. NABYCIE JEDNOSTEK GOSPODARCZYCH	31
26.3. CENA NABYCIA:	32
27. Inwestycje długoterminowe	32
28. Należności długoterminowe	32
29. Zapasy	33
30. Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności.....	33
31. Zmiana stanu odpisów aktualizujących wartość należności krótkoterminowych z tytułu dostaw i usług	40
32. Struktura walutowa należności krótkoterminowych (w wartości netto).....	34
33. Struktura wiekowa należności z tytułu dostaw i usług netto	34
34. Rozliczenia międzyokresowe	34
35. Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	34
36. Kapitał zakładowy i pozostałe kapitały	35
36.1. KAPITAŁ ZAKŁADOWY	35
36.2. STRUKTURA KAPITAŁU ZAKŁADOWEGO NA DZIEŃ 31 GRUDNIA 2013 ROKU	36
36.3. STRUKTURA AKCJONARIATU NA DZIEŃ 31 GRUDNIA 2013 ROKU.....	36
36.4. POZOSTAŁE KAPITAŁY	37
36.5. UDZIAŁY MNIEJSZOŚCI.....	37
37. Rezerwy.....	37
37.1. ZMIANY STANU REZERW	37
37.2. REZERWA Z TYTUŁU ŚWIADCZEŃ PRACOWNICZYCH	37
38. Świadczenia pracownicze	37
38.1. ŚWIADCZENIA EMERYTALNE ORAZ INNE ŚWIADCZENIA PO OKRESIE ZATRUDNIENIA	
39. Oprocentowane kredyty bankowe i pożyczki	38
40. Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania (krótkoterminowe)	39
41. Wynagrodzenie biegłego rewidenta lub podmiotu uprawnionego do badania sprawozdań finansowych, wypłacone lub należne za rok obrotowy.*	39
42. Struktura walutowa zobowiązań z tytułu dostaw i usług	39
42.1. INNE ZOBOWIĄZANIA WARUNKOWE	39
42.2. NALEŻNOŚCI WARUNKOWE.....	40
42.3. GWARANCJE.....	40
42.4. ROZLICZENIA PODATKOWE	40
43. Informacje o podmiotach powiązanych	40
43.1. WARUNKI TRANSAKЦИИ Z PODMIOTAMI POWIĄZANYMI	41
43.2. WYNAGRODZENIE WYŻSZEJ KADRY KIEROWNICZEJ GRUPY.....	41
44. Cele i zasady zarządzania ryzykiem finansowym	41
44.1. CZYNNIKI RYZYKA ZWIĄZANE Z OTOCZENIEM, W JAKIM GRUPA PROWADZI DZIAŁALNOŚĆ	41
44.2. CZYNNIKI RYZYKA ZWIĄZANE Z DZIAŁALNOŚCIĄ GRUPY KAPITAŁOWEJ.....	42
44.3. CZYNNIKI RYZYKA ZWIĄZANE Z RYNKIEM KAPITAŁOWYM	45
45. Zarządzanie kapitałem.....	45
46. Instrumenty finansowe.....	45
47. Informacja dotycząca udzielonych gwarancji oraz zabezpieczeń na majątku	47
53. Informacja o zobowiązaniach wobec budżetu państwa	47
53. Informacja o przychodach, kosztach i wynikach działalności zaniechanej	47
53. Informacje o poniesionych i planowanych nakładach inwestycyjnych	47
53. Pozycje pozabilansowe i sprawy sądowe	47
50. Przyczyny występowania różnic pomiędzy bilansowymi zmianami niektórych pozycji oraz zmianami wynikającymi z rachunku przepływów pieniężnych.	47
51. Struktura zatrudnienia.....	48

52. Zdarzenia następujące po dniu bilansowym.....	48
53. Charakter i cel gospodarczy zawartych przez Grupę Kapitałową umów nieuwzględnionych w bilansie w zakresie niezbędnym do oceny ich wpływu na sytuację majątkową, finansową i wynik finansowy jednostki.....	48
53. Sprawozdanie finansowe w warunkach wysokiej inflacji.....	49

1. Skonsolidowany rachunek zysków i strat.

Skonsolidowany rachunek zysków i strat za okres obrotowy od 1.01.2013 do 31.12.2013 oraz za okres obrotowy od 1.01.2012 do 31.12.2012

	Nota	01.01.2013 - 31.12.2013	01.01.2012 - 31.12.2012
Działalność kontynuowana			
Przychody ze sprzedaży produktów i usług		5 119 732,47	9 500 707,25
Przychody ze sprzedaży towarów i materiałów		1 466 640 762,18	502 524 123,32
Razem przychody ze sprzedaży		1 471 760 494,65	512 024 830,57
Koszt wytworzenia sprzedanych produktów i usług	17.1	(4 563 144,83)	(2 557 940,00)
Wartość sprzedanych towarów i materiałów	17.1	(1 430 643 924,74)	(488 098 908,48)
Razem koszt własny sprzedaży	17.1	(1 435 207 069,57)	(490 656 848,48)
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży		36 553 425,08	21 367 982,09
Koszty sprzedaży	17.1	(10 448 127,20)	(5 738 384,98)
Koszty ogólnego zarządu	17.1	(5 497 454,34)	(3 811 612,52)
Pozostałe przychody operacyjne	17.2	639 228,02	465 825,16
Pozostałe koszty operacyjne	17.3	(2 420 130,01)	(572 277,85)
Wynik na działalności operacyjnej		18 826 941,55	11 711 531,90
Przychody finansowe	17.4	1 345 868,57	355 408,54
Koszty finansowe	17.5	(1 885 039,23)	(2 616 898,97)
Wynik na sprzedaży jednostek zależnych	17.6	-	998 999,00
Zysk (strata) brutto		18 287 770,89	10 449 040,47
Podatek dochodowy	18	(4 059 674,68)	(2 351 452,60)
Zysk (strata) netto z działalności kontynuowanej		14 228 096,21	8 097 587,87
Działalność zaniechana		-	-
(Strata) za okres z działalności zaniechanej	-	-	-
Zysk /(strata) netto za okres		14 228 096,21	8 097 587,87
Przypisany:			
Akcjonariuszom jednostki dominującej	-	14 228 096,21	4 448 303,04
Akcjonariuszom mniejszościowym	-	-	3 649 284,83
		14 228 096,21	8 097 587,87
Zysk/(strata) na jedną akcję			
- podstawowy z zysku za okres	19	1,3356	1,0122
- podstawowy z zysku z działalności kontynuowanej	19	1,3356	1,0122
- rozwodniony z zysku za okres	19	1,3356	0,9851
- rozwodniony z zysku z działalności kontynuowanej	19	1,3356	0,9851

		01.01.2013 - 31.12.2013	01.01.2012 - 31.12.2012
Zysk netto		14 228 096,21	8 097 587,87
Inne składniki dochodów całkowitych		0,00	0,00
Inne dochody po opodatkowaniu		0,00	0,00
Całkowite dochody ogółem		14 228 096,21	8 097 587,87
w tym przypadające akcjonariuszom jednostki dominującej		14 228 096,21	4 448 303,04
w tym przypadające akcjonariuszom mniejszościowym		0,00	3 649 284,83

.....
MARCIN NIEWĘGŁOWSKI
Prezes Zarządu

.....
ANNA TRZESKOWSKA
Członek Zarządu

.....
MAREK HELUSZKA
Księgowy

Warszawa, dnia 28 luty 2014 roku

2. Skonsolidowany bilans.

Skonsolidowany bilans na dzień 31 grudnia 2013 roku i 31 grudnia 2012 roku

AKTYWA	Nota	31.12.2013	31.12.2012
Aktywa trwale (długoterminowe)		38 225 198,93	27 692 581,32
Rzeczowe aktywa trwale	21-22	605 680,70	381 826,20
Nieruchomości inwestycyjne		-	-
Wartości niematerialne i prawne	23-24	6 989 325,93	7 363 031,29
Wartość firmy	26	23 070 195,92	19 534 479,41
Inwestycje długoterminowe	27	7 005 720,00	-
Zaliczki na środki trwałe oraz wart. niematerialne i prawne	25	-	-
Należności długoterminowe	28	237 521,67	-
Aktywa z tytułu podatku odroczonego	18	316 754,71	413 244,42
Aktywa obrotowe (krótkoterminowe)		34 555 334,09	18 871 061,83
Zapasy	28	9 661 970,13	4 147 647,72
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	29-32	11 013 422,93	11 915 774,78
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	34	13 581 554,00	1 892 791,47
Inne aktywa finansowe	34	-	-
Udziały w jednostkach powiązanych		-	-
Rozliczenia międzyokresowe	33	298 387,03	914 847,86
SUMA AKTYWÓW		72 780 533,02	46 563 643,15

PASYWA		31.12.2010	31.12.2009
Kapitał własny (przypisany akcjonariuszom jednostki dominującej)		45 564 969,88	24 065 432,49
Kapitał zakładowy	35.1	5 545 559,50	5 101 229,50
Kapitał rezerwowy	35.2	-	-
Kapitał z emisji akcji powyżej ich wartości nominalnej		-	-
Pozostałe kapitały	35.2	25 791 314,17	14 515 899,95
Zyski zatrzymane		14 228 096,21	4 448 303,04
Kapitały własny akcjonariuszy mniejszościowych	35.3	-	3 772 548,76
Kapitał własny ogółem		45 564 969,88	27 837 981,25
Zobowiązania długoterminowe		9 508 382,46	3 614 828,17
Kredyty i pożyczki	38	9 470 147,00	-
Rezerwy	37.2	8 134,37	5 710,00
Pozostałe zobowiązania finansowe	39	22 219,09	3 562 879,14
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	18	7 882,00	46 239,03
Zobowiązania krótkoterminowe		17 707 180,68	15 110 833,73
Kredyty i pożyczki	38	6 360 557,58	6 204 905,76
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	39	8 393 237,13	2 301 284,64
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego		382 648,00	96 969,00
Pozostałe zobowiązania finansowe	39	885 406,93	5 691 947,91
Rezerwy	36	1 685 331,04	815 726,42
Dotacje rządowe		-	-
Zobowiązania bezpośrednio związane z aktywami trwałymi zaklasyfikowanymi jako przeznaczone do sprzedaży		-	-
Stan zobowiązań ogółem		27 215 563,14	18 725 661,90
SUMA PASYWÓW		72 780 533,02	46 563 643,15

.....
MARCIN NIEWĘGŁOWSKI
Prezes Zarządu

.....
ANNA TRZESKOWSKA
Członek Zarządu

.....
MAREK HELUSZKA
Księgowy

Warszawa, dnia 28 luty 2014 roku

3. Skonsolidowany rachunek przepływów pieniężnych.

Skonsolidowany rachunek przepływów pieniężnych za okres obrotowy od 1.01.2013 do 31.12.2013 oraz za okres obrotowy od 1.01.2012 do 31.12.2012

	01.01.2013 - 31.12.2013	01.01.2012 - 31.12.2012
Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej		
Zysk/(strata) brutto	18 287 770,89	10 449 040,47
Korekty o pozycje:	799 253,08	909 677,27
Amortyzacja	1 320 094,26	1 344 774,13
Odsetki i dywidendy, netto	1 416 642,74	648 572,15
(Zysk)/strata na działalności inwestycyjnej	-	-
(Zwiększenie)/ zmniejszenie stanu należności	902 118,94	1 682 390,81
(Zwiększenie)/ zmniejszenie stanu zapasów	(5 514 322,41)	(1 701 757,32)
Zwiększenie/ (zmniejszenie) stanu zobowiązań	5 529 619,59	880 706,76
Zwiększenie/ (zmniejszenie) stanu rozliczeń międzyokresowych	712 950,54	(102 833,38)
Zmiana stanu rezerw	809 354,26	532 889,00
Podatek dochodowy zapłacony	(3 906 873,00)	(2 377 388,49)
Inne korekty	(470 331,84)	-
Pozostałe korekty związane z nabyciem Spółek zależnych	-	2 323,61
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	19 087 023,97	11 358 717,74
Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej		
Sprzedaż rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych	12 756,10	-
Nabycie rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych oraz inwestycji długoterminowych	(7 087 970,35)	(972 013,10)
Sprzedaż nieruchomości inwestycyjnych	-	-
Nabycie nieruchomości inwestycyjnych	-	-
Sprzedaż udziałów w jednostkach powiązanych	-	-
Nabycie innych aktywów finansowych	-	100 000,00
Nabycie udziałów w jednostkach powiązanych	(11 900 716,51)	(11 630 100,00)
Splata udzielonych pożyczek	-	-
Udzielenie pożyczek	-	-
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(18 975 930,76)	(12 502 113,10)
Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej		
Wpływy z tytułu emisji akcji	3 481 279,05	391 000,00
Kredyty i pożyczki	9 625 798,82	193 275,67
Dywidendy wypłacone akcjonariuszom jednostki dominującej	-	(74 275,00)
Płatności zobowiązań z tytułu leasingu	(112 765,81)	(41 517,53)
Odsetki zapłacone	(1 416 642,74)	(648 572,15)
Środki pieniężne netto z działalności finansowej	11 577 669,32	(180 089,01)
Zwiększenie netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów	-	-
Różnice kursowe netto	-	-
Środki pieniężne na początek okresu	1 892 791,47	3 216 275,84
Środki pieniężne na koniec okresu, w tym	13 581 554,00	1 892 791,47

.....
MARCIN NIEWĘGŁOWSKI
Prezes Zarządu

.....
ANNA TRZESKOWSKA
Członek Zarządu

.....
MAREK HELUSZKA
Księgowy

Warszawa, dnia 28 luty 2014 roku

4. Skonsolidowane sprawozdanie ze zmian w kapitałach własnych.

Skonsolidowane sprawozdanie ze zmian w kapitałach własnych za okres obrotowy od 1.01.2013 do 31.12.2013 oraz za okres obrotowy od 1.01.2012 do 31.12.2012

	Przypadający na akcjonariuszy Spółki					Przypadający na akcjonariuszy mniejszościowych	Kapitał własny ogółem
	Kapitał akcyjny	Kapitał zapasowy	Kapitał rezerwowy	Zyski zatrzymane	Kapitał własny jednostki dominującej		
Na dzień 1 stycznia 2013 roku	5 101 229,50	14 515 899,95	-	4 448 303,04	24 065 432,49	3 772 548,76	27 837 981,25
Podział zysku netto	-	8 220 851,80	-	(4 448 303,04)	3 772 548,76	(3 772 548,76)	-
Zysk lub (strata) roku	-	-	-	14 228 096,21	14 228 096,21	-	14 228 096,21
Emisja akcji	444 330,00	3 054 562,42	-	-	3 498 892,42	-	3 498 892,42
Koszty emisji akcji	-	-	-	-	-	-	-
Wypłata dywidendy	-	-	-	-	-	-	-
Likwidacja kapitału rezerwowego	-	-	-	-	-	-	-
Wynik na sprzedaży udziałów jednostek zależnych	-	-	-	-	-	-	-
Nabycie udziałów w spółkach zależnych	-	-	-	-	-	-	-
Na dzień 31 grudnia 2013 roku	5 545 559,50	25 791 314,17	-	14 228 096,21	45 564 969,88	-	45 564 969,88
							-
Na dzień 1 stycznia 2012 roku	3 910 000,00	13 203 959,69	-	2 090 939,67	19 204 899,36	81 006,90	19 285 906,26
Podział zysku netto	-	2 090 939,67	-	(2 090 939,67)	-	-	-
Zysk lub (strata) roku	-	-	-	4 448 303,04	4 448 303,04	3 649 284,83	8 097 587,87
Emisja akcji	1 191 229,50	-	-	-	1 191 229,50	-	1 191 229,50
Koszty emisji akcji	-	-	-	-	-	-	-
Wypłata dywidendy	-	-	-	-	-	-	-
Likwidacja kapitału rezerwowego	-	-	-	-	-	-	-
Wynik na sprzedaży udziałów jednostek zależnych	-	-	-	-	-	-	-
Nabycie udziałów w spółkach zależnych	-	(778 999,41)	-	-	(778 999,41)	42 257,03	(736 742,38)
Na dzień 31 grudnia 2012 roku	5 101 229,50	14 515 899,95	-	4 448 303,04	24 065 432,49	3 772 548,76	27 837 981,25

.....
MARCIN NIEWĘGŁOWSKI
Prezes Zarządu

.....
ANNA TRZESKOWSKA
Członek Zarządu

.....
MAREK HELUSZKA
Księgowy

Warszawa, dnia 28 lutego 2014 roku

Dodatkowe informacje i objaśnienia

5. Informacje ogólne

Grupa Kapitałowa IMAGIS składa się ze spółki IMAGIS S.A. i spółek zależnych (patrz punkt 6 informacji dodatkowej i objaśnień). Skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Kapitałowej obejmuje okres sprawozdawczy 1.01.2013-31.12.2013 oraz zawiera dane porównawcze za okres sprawozdawczy 1.01.2012-31.12.2012.

6. Skład Grupy Kapitałowej

W skład Grupy Kapitałowej IMAGIS na dzień 31 grudnia 2013 roku wchodzi IMAGIS S.A. oraz spółki zależne:

	Nazwa jednostki	Siedziba	Zakres działalności	Metoda konsolidacji	Udział w kapitale zakładowym %	Udział w prawach głosu %
1.	GPS Konsorcjum Sp. z o.o.	01-460 Warszawa, ul. Górczewska 216	Sprzedaż hurtowa sprzętu elektronicznego i telekomunikacyjnego oraz części do niego.	pełna	100,00%	100,00%
2.	Emapa S. A.	01-460 Warszawa, ul. Górczewska 216	Produkcja i sprzedaż systemów geoinformatycznych dla firm transportowych oraz operatorów monitoringu	pełna	100,00%	100,00%

7. Skład Zarządu Spółki dominującej

Zgodnie z obowiązującym Statutem Spółki, Zarząd może liczyć od jednego do czterech członków.

Zgodnie z obowiązującą aktualnie uchwałą, Zarząd składa się z dwóch osób.

W okresie od dnia 01 stycznia 2013 roku do dnia 31 grudnia 2013 roku w skład Zarządu Spółki wchodziły następujące osoby:

- Marcin Niewęglowski – Prezes Zarządu,
- Anna Trzeskowska – Członek Zarządu

8. Skład Rady Nadzorczej Spółki dominującej

W okresie od dnia 01 stycznia 2013 roku do dnia 11 marca 2013 roku skład Rady Nadzorczej przedstawiał się następująco:

- Paweł Narkiewicz – Przewodniczący Rady Nadzorczej
- Mariusz Piotr Bławat – Członek Rady Nadzorczej
- Dariusz Grześkowiak – Członek Rady Nadzorczej

Od dnia 12 marca 2013 roku skład Rady Nadzorczej został powiększony do 5 osób i na dzień sporządzenia sprawozdania finansowego jest następujący:

- Paweł Narkiewicz – Przewodniczący Rady Nadzorczej
- Mariusz Piotr Bławat – Członek Rady Nadzorczej
- Dariusz Grześkowiak – Członek Rady Nadzorczej
- Stanisław Kosucki – Członek Rady Nadzorczej
- Katarzyna Kozłowska – Członek Rady Nadzorczej

9. Zatwierdzenie sprawozdania finansowego

Niniejsze skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało zatwierdzone do publikacji przez Zarząd w dniu 26 lutego 2014 roku.

10. Podstawa sporządzenia skonsolidowanego sprawozdania finansowego

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z zasadą kosztu historycznego, z wyjątkiem wycenianych w wartości godziwej instrumentów finansowych

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe jest przedstawione w złotych („PLN”).

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej przez spółki Grupy Kapitałowej w dającej się przewidzieć przyszłości. Na dzień zatwierdzenia niniejszego sprawozdania finansowego nie stwierdza się istnienia okoliczności wskazujących na zagrożenie kontynuowania działalności przez spółki Grupy Kapitałowej.

11. Oświadczenie o zgodności

Niniejsze Sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej („MSSF”) wydanymi przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości („RMSR”) oraz zgodnie z MSSF zatwierdzonymi przez Unię Europejską. Na dzień 31 grudnia 2013 roku w zakresie stosowanych przez Grupę Kapitałową zasad rachunkowości nie ma różnicy między standardami MSSF oraz standardami MSSF zatwierdzonymi przez Unię Europejską.

12. Waluta pomiaru i waluta sprawozdań finansowych

Walutą pomiaru Spółki dominującej i walutą sprawozdawczą niniejszych skonsolidowanych sprawozdań finansowych jest złoty polski.

13. Zmiany stosowanych zasad rachunkowości – zastosowanie MSSF po raz pierwszy

Spółka dominująca sporządziła pierwsze sprawozdanie finansowe według Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej (MSSF), tj. zawierające bezwarunkowe oświadczenie o zgodności z MSSF, za rok obrotowy zakończony 31 sierpnia 2007 roku i zawierające dane porównywalne za lata zakończone 31 sierpnia 2006 i 31 sierpnia 2005 roku. Dniem przejścia Spółki na MSSF był 1 września 2004 roku. Uchwała dotycząca przejścia na MSR-y została podjęta 25 kwietnia 2008 roku.

Rodzaje korekt, które musiała wprowadzić Spółka dominująca, aby zastosować w pełni MSSF po raz pierwszy, oraz ich wpływ na wynik finansowy i kapitały własne okresów porównywalnych zostały przedstawione w historycznych informacjach finansowych za lata zakończone 31 sierpnia 2007, 31 sierpnia 2006 i 31 sierpnia 2005 roku.

Przyjęte zasady (polityka) rachunkowości są spójne z zasadami stosowanymi w latach ubiegłych z wyjątkiem zastosowania nowych regulacji.

14. Nowe standardy i interpretacje.

Grupa Kapitałowa nie skorzystała z możliwości wcześniejszego zastosowania jakichkolwiek standardów, zmian do standardów i interpretacji.

15. Istotne wartości oparte na profesjonalnym osądzie i szacunkach

15.1. Profesjonalny osąd

W przypadku, gdy dana transakcja nie jest uregulowana w żadnym standardzie bądź interpretacji, Zarząd, kierując się subiektywną oceną, określa i stosuje polityki rachunkowości, które zapewnią, iż sprawozdanie finansowe będzie zawierać właściwe i wiarygodne informacje oraz będzie:

- prawidłowo, jasno i rzetelnie przedstawiać sytuację majątkową i finansową Grupy, wyniki jej działalności i przepływy pieniężne,
- odzwierciedlać treść ekonomiczną transakcji,
- obiektywne,
- sporządzone zgodnie z zasadą ostrożnej wyceny,
- kompletne we wszystkich istotnych aspektach.

Profesjonalny osąd dokonany na dzień 31 grudnia 2013 roku dotyczy zobowiązań warunkowych. Znajduje on również zastosowanie przy ocenie ryzyka związanego ze spłatą należności przeterminowanych – Grupa Kapitałowa na każdy dzień bilansowy dokonuje weryfikacji odpisów aktualizujących wartość należności przeterminowanych biorąc pod uwagę potencjalne ryzyko znacznego opóźnienia w ich spłacie.

15.2. Niepewność szacunków

Sporządzenie Sprawozdania finansowego wymaga od Zarządu Grupy Kapitałowej dokonania szacunków, jako że wiele informacji zawartych w tych informacjach finansowych nie może zostać wycenione w sposób precyzyjny. Zarząd weryfikuje przyjęte szacunki w oparciu o zmiany czynników branych pod uwagę przy ich dokonywaniu, nowe informacje lub doświadczenia z przeszłości. Dlatego też szacunki dokonane na dzień 31 grudnia 2013 roku mogą w przyszłości ulec zmianie.

Poniżej omówiono podstawowe założenia dotyczące przyszłości i inne kluczowe źródła niepewności występujące na dzień bilansowy, z którymi związane jest ryzyko znaczącej korekty wartości bilansowych aktywów i zobowiązań w kolejnych okresach sprawozdawczych.

Utrata wartości pojedynczych składników rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych

Grupa Kapitałowa przyjmuje założenia w celu ustalenia wartości odzyskiwalnej i analizuje przesłanki wskazujące na potencjalną utratę wartości.

Stawki amortyzacyjne

Wysokość stawek amortyzacyjnych jest ustalana na podstawie przewidywanego okresu ekonomicznej użyteczności składników rzeczowych aktywów trwałych oraz wartości niematerialnych o określonym okresie ekonomicznej użyteczności. Grupa Kapitałowa corocznie dokonuje weryfikacji przyjętych okresów ekonomicznej użyteczności na podstawie bieżących szacunków.

Składnik aktywów z tytułu podatku odroczonego

Grupa Kapitałowa rozpoznaje składnik aktywów z tytułu podatku odroczonego bazując na założeniu, że w przyszłości zostanie osiągnięty zysk podatkowy pozwalający na jego wykorzystanie. Pogorszenie uzyskiwanych wyników podatkowych w przyszłości mogłoby spowodować, że założenie to stałoby się nieuzasadnione.

Wycena rezerw na świadczenia pracownicze

Rezerwy z tytułu świadczeń pracowniczych zostały oszacowane na podstawie metod statystycznych.

Wartość godziwą instrumentów finansowych

Wartość godziwą instrumentów finansowych, dla których nie istnieje aktywny rynek, wycenia się, wykorzystując odpowiednie techniki wyceny. Przy doborze odpowiednich metod i założeń Grupa Kapitałowa kieruje się profesjonalnym osądem.

Odpisy aktualizujące należności

Wartość odpisów na należności szacowana jest na podstawie indywidualnej oceny możliwości spłaty należności przeterminowanych, szacując indywidualnie ryzyko nieotrzymania płatności. Przy doborze odpowiednich założeń Spółki kierują się profesjonalnym osądem.

Odpisy aktualizujące zapasy

Wartość odpisów aktualizujących zapasy szacowana jest na podstawie indywidualnej oceny możliwości sprzedaży towarów. Przy doborze odpowiednich założeń Spółki kierują się profesjonalnym osądem.

16. Istotne zasady rachunkowości

16.1. Zasady konsolidacji

Skonsolidowane sprawozdanie finansowe obejmuje sprawozdanie finansowe IMAGIS S.A. sporządzone za okres 1.01.2013-31.12.2013, sprawozdanie finansowe GPS Konsorcjum Sp. z o.o. za okres 1.01.2013-31.12.2013 oraz sprawozdanie finansowe Emapa S.A. za okres 1.01.2013-31.12.2013.

Ze względu na połączenie spółek Smart Elektronik sp. z o.o. oraz GPS Konsorcjum Sp. z o.o., które nastąpiło 5.08.2013 r., Sprawozdanie GPS Konsorcjum Sp. z o.o. zawiera dane finansowe Smart Elektronik sp. z o.o. za okres 1.01.2013-5.08.2013.

Wszystkie znaczące salda i transakcje pomiędzy jednostkami Grupy Kapitałowej, w tym niezrealizowane zyski wynikające z transakcji w ramach Grupy Kapitałowej, zostały w całości wyeliminowane. Niezrealizowane straty są eliminowane chyba, że dowodzą wystąpienia utraty wartości.

Jednostka zależna podlega konsolidacji w okresie od dnia objęcia nad nią kontroli przez jednostkę dominującą. Sprawowanie kontroli przez jednostkę dominującą ma miejsce wtedy, gdy posiada ona bezpośrednio lub pośrednio, poprzez swoje jednostki zależne, więcej niż połowę liczby głosów w danej spółce, chyba, że możliwe jest do udowodnienia, że taka własność nie stanowi o sprawowaniu kontroli. Sprawowanie kontroli ma miejsce również wtedy, gdy jednostka dominująca ma możliwość wpływania na politykę finansową i operacyjną danej jednostki.

16.2. Przeliczanie pozycji wyrażonych w walucie obcej

Podstawowe pozycje bilansu, rachunku zysków i strat oraz rachunku przepływów pieniężnych ze sprawozdania finansowego przeliczono na euro („EUR”) zgodnie ze wskazaną, obowiązującą zasadą przeliczenia:

- bilans - według kursu obowiązującego na ostatni dzień odpowiedniego okresu,
- rachunek zysków i strat oraz rachunek przepływów pieniężnych - według kursów średnich w odpowiednim okresie, obliczonych jako średnia arytmetyczna kursów obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca w danym okresie.

Przeliczenia dokonano zgodnie ze wskazanymi wyżej kursami wymiany przez podzielenie wartości wyrażonych w złotych przez kurs wymiany.

Tabela kursów wymiany waluty PLN w stosunku do waluty EUR

Okres	Kurs średni w okresie	Kurs najniższy w okresie	Kurs najwyższy w okresie	Kurs na ostatni dzień okresu
1.01.2013 - 31.12.2013	4,211	4,1429	4,3292	4,1472
1.01.2012 - 31.12.2012	4,1736	4,0882	4,3889	4,0882

Podstawowe dane dotyczące stanu środków pieniężnych przeliczone na euro

	1.01.2013 - 31.12.2013		1.01.2012 - 31.12.2012	
	w tys. PLN	w tys. EUR	w tys. PLN	w tys. EUR
Środki pieniężne na początek okresu	1 893	456	3216	787
Środki pieniężne na koniec okresu	13 582	3 275	1893	456

Podstawowe pozycje bilansu przeliczone na euro

	31.12.2013		31.12.2012	
	w tys. PLN	w tys. EUR	w tys. PLN	w tys. EUR
Aktywa trwałe	38 225	9 217	27 693	6 774
Aktywa obrotowe	34 556	8 332	18 871	4 616
Aktywa razem	72 781	17 549	46 564	11 390
Kapitał własny	45 566	10 986	27 838	6 809
Zobowiązania długoterminowe	9 508	2 293	3 615	884
Zobowiązania krótkoterminowe	17 707	4 270	15 111	3 697
Pasywa razem	72 781	17 550	46 564	11 390

Podstawowe pozycje rachunku zysków i strat przeliczone na euro

	1.01.2013 - 31.12.2013		1.01.2012 - 31.12.2012	
	w tys. PLN	w tys. EUR	w tys. PLN	w tys. EUR
Przychody ze sprzedaży	1 471 760	349 504	512 025	122 682
Koszt własny sprzedaży	1 435 207	340 823	490 657	117 562
Zysk brutto ze sprzedaży	36 553	8 680	21 368	5 120
Zysk brutto	18 288	4 343	10 449	2 504
Zysk netto	14 228	3 379	8 098	1 940

Podstawowe dane dotyczące rachunku przepływów pieniężnych przeliczone na euro

	1.01.2013 – 31.12.2013		1.01.2012 – 31.12.2012	
	w tys. PLN	w tys. EUR	w tys. PLN	w tys. EUR
Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej	19 087	4 533	11 359	2 722
Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej	-18 976	-4 506	-12 502	-2 996
Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej	11 578	2 749	-180	-43
Przepływy środków pieniężnych netto razem	11 689	2 776	-1 323	-317

16.3. Wartości niematerialne i prawne

Wartości niematerialne nabyte w ramach oddzielnej transakcji są ujmowane w bilansie według ceny nabycia. Po ujęciu początkowym, wartości niematerialne są wykazywane w cenie nabycia lub koszcie wytworzenia pomniejszonym o umorzenie i odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości. Nakłady poniesione na wartości niematerialne wytworzone we własnym zakresie, z wyjątkiem aktywowanych nakładów poniesionych na prace rozwojowe, nie są aktywowane i są ujmowane w kosztach okresu, w którym zostały poniesione.

Cena nabycia i koszt wytworzenia wartości niematerialnych obejmuje również koszt obsługi zobowiązań zaciągniętych w celu ich finansowania za okres budowy, montażu i przystosowania.

Koszty prac badawczych są odpisywane w ciężar kosztów w rachunku zysków i strat w momencie poniesienia. Nakłady poniesione na prace rozwojowe wykonane w ramach danego przedsięwzięcia są przenoszone na kolejny okres, jeżeli można uznać, że zostaną one w przyszłości odzyskane. Po początkowym ujęciu nakładów na prace rozwojowe, stosuje się model kosztu historycznego wymagający, aby składniki aktywów były ujmowane według cen nabycia pomniejszonych o skumulowaną amortyzację i skumulowane odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości. Wszelkie nakłady przeniesione na kolejny okres są amortyzowane przez przewidywany okres uzyskiwania przychodów ze sprzedaży z danego przedsięwzięcia.

Koszty prac rozwojowych są poddawane ocenie pod kątem ewentualnej utraty wartości corocznie, jeśli składnik aktywów nie został jeszcze oddany do użytkowania, lub częściej, gdy w ciągu okresu sprawozdawczego pojawi się przesłanka utraty wartości wskazująca na to, że ich wartość bilansowa może nie być możliwa do odzyskania.

Wartości niematerialne o nieokreślonym okresie użytkowania oraz te, które nie są użytkowane, są corocznie poddawane weryfikacji pod kątem ewentualnej utraty wartości, w odniesieniu do poszczególnych aktywów lub na poziomie ośrodka wypracowującego środki pieniężne.

Wartości niematerialne o ograniczonym okresie użytkowania są amortyzowane przez okres użytkowania oraz poddawane testom na utratę wartości każdorazowo, gdy istnieją przesłanki wskazujące na utratę ich wartości. Okres i metoda amortyzacji wartości niematerialnych o ograniczonym okresie użytkowania są weryfikowane przynajmniej na koniec każdego roku obrotowego. Zmiany w oczekiwanym okresie użytkowania lub oczekiwanym sposobie konsumowania korzyści ekonomicznych pochodzących z danego składnika aktywów są ujmowane poprzez zmianę odpowiednio okresu lub metody amortyzacji, i traktowane jak zmiany wartości szacunkowych. Odpis amortyzacyjny składników wartości niematerialnych o ograniczonym okresie użytkowania ujmuje się w rachunku zysków i strat w ciężar tej kategorii, która odpowiada funkcji danego składnika wartości niematerialnych.

Spółki Grupy Kapitałowej stosują następujące roczne stawki amortyzacyjne dla podstawowych grup wartości niematerialnych:

- autorskie prawa majątkowe, prawa pokrewne 20-50 %
- licencje 12,5-50 %
- prawa do:
 - wynalazków 20 %
 - patentów 20-50 %
 - znaków towarowych 20 %
 - wzorów użytkowych oraz zdobniczych 20 %
- know – how 20 %

Zyski lub straty wynikające z usunięcia wartości niematerialnych z bilansu są wyceniane według różnicy pomiędzy wpływami ze sprzedaży netto, a wartością bilansową danego składnika aktywów i są ujmowane w rachunku zysków i strat w momencie ich usunięcia z bilansu.

16.4. Rzeczowe aktywa trwałe

Środki trwałe wycenia się według ceny nabycia lub kosztu wytworzenia i pomniejsza o naliczone narastająco odpisy amortyzacyjne (umorzenie) i odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.

Środki trwałe w budowie wycenia się w wysokości ogółu kosztów pozostających w bezpośrednim związku z ich nabyciem lub wytworzeniem. Do kosztów tych zalicza się także koszty finansowe netto związane z obsługą i zabezpieczeniem zobowiązań finansujących środki trwałe w budowie poniesione (zapłacone lub naliczone) do dnia ich oddania do użytkowania. Środki trwałe w budowie zaniechane, przeznaczone do likwidacji lub sprzedaży wycenia się w wartości nie wyższej niż ich cena sprzedaży netto możliwa do osiągnięcia.

Środki trwałe w budowie nie podlegają amortyzacji do czasu zakończenia budowy i przekazania środka trwałego do użytkowania.

Każdorazowo, przy wykonywaniu remontu, koszt remontu jest ujmowany w wartości bilansowej rzeczowych aktywów trwałych, jeżeli są spełnione kryteria ujmowania.

Środki trwałe (z wyjątkiem gruntów własnych nie służących wydobyciu kopalin metodą odkrywkową) amortyzowane są metodą liniową w okresie przewidywanej ekonomicznej użyteczności. Okres przewidywanej ekonomicznej użyteczności każdego aktywa określany jest na dzień przyjęcia aktywa do użytkowania. Wartość końcową, okres użytkowania oraz

metodę amortyzacji składników aktywów weryfikuje się corocznie, i w razie konieczności - koryguje się jeśli korekta następuje od początku następnego roku obrotowego.

Środki trwałe użytkowane na podstawie umowy leasingu, najmu, dzierżawy itp. gdzie odpisów amortyzacyjnych dokonuje korzystający, amortyzowane są w okresie przewidywanej ekonomicznej użyteczności lub w okresie na jaki została zawarta umowa, w zależności od tego który z nich jest krótszy.

Inwestycje w obcych środkach trwałych są amortyzowane przez okres przewidywanego trwania umowy najmu.

Spółki Grupy Kapitałowej stosują następujące roczne stawki amortyzacyjne dla podstawowych grup środków trwałych:

- | | |
|-----------------------------------|-----------|
| • urządzenia techniczne i maszyny | 10% - 30% |
| • środki transportu | 20% |
| • pozostałe środki trwałe | 10% - 20% |

Środki trwałe nie oddawane bezpośrednio do użytkowania lecz wymagające uprzedniego montażu, adaptacji, innych dodatkowych prac lub nakładów zaliczane są do środków trwałych w budowie do czasu ich oddania do użytkowania.

Środki trwałe nie używane, wycofane z użytkowania, przeznaczone do likwidacji lub sprzedaży wycenia się w wartości nie wyższej, niż ich cena sprzedaży netto możliwa do osiągnięcia.

Dana pozycja rzeczowych aktywów trwałych może zostać usunięta z bilansu po dokonaniu jej zbycia lub w przypadku, gdy nie są spodziewane żadne ekonomiczne korzyści wynikające z dalszego użytkowania takiego składnika aktywów. Wszelkie zyski lub straty wynikające z usunięcia danego składnika aktywów z bilansu (obliczone jako różnica pomiędzy ewentualnymi wpływami ze sprzedaży netto a wartością bilansową danej pozycji) są ujmowane w rachunku zysków i strat w okresie, w którym dokonano takiego usunięcia.

16.5. Inwestycje długoterminowe

Wycena nieruchomości zaliczanych do inwestycji odbywa się nie rzadziej niż na dzień bilansowy i dokonywana jest według zasad stosowanych dla środków trwałych. Wycena ta polega na wykazaniu nieruchomości w bilansie w cenie nabycia lub koszcie wytworzenia lub wartości przeszacowanej (po aktualizacji wyceny) powiększonej o koszty ulepszenia oraz pomniejszonej o odpisy amortyzacyjne lub umorzeniowe, a także o odpisy z tytułu trwałej utraty wartości.

16.6. Koszty finansowania zewnętrznego

Koszty finansowania zewnętrznego są kapitalizowane jako część kosztu wytworzenia środków trwałych. Na koszty finansowania zewnętrznego składają się odsetki oraz zyski lub straty z tytułu różnic kursowych do wysokości odpowiadającej korekcie kosztu odsetek.

16.7. Leasing

Umowy leasingu finansowego, które przenoszą na spółkę zasadniczo całe ryzyko i wszystkie korzyści wynikające z posiadania przedmiotu leasingu, są ujmowane w bilansie na dzień rozpoczęcia leasingu według niższej z następujących dwóch wartości: wartości godziwej środka trwałego stanowiącego przedmiot leasingu lub wartości bieżącej minimalnych opłat leasingowych. Opłaty leasingowe są rozdzielane pomiędzy koszty finansowe i zmniejszenie salda zobowiązania z tytułu leasingu w sposób umożliwiający uzyskanie stałej stopy odsetek od pozostałego do spłaty zobowiązania. Koszty finansowe są ujmowane bezpośrednio w ciężar rachunku zysków i strat.

Środki trwałe użytkowane na mocy umów leasingu finansowego są amortyzowane przez krótszy z dwóch okresów: szacowany okres użytkowania środka trwałego lub okres leasingu.

Umowy leasingowe, zgodnie z którymi leasingodawca zachowuje zasadniczo całe ryzyko i wszystkie korzyści wynikające z posiadania przedmiotu leasingu, zaliczane są do umów leasingu operacyjnego. Opłaty leasingowe z tytułu leasingu operacyjnego oraz późniejsze raty leasingowe ujmowane są jako koszty w rachunku zysków i strat metodą liniową przez okres trwania leasingu.

16.8. Wartość firmy

Wartość firmy z tytułu przejścia jednostki gospodarczej jest początkowo ujmowana według ceny nabycia stanowiącej nadwyżkę kosztów połączenia jednostek gospodarczych nad udziałem jednostki przejmującej w wartości godziwej netto możliwych do zidentyfikowania aktywów, zobowiązań i zobowiązań warunkowych. Po początkowym ujęciu, wartość firmy jest wykazywana według ceny nabycia pomniejszonej o wszelkie skumulowane odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości. Test na utratę wartości przeprowadza się raz na rok. Wartość firmy nie podlega amortyzacji.

Na dzień przejścia nabyta wartość firmy jest alokowana do każdego z ośrodków wypracowujących środki pieniężne, które mogą skorzystać z synergii połączenia. Utrata wartości ustalana jest poprzez oszacowanie odzyskiwalnej wartości ośrodka wypracowującego środki pieniężne, którego dotyczy dana wartość firmy. W przypadku, gdy odzyskiwalna wartość ośrodka wypracowującego środki pieniężne jest niższa niż wartość bilansowa, ujęty zostaje odpis z tytułu utraty wartości. W przypadku, gdy wartość firmy stanowi część ośrodka wypracowującego środki pieniężne i dokonana zostanie sprzedaż części działalności w ramach tego ośrodka, przy ustalaniu zysków lub strat ze sprzedaży takiej działalności wartość firmy związana ze sprzedaną działalnością zostaje włączona do jej wartości bilansowej. W takich okolicznościach sprzedana wartość firmy jest ustalana na podstawie względnej wartości sprzedanej działalności i wartości zachowanej części ośrodka wypracowującego środki pieniężne.

16.9. Utrata wartości aktywów niefinansowych

Na każdy dzień bilansowy spółki Grupy Kapitałowej oceniają, czy istnieją jakiegokolwiek przesłanki wskazujące na to, że mogła nastąpić utrata wartości któregoś ze składników aktywów. W razie stwierdzenia, że przesłanki takie zachodzą, lub w razie konieczności przeprowadzenia corocznego testu sprawdzającego, czy nastąpiła utrata wartości, spółka dokonuje oszacowania wartości odzyskiwalnej danego składnika aktywów.

Wartość odzyskiwalna składnika aktywów odpowiada wartości godziwej tego składnika aktywów lub ośrodka wypracowującego środki pieniężne, pomniejszonej o koszty sprzedaży lub wartości użytkowej, zależnie od tego, która z nich jest wyższa. Wartość tę ustala się dla poszczególnych aktywów, chyba że dany składnik aktywów nie generuje samodzielnie wpływów pieniężnych, które w większości są niezależne od tych, które są generowane przez inne aktywa lub grupy aktywów. Jeśli wartość bilansowa składnika aktywów jest wyższa niż jego wartość odzyskiwalna, ma miejsce

utrata wartości i dokonuje się wówczas odpisu do ustalonej wartości odzyskiwalnej. Przy szacowaniu wartości użytkowej prognozowane przepływy pieniężne są dyskontowane do ich wartości bieżącej przy zastosowaniu stopy dyskontowej przed uwzględnieniem skutków opodatkowania, która odzwierciedla bieżące rynkowe oszacowanie wartości pieniądza w czasie oraz ryzyko typowe dla danego składnika aktywów. Odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości składników majątkowych używanych w działalności kontynuowanej ujmują się w tych kategoriach kosztów, które odpowiadają funkcji składnika aktywów, w przypadku, którego stwierdzono utratę wartości.

Na każdy dzień bilansowy spółki Grupy Kapitałowej oceniają, czy występują przesłanki wskazujące na to, że odpis aktualizujący z tytułu utraty wartości, który był ujęty w okresach poprzednich w odniesieniu do danego składnika aktywów jest zbędny, lub czy powinien zostać zmniejszony. Jeżeli takie przesłanki występują, spółka szacuje wartość odzyskiwalną tego składnika aktywów. Poprzednio ujęty odpis aktualizujący z tytułu utraty wartości ulega odwróceniu wtedy i tylko wtedy, gdy od czasu ujęcia ostatniego odpisu aktualizującego nastąpiła zmiana wartości szacunkowych stosowanych do ustalenia wartości odzyskiwalnej danego składnika aktywów. W takim przypadku, podwyższa się wartość bilansową składnika aktywów do wysokości jego wartości odzyskiwalnej. Podwyższona kwota nie może przekroczyć wartości bilansowej składnika aktywów, jaka zostałaby ustalona (po odjęciu umorzenia), gdyby w ubiegłych latach w ogóle nie ujęto odpisu aktualizującego z tytułu utraty wartości w odniesieniu do tego składnika aktywów. Odwrócenie odpisu aktualizującego z tytułu utraty wartości składnika aktywów ujmują się niezwłocznie jako przychód w rachunku zysków i strat, chyba, że dany składnik aktywów wykazywany jest w wartości przeszacowanej, w którym to przypadku odwrócenie odpisu aktualizującego z tytułu utraty wartości traktuje się jako zwiększenie kapitału z aktualizacji wyceny. Po odwróceniu odpisu aktualizującego, w kolejnych okresach odpis amortyzacyjny dotyczący danego składnika jest korygowany w sposób, który pozwala w ciągu pozostałego okresu użytkowania tego składnika aktywów dokonywać, systematycznego odpisania jego zweryfikowanej wartości bilansowej pomniejszonej o wartość końcową.

16.10. Instrumenty finansowe

Aktywa finansowe dzielą się na następujące kategorie:

- aktywa finansowe utrzymywane do terminu wymagalności,
- aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy,
- pożyczki i należności,
- aktywa finansowe dostępne do sprzedaży.

Aktywa finansowe utrzymywane do terminu wymagalności są to inwestycje o określonych lub możliwych do określenia płatnościach oraz ustalonym terminie wymagalności, które spółka Grupy Kapitałowej zamierza i ma możliwość utrzymać w posiadaniu do tego czasu, z wyjątkiem kredytów i wierzytelności własnych spółki. Aktywa finansowe utrzymywane do terminu wymagalności wyceniane są według zamortyzowanego kosztu przy użyciu efektywnej stopy procentowej. Aktywa finansowe utrzymywane do terminu wymagalności kwalifikowane są jako aktywa długoterminowe, jeżeli ich zapadalność przekracza 12 miesięcy od dnia bilansowego.

Aktywa finansowe nabyte w celu generowania zysku dzięki krótkoterminowym wahaniom ceny są klasyfikowane jako aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy. Aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy są wyceniane w wartości godziwej uwzględniając ich wartość rynkową na dzień bilansowy. Zmiany wartości godziwej tych aktywów finansowych uwzględniane są w przychodach lub kosztach finansowych, z wyjątkiem zmiany wartości terminowych kontraktów walutowych. Aktywa finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy zaliczane są do aktywów obrotowych, jeżeli Zarząd ma zamiar zrealizować je w ciągu 12 miesięcy od dnia bilansowego.

Pożyczki i należności to niezaliczane do instrumentów pochodnych aktywa finansowe o ustalonych lub możliwych do ustalenia płatnościach, nienotowane na aktywnym rynku. Udzielone pożyczki ujmowane są według zamortyzowanego kosztu. Zalicza się je do aktywów obrotowych, o ile termin ich wymagalności nie przekracza 12 miesięcy od dnia bilansowego. Pożyczki i należności o terminie wymagalności przekraczającym 12 miesięcy od dnia bilansowego zalicza się do aktywów długoterminowych.

Wszystkie pozostałe aktywa finansowe są aktywami finansowymi dostępnymi do sprzedaży. Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży są ujmowane według wartości godziwej, bez potrącania kosztów transakcji, z uwzględnieniem wartości rynkowej na dzień bilansowy. W przypadku braku notowań giełdowych na aktywnym rynku i braku możliwości wiarygodnego określenia ich wartości godziwej metodami alternatywnymi, aktywa finansowe dostępne do sprzedaży wyceniane są w cenie nabycia skorygowanej o odpis z tytułu utraty wartości, jeżeli zostały wycenione w wartościach historycznych.

Dodatnią i ujemną różnicę pomiędzy wartością godziwą a ceną nabycia, po pomniejszeniu o podatek odroczone, aktywów dostępnych do sprzedaży, jeśli istnieje cena rynkowa ustalona na aktywnym rynku regulowanym albo których wartość godziwa może być ustalona w inny wiarygodny sposób, odnosi się na kapitał rezerwowy z aktualizacji wyceny. Spadek wartości aktywów dostępnych do sprzedaży spowodowany utratą wartości odnosi się w rachunek zysków i strat jako koszt finansowy.

Instrumenty pochodne, które nie są określane jako instrumenty zabezpieczające, są klasyfikowane jako aktywa lub zobowiązania finansowe wyceniane według wartości godziwej przez wynik finansowy i wykazywane są w wartości godziwej przez wynik finansowy w rachunku zysków i strat.

Spółki Grupy Kapitałowej zawierają umowy denominowane w walutach obcych, których warunki spełniają kryteria wbudowanych instrumentów pochodnych. Ze względu na fakt, iż zawarte przez spółki Grupy Kapitałowej umowy niebędące instrumentem finansowym wyrażane są w walutach, w których powszechnie na rynku krajowym zawierane są umowy na dostawę określonych dóbr lub usług, spółki nie dokonują wyceny wbudowanych instrumentów finansowych odrębnie od umowy zasadniczej.

Składnik aktywów finansowych jest wykazywany w bilansie, gdy spółka staje się stroną umowy (kontraktu), z której ten składnik aktywów wynika.

Składnik aktywów finansowych zostaje usunięty z bilansu, gdy spółka traci kontrolę nad prawami umownymi składającymi się na dany instrument finansowy. Zazwyczaj ma to miejsce w przypadku sprzedaży instrumentu lub, gdy wszystkie przepływy środków pieniężnych przypisane danemu instrumentowi przechodzą na niezależną stronę trzecią.

Nabycie i sprzedaż aktywów finansowych rozpoznawane są na dzień dokonania transakcji. W momencie początkowego ujęcia są one wyceniane po cenie nabycia, czyli w wartości godziwej, obejmującej koszty transakcji.

Na każdy dzień bilansowy spółki Grupy Kapitałowej oceniają, czy istnieją obiektywne przesłanki utraty wartości składnika aktywów finansowych lub grupy aktywów finansowych.

16.11. Zobowiązania finansowe

Zobowiązania finansowe wycenia się na moment ich ujęcia w księgach w wartości godziwej. W początkowej wycenie uwzględniane są koszty transakcji z wyjątkiem zobowiązań finansowych zaliczonych do kategorii wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy. Koszty transakcyjne wyzbycia się składnika zobowiązań finansowych nie są uwzględniane przy późniejszej wycenie tych zobowiązań. Składnik zobowiązań finansowych jest wykazywany w bilansie, gdy spółka Grupy Kapitałowej staje się stroną umowy (kontraktu), z której to zobowiązanie finansowe wynika.

16.12. Zobowiązania finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy

Kategoria ta obejmuje dwie grupy zobowiązań: zobowiązania finansowe przeznaczone do obrotu oraz zobowiązania finansowe wyznaczone w momencie ich początkowego jako wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy. Zobowiązania finansowe przeznaczone do obrotu są to zobowiązania, które: zostały zaciągnięte głównie w celu sprzedaży lub odkupienia w bliskim terminie lub są częścią portfela określonych instrumentów finansowych, którymi zarządza się łącznie, i dla których można potwierdzić generowanie krótkoterminowych zysków lub też stanowią instrumenty pochodne.

W Spółce do zobowiązań finansowych wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy należą przede wszystkim instrumenty pochodne (w Grupie Kapitałowej nie stosuje się rachunkowości zabezpieczeń) o ujemnej wartości godziwej. Zobowiązania zaliczone do zobowiązań finansowych wycenianych w wartości godziwej wyceniane są na każdy dzień sprawozdawczy w wartości godziwej, a wszelkie zyski lub straty odnoszone są w przychody lub koszty finansowe. Wyceny instrumentów pochodnych w wartości godziwej dokonuje się na dzień bilansowy oraz na każdy koniec okresu sprawozdawczego w oparciu o wyceny przeprowadzone przez banki realizujące transakcje. Wartość godziwą instrumentów dłużnych stanowią przyszłe przepływy pieniężne zdyskontowane bieżącą rynkową stopą procentową właściwą dla podobnych instrumentów.

16.13. Zobowiązania finansowe wyceniane w zamortyzowanym koszcie

Pozostałe zobowiązania finansowe, niezliczone do zobowiązań finansowych wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy, zalicza się do zobowiązań finansowych wycenianych w zamortyzowanym koszcie. Do kategorii tej w Grupie Kapitałowej zalicza się głównie zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz zaciągnięte kredyty i pożyczki. Zobowiązania zaliczone do tej kategorii wycenia się w zamortyzowanym koszcie z zastosowaniem efektywnej stopy procentowej.

16.14. Wbudowane instrumenty pochodne

Wbudowane instrumenty pochodne są oddzielane od umów i traktowane jak instrumenty pochodne, jeżeli wszystkie z następujących warunków są spełnione:

- charakter ekonomiczny i ryzyko wbudowanego instrumentu nie są ściśle związane z ekonomicznym charakterem i ryzykiem umowy, w którą dany instrument jest wbudowany;
- samodzielny instrument z identycznymi warunkami realizacji jak instrument wbudowany spełniałby definicję instrumentu pochodnego;
- instrument hybrydowy (złożony) nie jest wykazywany w wartości godziwej, a zmiany jego wartości godziwej nie są odnoszone do rachunku zysków i strat.
- wbudowane instrumenty pochodne są wykazywane w podobny sposób jak samodzielne instrumenty pochodne, które nie są uznane za instrumenty zabezpieczające.

Zakres, w którym zgodnie z MSR 39 cechy ekonomiczne i ryzyko właściwe dla wbudowanego instrumentu pochodnego w walucie obcej są ściśle powiązane z cechami ekonomicznymi i ryzykiem właściwym dla umowy zasadniczej (głównego kontraktu) obejmuje również sytuacje, gdy waluta umowy zasadniczej jest walutą zwyczajową dla kontraktów zakupu lub sprzedaży pozycji niefinansowych na rynku dla danej transakcji.

16.15. Zapasy

Zapasy wycenia się według ceny nabycia lub kosztu wytworzenia nie wyższych od ich ceny sprzedaży możliwej do uzyskania na dzień bilansowy.

Do kosztu wytworzenia nie zalicza się kosztów:

- wynikających z niewykorzystanych zdolności produkcyjnych i strat produkcyjnych,
- kosztów magazynowania, chyba że poniesienie tych kosztów jest niezbędne w procesie produkcji,
- marży na obrotach wewnętrznych (marży na usługach świadczonych przez działalność pomocniczą na rzecz działalności podstawowej oraz marży na sprzedaży wewnętrznej pomiędzy różnymi działami działalności podstawowej), która podlega eliminacji w powiązaniu z kosztem obrotów wewnętrznych,
- kosztów ogólnego zarządu oraz kosztów sprzedaży.

Rozchód zapasów wycenia się kolejno po cenach (kosztach) tych składników aktywów, które jednostka najwcześniej nabyła (wytworzyła) – metoda FIFO („pierwsze przyszło-pierwsze wyszło”).

W przypadkach uzasadnionych niezbędnym, długotrwałym przygotowaniem towaru lub produktu do sprzedaży, bądź długim okresem wytwarzania produktu, cenę nabycia lub koszt wytworzenia zwiększa się o koszty obsługi zobowiązań zaciągniętych w celu finansowania zapasu towarów lub produktów w okresie ich przygotowania do sprzedaży bądź wytworzenia i związanych z nimi różnic kursowych, pomniejszone o przychody z tego tytułu.

Odpisy aktualizujące wartość zapasów dokonane w związku z trwałą utratą ich wartości lub spowodowane wyceną doprowadzającą ich wartość do cen sprzedaży możliwych do uzyskania pomniejszają wartość pozycji w bilansie i zalicza się je do kosztu własnego sprzedaży. Są to odpisy specyficzne dotyczące konkretnych pozycji zapasów.

Ceną sprzedaży możliwą do uzyskania jest szacowana cena sprzedaży dokonywana w toku zwykłej działalności gospodarczej, pomniejszona o koszty wykończenia i szacowane koszty niezbędne do doprowadzenia sprzedaży do skutku.

16.16. Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności

Należności wycenia się w kwocie wymagającej zapłaty, z zachowaniem zasady ostrożnej wyceny i wykazuje w wartości netto (po pomniejszeniu o odpisy aktualizujące).

Wartość należności podlega aktualizacji wyceny przy uwzględnieniu stopnia prawdopodobieństwa ich zapłaty poprzez dokonanie odpisu aktualizującego.

16.17. Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych

Do środków pieniężnych i ich ekwiwalentów zalicza się aktywa w formie krajowych środków płatniczych, walut obcych i dewiz.

Aktywa finansowe płatne lub wymagalne w ciągu 3. miesięcy od dnia ich otrzymania, wystawienia, nabycia lub założenia (lokaty) zaliczane są do środków pieniężnych i ich ekwiwalentów dla potrzeb rachunku przepływów pieniężnych.

16.18. Czynne rozliczenia międzyokresowe kosztów

Czynne rozliczenia międzyokresowe kosztów dokonywane są w odniesieniu do poniesionych kosztów dotyczących przyszłych okresów sprawozdawczych.

Odpisy czynnych rozliczeń międzyokresowych kosztów następują stosownie do upływu czasu oraz wielkości świadczeń. Czas i sposób rozliczenia jest uzasadniony charakterem rozliczanych kosztów, z zachowaniem zasady ostrożnej wyceny. Koszty stanowiące różnicę pomiędzy niższą wartością otrzymanych finansowych składników aktywów, a wyższą kwotą zobowiązania zapłaty za nie, w tym również z tytułu emitowanych przez jednostkę papierów wartościowych, odpisywane są w koszty finansowe, w ciągu okresu, na jaki zaciągnięto zobowiązanie.

16.19. Aktywa trwałe przeznaczone do sprzedaży

Aktywa trwałe (lub grupy do zbycia) klasyfikuje się jako przeznaczone do sprzedaży, jeżeli ich wartość bilansowa będzie odzyskana raczej poprzez transakcje sprzedaży niż poprzez kontynuowanie użytkowania, pod warunkiem, iż są dostępne do natychmiastowej sprzedaży w obecnym stanie, z zachowaniem warunków, które są zwyczajowo stosowane przy sprzedaży tych aktywów (lub grup do zbycia) oraz ich sprzedaż jest wysoce uprawdopodobniona.

Bezpośrednio przed początkową kwalifikacją składnika aktywów (lub grupy do zbycia) jako przeznaczony do sprzedaży, dokonuje się wyceny tych aktywów, tj. ustala się ich wartość bilansową zgodnie z przepisami właściwych standardów. Rzeczowe aktywa trwałe oraz wartości niematerialne podlegają amortyzacji do dnia reklasyfikacji, a w przypadku wystąpienia przesłanek wskazujących na możliwość wystąpienia utraty wartości, zostaje przeprowadzony test na utratę wartości i w konsekwencji ujęty odpis, zgodnie z MSR 36 „Utrata wartości aktywów”.

Aktywa trwałe (lub grupy do zbycia), których wartość została ustalona w sposób jak wyżej podlegają przekwalifikowaniu na aktywa przeznaczone do sprzedaży. Na moment przekwalifikowania aktywa te wycenia się według niższej z dwóch wartości: wartości bilansowej lub wartości godziwej pomniejszonej o koszty zbycia. Różnica z wyceny do wartości godziwej ujmowana jest w pozostałych kosztach operacyjnych. W momencie późniejszej wyceny, ewentualne odwrócenie wartości godziwej ujmuje się w pozostałych przychodach operacyjnych.

W przypadku gdy jednostka nie spełnia już kryteriów kwalifikacji składnika aktywów jako przeznaczony do sprzedaży, składnik aktywów, który ujmuje się w tej pozycji bilansowej, z której był uprzednio przekwalifikowany i wycenia się go w kwocie niższej z dwóch:

- wartości bilansowej z dnia poprzedzającego klasyfikację składnika aktywów jako przeznaczony do sprzedaży, skorygowanej o amortyzację lub aktualizację wyceny, która została ujęta, gdyby składnik aktywów nie został zaklasyfikowany jako przeznaczony do sprzedaży lub
- wartości odzyskiwalnej z dnia podjęcia decyzji o jego nie sprzedawaniu.

16.20. Kapitał własny

Kapitał zakładowy jest wykazywany w wysokości określonej w Statucie spółki dominującej, czyli IMAGIS S.A.

Zadeklarowane, lecz nie wniesione wkłady kapitałowe ujmowane są jako należne wkłady na poczet kapitału.

Kapitał zapasowy jest tworzony z zysku netto, zgodnie z uchwałami Zgromadzenia Akcjonariuszy. Kapitał zapasowy może być przeznaczony na pokrycie ewentualnej straty. W przypadku emisji akcji powyżej ich wartości nominalnej na kapitał zapasowy byłaby przekazana nadwyżka osiągnięta przy emisji po pomniejszeniu o koszty emisji.

Kapitał zapasowy jest tworzony przez spółki akcyjne na podstawie kodeksu spółek handlowych. Spółki akcyjne są zobowiązane do przenoszenia co najmniej 8% rocznego zysku netto na kapitał zapasowy do czasu, kiedy osiągnie on wysokość jednej trzeciej kapitału zakładowego. Kapitał ten nie podlega dystrybucji.

Kapitał rezerwowo obejmuje różnicę pomiędzy wartością godziwą akcji objętych przez pracowników Spółki oraz osoby współpracujące, a ich ceną emisyjną.

16.21. Oprocentowane kredyty bankowe, pożyczki i papiery dłużne

W momencie początkowego ujęcia, wszystkie kredyty bankowe, pożyczki i papiery dłużne są ujmowane według ceny nabycia odpowiadającej wartości godziwej otrzymanych środków pieniężnych, pomniejszonej o koszty związane z uzyskaniem kredytu lub pożyczki.

Po początkowym ujęciu, oprocentowane kredyty, pożyczki i papiery dłużne są następnie wyceniane według zamortyzowanego kosztu, przy zastosowaniu metody efektywnej stopy procentowej.

Przy ustalaniu zamortyzowanego kosztu uwzględnia się koszty związane z uzyskaniem kredytu lub pożyczki oraz dyskonta lub premie uzyskane przy rozliczeniu zobowiązania.

Zyski i straty są ujmowane w rachunku zysków i strat z chwilą usunięcia zobowiązania z bilansu, a także w wyniku naliczania odpisu.

16.22. Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania

Zobowiązania stanowią obecny, wynikający z przeszłych zdarzeń obowiązek, którego wypełnienie, według oczekiwań, spowoduje wypływ środków zawierających w sobie korzyści ekonomiczne.

Zobowiązania finansowe inne niż zobowiązania finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy wycenia się na dzień bilansowy według zamortyzowanego kosztu (tj. zdyskontowane przy użyciu efektywnej stopy procentowej). W przypadku zobowiązań krótkoterminowych o terminie płatności do 360. dni, wycena ta odpowiada kwocie wymagającej zapłaty.

Zobowiązania nie zaliczone do zobowiązań finansowych wycenia się w kwocie wymagającej zapłaty.

16.23. Rezerwy na zobowiązania

Rezerwy na zobowiązania wycenia się w uzasadnionej, wiarygodnie oszacowanej wartości.

Rezerwy tworzone są na:

- pewne lub o dużym stopniu prawdopodobieństwa przyszłe zobowiązania, których kwotę można w sposób wiarygodny oszacować, a w szczególności na straty z transakcji gospodarczych w toku, w tym z tytułu udzielonych gwarancji, poręczeń, operacji kredytowych, skutków toczącego się postępowania sądowego;
- przyszłe zobowiązania spowodowane restrukturyzacją, jeżeli na podstawie odrębnych przepisów jednostka jest zobowiązana do jej przeprowadzenia lub zawarto w tej sprawie wiążące umowy, a plany restrukturyzacji pozwalają w sposób wiarygodny oszacować wartość tych przyszłych zobowiązań;
- odprawy emerytalne i inne zobowiązania pracownicze, których obowiązek wypłaty wynika z Kodeksu pracy. Rezerwa tworzona jest w wysokości wyliczonej przez służby księgowo Spółki z uwzględnieniem stażu pracy, okresu zatrudnienia i innych właściwych elementów.

16.24. Świadczenia pracownicze

16.25. Odprawy emerytalne

Zgodnie z obowiązującymi spółki Grupy Kapitałowej przepisami dotyczącymi wynagradzania, pracownikom przysługuje odprawa emerytalno-rentowa.

W spółkach Grupy Kapitałowej nie wydziela się aktywów, które w przyszłości służyłyby uregulowaniu zobowiązań z tytułu odpraw emerytalnych. Spółki Grupy Kapitałowej tworzą rezerwy na przyszłe zobowiązania z tytułu odpraw emerytalnych w celu przyporządkowania kosztów do okresów, których dotyczą.

Wartość przyszłych zobowiązań spółek Grupy Kapitałowej z tytułu odpraw emerytalnych wyliczana jest przy zastosowaniu metody nagromadzonych przyszłych świadczeń z uwzględnieniem prognozowanego wzrostu wynagrodzenia stanowiącego podstawę wymiaru przyszłych świadczeń, założonej stopie dyskonta; założonym prawdopodobieństwie osiągnięcia odpowiedniego stażu pracy (prawdopodobieństwo osiągnięcia uprawnień do nagrody jubileuszowej), pod warunkiem pozostania w stosunku pracy z obecnym pracodawcą, prawdopodobieństwie dożycia przez pracownika wieku emerytalnego (prawdopodobieństwo osiągnięcia uprawnień do jednorazowej odprawy emerytalnej), pod warunkiem pozostania w stosunku pracy z obecnym pracodawcą, prawdopodobieństwie inwalidztwa pracownika przed osiągnięciem wieku emerytalnego (prawdopodobieństwo osiągnięcia uprawnień do jednorazowej odprawy rentowej), pod warunkiem pozostania w stosunku pracy z obecnym pracodawcą.

Wysokość rezerwy aktualizowana jest raz w roku - na koniec danego roku obrotowego. Korekta zwiększająca lub zmniejszająca wysokość rezerwy odnoszona jest w koszty działalności operacyjnej (Świadczenia pracownicze) na podstawie rozdzielnika płac.

16.26. Świadczenie związane z ustaniem stosunku pracy

W przypadku rozwiązania stosunku pracy pracownikom spółek Grupy Kapitałowej przysługują świadczenia przewidziane przez obowiązujące w Polsce przepisy prawa pracy, między innymi ekwiwalent z tytułu niewykorzystanego urlopu wypoczynkowego oraz odszkodowania z tytułu zobowiązania do powstrzymania się od prowadzenia działalności konkurencyjnej wobec pracodawcy.

Wysokość rezerwy na ekwiwalent z tytułu niewykorzystanych urlopow aktualizowana jest na ostatni dzień roku obrotowego oraz na ostatni dzień półrocza danego roku obrotowego.

Rezerwy na pozostałe świadczenia związane z ustaniem stosunku pracy tworzone są w momencie ustania stosunku pracy.

16.27. Pozostałe świadczenia pracownicze

Koszty pozostałych świadczeń pracowniczych są ujmowane w kosztach roku obrotowego, w którym zostały zatwierdzone do wypłaty, gdyż zazwyczaj dopiero w momencie zatwierdzenia kwoty do wypłaty możliwe jest wiarygodne określenie kwoty świadczenia.

16.28. Przychody i koszty

Przychody ze sprzedaży obejmują niewątpliwie należne lub uzyskane kwoty netto ze sprzedaży, tj. pomniejszone o należny podatek od towarów i usług (VAT) ujmowane w okresach, których dotyczą.

Przychody ze sprzedaży towarów są uznawane w momencie dostarczenia towaru, jeżeli jednostka przekazała znaczące ryzyko i korzyści wynikające z praw własności do towarów, lub w momencie wykonania usługi. Sprzedaż wykazuje się w wartości netto, tj. bez uwzględnienia podatku od towarów i usług oraz po uwzględnieniu wszelkich udzielonych rabatów. Przychody ze sprzedaży usług ujmuje się w okresie, w którym świadczone usługi.

Koszty są rozpoznawane wg zasady memoriału, tj. w okresach których dotyczą, niezależnie od daty dokonania płatności.

W Grupie Kapitałowej sporządza się rachunek zysków i strat w układzie kalkulacyjnym.

16.29. Transakcje w walutach obcych i różnice kursowe

Nie rzadziej niż na dzień bilansowy wycenia się wyrażone w walutach obcych:

- składniki aktywów i pasywów – po obowiązującym na ten dzień średnim kursie ustalonym dla danej waluty przez Narodowy Bank Polski,

Wyrażone w walutach obcych operacje gospodarcze ujmuje się w księgach rachunkowych na dzień ich przeprowadzenia odpowiednio po kursie:

- kupna lub sprzedaży walut stosowanym przez bank, z którego usług korzysta jednostka – w przypadku operacji sprzedaży lub kupna walut oraz operacji zapłaty należności lub zobowiązań,
- średnim ustalonym dla danej waluty przez Narodowy Bank Polski na ten dzień, chyba że w zgłoszeniu celnym lub innym wiążącym jednostkę dokumencie, ustalony został inny kurs - w przypadku pozostałych operacji.

16.30. Podatek dochodowy

Bieżące obciążenie podatkowe ustala się na podstawie wyniku podatkowego (podstawy opodatkowania) danego roku obrotowego.

Zysk (strata) podatkowa różni się od zysku (straty) bilansowej w związku z wyłączeniem przychodów podlegających opodatkowaniu i kosztów stanowiących koszty uzyskania przychodów w latach następnych oraz tych przychodów i kosztów, które nigdy nie będą podlegały opodatkowaniu.

Obciążenie z tytułu podatku bieżącego oblicza się w oparciu o stawki podatkowe obowiązujące w danym roku obrotowym.

Podatek odroczonej jest obliczany metodą zobowiązań bilansowych w stosunku do wszystkich różnic przejściowych występujących na dzień bilansowy między wartością podatkową aktywów i pasywów, a ich wartością bilansową wykazaną w Sprawozdaniu finansowym.

Rezerwa na podatek odroczonej ujmowana jest w odniesieniu do wszystkich dodatnich różnic przejściowych:

- z wyjątkiem sytuacji, gdy rezerwa na podatek odroczonej powstaje w wyniku początkowego ujęcia wartości firmy lub początkowego ujęcia składnika aktywów bądź zobowiązania przy transakcji nie stanowiącej połączenia jednostek gospodarczych i w chwili jej zawierania nie mającej wpływu ani na wynik finansowy brutto, ani na dochód do opodatkowania czy stratę podatkową oraz
- w przypadku dodatnich różnic przejściowych wynikających z inwestycji w jednostkach zależnych lub stowarzyszonych i udziałów we wspólnych przedsięwzięciach - z wyjątkiem sytuacji, gdy terminy odwracania się różnic przejściowych podlegają kontroli inwestora i gdy prawdopodobne jest, iż w dającej się przewidzieć przyszłości różnice przejściowe nie ulegną odwróceniu.

Aktywa z tytułu podatku odroczonego ujmowane są w odniesieniu do wszystkich ujemnych różnic przejściowych, jak również niewykorzystanych aktywów podatkowych i niewykorzystanych strat podatkowych przeniesionych na następne lata, w takiej wysokości, w jakiej jest prawdopodobne, że zostanie osiągnięty dochód do opodatkowania, który pozwoli wykorzystać ww. różnice, aktywa i straty:

- z wyjątkiem sytuacji, gdy aktywa z tytułu odroczonego podatku dotyczące ujemnych różnic przejściowych powstają w wyniku początkowego ujęcia składnika aktywów bądź zobowiązania przy transakcji nie stanowiącej połączenia jednostek gospodarczych i w chwili jej zawierania nie mają wpływu ani na wynik finansowy brutto, ani na dochód do opodatkowania czy stratę podatkową oraz
- w przypadku ujemnych różnic przejściowych z tytułu inwestycji w jednostkach zależnych lub stowarzyszonych oraz udziałów we wspólnych przedsięwzięciach, składnik aktywów z tytułu odroczonego podatku jest ujmowany w bilansie jedynie w takiej wysokości, w jakiej jest prawdopodobne, iż w dającej się przewidzieć przyszłości ww. różnice przejściowe ulegną odwróceniu i osiągnięty zostanie dochód do opodatkowania, który pozwoli na potrącenie ujemnych różnic przejściowych.

Wartość bilansowa składnika aktywów z tytułu odroczonego podatku jest weryfikowana na każdy dzień bilansowy i ulega stosownemu obniżeniu o tyle, o ile przestało być prawdopodobne osiągnięcie dochodu do opodatkowania wystarczającego do częściowego lub całkowitego zrealizowania składnika aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego.

Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego oraz rezerwy na podatek odroczonej wyceniane są z zastosowaniem stawek podatkowych, które według przewidywań będą obowiązywać w okresie, gdy składnik aktywów zostanie zrealizowany lub rezerwa rozwiązana, przyjmując za podstawę stawki podatkowe (i przepisy podatkowe) obowiązujące na dzień bilansowy lub takie, których obowiązywanie w przyszłości jest pewne na dzień bilansowy.

Podatek dochodowy dotyczący pozycji ujmowanych bezpośrednio w kapitale własnym jest ujmowany w kapitale własnym, a nie w rachunku zysków i strat.

Spółki Grupy Kapitałowej kompensują ze sobą aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego z rezerwami z tytułu odroczonego podatku dochodowego wtedy i tylko wtedy, gdy posiada możliwy do wyegzekwowania tytuł prawny do przeprowadzenia kompensat należności z rezerwami z tytułu bieżącego podatku i odroczonej podatku dochodowy ma związek z tym samym podatnikiem i tym samym organem podatkowym.

Podane powyżej i stosowane zasady (polityka) rachunkowości nie uległy zmianie w stosunku do poprzedniego okresu sprawozdawczego.

17. Informacje dotyczące segmentów operacyjnych

Ze względu na rozwój i zmiany w prowadzonej działalności, rozszerzenie Grupy Kapitałowej o GPS Konsorcjum sp. z o.o. i Emapa sp. z o.o. (koniec roku 2012) oraz zacierające się różnice pomiędzy dotychczas prezentowanym segmentami, w 2013 roku Spółka dominująca zmieniła podział na segmenty branżowe (sprawozdawcze).

Wyodrębnione zostały 2 segmenty:

- **GIS (Systemy Informacji Geograficznej)**, w skład którego wchodzi usługi GIS, dane, mapy, sprzedaż licencji na mapy cyfrowe, mapy i rozwiązania informatyczne dla celów nawigacji i monitoringu oraz sprzedaż oprogramowania GIS, w tym oprogramowania firm zewnętrznych. Obejmuje on poprzednie segmenty „mapy cyfrowe” oraz „systemy informacji przestrzennej” i mapowo-aplikacyjną część segmentu „produkty nawigacyjne”.
- **Hardware (Urządzenia)**, w skład którego wchodzi produkcja i dystrybucja urządzeń GPS, dystrybucja urządzeń do komunikacji osobistej oraz pozostałe urządzenia związane z sektorem automotive. Obecny segment hardware obejmuje dawny segment „pozostałe” oraz sprzętową część segmentu „produkty nawigacyjne”

Koszty działów: informatyki, administracji oraz marketingu obciążają koszty wyodrębnionych segmentów sprawozdawczych.

Ponadto zostały wyodrębnione dwa segmenty geograficzne tj.: sprzedaż na terenie Polski oraz sprzedaż do pozostałych krajów.

Zarządy Spółek monitorują oddzielnie wyniki operacyjne segmentów w celu podejmowania decyzji dotyczących dalszego działania. Podstawą oceny wyników działalności jest zysk lub strata na działalności operacyjnej. Finansowanie (łącznie z kosztami i przychodami finansowymi) oraz podatek dochodowy są monitorowane na poziomie Spółek Grupy Kapitałowej i nie ma miejsca ich alokacja do segmentów.

Segmenty branżowe

Okres od dnia 1 stycznia 2013 r. do dnia 31 grudnia 2013 r. i na dzień 31 grudnia 2013 roku (w tys. zł)

01.01.2013-31.12.2013	Działalność kontynuowana		
	GIS	Hardware	Razem
Przychody			
Sprzedaż na rzecz klientów zewnętrznych	15 558	1 456 202	1 471 760
Sprzedaż między segmentami	-	-	-
Przychody segmentu ogółem	15 558	1 456 202	1 471 760
Koszty segmentu ogółem	12 467	1 440 466	1 452 933
Zysk (strata) segmentu	3 091	15 736	18 827
Koszty finansowe netto			(540)
Podatek dochodowy			(4 059)
Zysk (strata) netto za rok obrotowy	3 091	15 736	14 228
Aktywa i zobowiązania			
Aktywa segmentu	15 690	27 015	42 705
Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych	-	-	-
Aktywa nieprzypisane			30 075
Aktywa ogółem	15 690	27 015	72 780
Zobowiązania segmentu	17 177	10 038	27 215
Zobowiązania nieprzypisane	-	-	-
Kapitały własne	-	-	45 565
Zobowiązania i kapitały ogółem	17 177	10 038	72 780
Pozostałe informacje dotyczące segmentu			
nakłady na aktywa trwałe	723	233	956
amortyzacja	1 076	244	1 320

Okres od dnia 1 stycznia 2012 r. do dnia 31 grudnia 2012 r. i na dzień 31 grudnia 2012 roku (w tys. zł)

01.01.2012-31.12.2012	Działalność kontynuowana		
	GIS	Hardware	Razem
Przychody			
Sprzedaż na rzecz klientów zewnętrznych	12 537	499 487	512 024
Sprzedaż między segmentami	-	-	-
Przychody segmentu ogółem	12 537	499 487	512 024
Koszty segmentu ogółem	(10 676)	(489 637)	(500 313)
Zysk (strata) segmentu	1 861	9 850	11 711
Przychody finansowe netto			(1 262)
Podatek dochodowy			(2 351)
Zysk (strata) netto za rok obrotowy	1 861	9 850	8 098
Aktywa i zobowiązania			
Aktywa segmentu	14 263	12 767	27 030
Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych	-	-	-
Aktywa nieprzypisane			19 534
Aktywa ogółem	14 263	12 767	46 564
Zobowiązania segmentu	14 668	4 058	18 726
Zobowiązania nieprzypisane	-	-	-
Kapitały własne	-	-	27 838
Zobowiązania i kapitały ogółem	14 668	4 058	46 564
Pozostałe informacje dotyczące segmentu			
nakłady na aktywa trwałe	778	193	971
amortyzacja	1 312	33	1 345

Segmenty geograficzne

Okres od dnia 1 stycznia 2013 r. do dnia 31 grudnia 2013 r. i na dzień 31 grudnia 2013 roku (w tys. zł)

01.01.2013-31.12.2013	Polska	Sprzedaż poza Polską	Razem
Przychody			
Sprzedaż na rzecz klientów zewnętrznych	1 471 093	667	1 471 760
Przychody segmentu ogółem	1 471 093	667	1 471 760
Koszty			
Koszt własny sprzedaży na rzecz klientów zewnętrznych	(1 452 452)	(481)	(1 452 933)
Koszty segmentu ogółem	(1 452 452)	(481)	(1 452 933)
Wynik			
Zysk (strata) segmentu	18 641	186	18 827
Koszty nieprzypisane			-
Koszty finansowe netto			(540)
Podatek dochodowy			(4 059)
Zysk (strata) netto za rok obrotowy	18 641	186	14 228
Aktywa i zobowiązania			
Aktywa segmentu	42 558	147	42 705
Aktywa nieprzypisane			30 075
Aktywa ogółem	42 558	147	72 780
Zobowiązania segmentu	27 215	-	27 215
Zobowiązania nieprzypisane			
Kapitały własne			45 565
Zobowiązania i kapitały ogółem	27 215	-	72 780
Pozostałe informacje dotyczące segmentu			
nakłady na aktywa trwałe	956	-	956
amortyzacja	1 320	-	1 320

Okres od dnia 1 stycznia 2012 r. do dnia 31 grudnia 2012 r. i na dzień 31 grudnia 2012 roku (w tys. zł)

01.01.2012-31.12.2012	Polska	Sprzedaż poza Polską	Razem
Przychody			
Sprzedaż na rzecz klientów zewnętrznych	511 397	627	512 024
Przychody segmentu ogółem	511 397	627	512 024
Koszty			
Koszt własny sprzedaży na rzecz klientów zewnętrznych	(499 984)	(329)	(500 313)
Koszty segmentu ogółem	(499 984)	(329)	(500 313)
Zysk (strata) segmentu	11 413	298	11 711
Koszty nieprzypisane			-
Przychody finansowe netto			(1 262)
Podatek dochodowy			(2 351)
Zysk (strata) netto za rok obrotowy	11 413	298	8 098
Aktywa i zobowiązania			
Aktywa segmentu	25 776	1 254	27 030
Aktywa nieprzypisane			19 534
Aktywa ogółem	25 776	1 254	46 564
Zobowiązania segmentu	17 762	964	18 726
Zobowiązania nieprzypisane			
Kapitały własne			27 838
Zobowiązania i kapitały ogółem	17 762	964	46 564
Pozostałe informacje dotyczące segmentu			
nakłady na aktywa trwałe	971	-	971
amortyzacja	1 306	39	1 345

18. Przychody i koszty

18.1. Koszty według rodzaju, w tym koszty świadczeń pracowniczych

Koszty według rodzaju

	01.01.2013 - 31.12.2013	01.01.2012 - 31.12.2012
Amortyzacja środków trwałych i wartości niematerialnych i prawnych	1 320 094,26	1 344 774,13
Zużycie materiałów i energii	3 058 742,54	1 288 451,77
Usługi obce	6 177 442,85	3 566 350,56
Podatki i opłaty	17 500,01	9 513,83
Wynagrodzenia	6 283 936,39	3 637 969,62
Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	623 497,76	318 853,86
Pozostałe koszty rodzajowe	3 027 512,56	1 942 023,73
Razem koszty rodzajowe	20 508 726,37	12 107 937,50
Koszty sprzedaży (-)	- 10 448 127,20	- 5 738 384,98
Koszty ogólnego zarządu (-)	- 5 497 454,34	- 3 811 612,52
Koszt wytworzenia sprzedanych produktów (-)	- 4 563 144,83	- 2 557 940,00
Łączne koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów, sprzedaży i koszty ogólnego zarządu	- 20 508 726,37	- 12 107 937,50

Koszty świadczeń pracowniczych

	01.01.2013 - 31.12.2013	01.01.2012 - 31.12.2012
Koszty wynagrodzeń (+)	2 900 658,28	1 198 426,42
Koszty wypłat z tytułu umów zleceń i umów o dzieło	2 912 571,86	2 437 634,69
Koszty ubezpieczeń społecznych	454 549,91	287 073,02
Rezerwy na świadczenia emerytalno rentowe	2 424,37	518,00
Rezerwa na urlopy	42 748,18	1 390,51
Pozostałe świadczenia na rzecz pracowników	168 947,85	31 780,84
Rezerwa na premie	425 533,70	0,00
Razem	6 907 434,15	3 956 823,48

Amortyzacja środków trwałych i wartości niematerialnych ujęta w rachunku zysków i strat

	01.01.2013 - 31.12.2013	01.01.2012 - 31.12.2012
Pozycje ujęte w koszcie własnym sprzedaży		
Amortyzacja środków trwałych	6 566,17	9 171,20
Amortyzacja wartości niematerialnych	930 647,64	1 119 415,32
Trwała utrata wartości	-	-
Razem	937 213,81	1 128 586,52
Pozycje ujęte w kosztach sprzedaży		
Amortyzacja środków trwałych	170 298,81	37 509,36
Amortyzacja wartości niematerialnych	165 886,75	112 238,63
Trwała utrata wartości	-	-
Razem	336 185,56	149 747,99
Pozycje ujęte w kosztach ogólnego zarządu		
Amortyzacja środków trwałych	46 694,89	58 939,62
Amortyzacja wartości niematerialnych	0,00	7 500,00
Trwała utrata wartości	-	-
Razem	46 694,89	66 439,62
Amortyzacja środków trwałych	223 559,87	105 620,18
Amortyzacja wartości niematerialnych	1 096 534,39	1 239 153,95
Trwała utrata wartości	-	-
Razem	1 320 094,26	1 344 774,13

18.2. Pozostałe przychody operacyjne

Pozostałe przychody operacyjne

	01.01.2013 - 31.12.2013	01.01.2012 - 31.12.2012
Odpisanie zobowiązań	40 944,20	12 612,12
Wynajem sprzętu	-	-
Refaktury kosztów	60 978,09	51 562,07
Otrzymane odszkodowania	40 297,66	-
Rozwiązanie niewykorzystanych rezerw	424 935,00	-
Rozwiązanie odpisów aktualizujących należności	-	365 740,50
Różnice magazynowe	-	164,13
Sprzedaż składników majątku Spółki	14 256,10	2 219,50
Zwrot opłat sądowych	21 995,50	7 695,19
Prowizja od kontrahentów	32 195,36	6 311,40
Sprzedaż usług reklamowych	-	16 888,88
Wynagrodzenie płatnika	968,00	753,00
Pozostałe przychody operacyjne	2 658,11	1 878,37
Razem pozostałe przychody operacyjne	639 228,02	465 825,16

18.3. Pozostałe koszty operacyjne

Pozostałe koszty operacyjne

	01.01.2013 - 31.12.2013	01.01.2012 - 31.12.2012
Odpis aktualizujący należności	(249 449,27)	-
Spisane należności	(1 310 714,40)	(33 937,10)
Opłaty sądowe	18 135,23	(89 126,82)
Koszty do refakturowania	(171 870,48)	(24 000,00)
Koszty spisanych licencji	(234 376,43)	-
Darowizny	-	(50,00)
Różnice inwentaryzacyjne	(8 545,75)	(139,44)
Reklamacje	(926,13)	-
Pozostałe koszty operacyjne	(2 015,24)	(89,49)
Ugody sądowe	(50 000,00)	-
Odpisy aktualizujące zapasy / spisane towary	(410 367,54)	(424 935,00)
Razem pozostałe koszty operacyjne	(2 420 130,01)	(572 277,85)

18.4. Przychody finansowe

Przychody finansowe

	01.01.2013 - 31.12.2013	01.01.2012 - 31.12.2012
Przychody z tytułu odsetek	682 791,43	284 045,54
Dyskonto z tytułu wyceny zobowiązań	629 869,00	-
Pozostałe przychody finansowe	33 208,14	71 363,00
Przychody finansowe ogółem	1 345 868,57	355 408,54

18.5. Koszty finansowe

Koszty finansowe

	01.01.2013 - 31.12.2013	01.01.2012 - 31.12.2012
Koszty z tytułu odsetek	(1 313 632,10)	(671 065,81)
Ujemne różnice kursowe	(353 931,49)	(726 479,16)
Odpisy aktualizujące wartość udziałów	-	(1 219 354,00)
Prowizje bankowe	(103 010,64)	-
Dyskonto z tytułu wyceny należności	(114 465,00)	-
Koszty finansowe ogółem	(1 885 039,23)	(2 616 898,97)

18.6. Wynik na sprzedaży jednostek zależnych

Wynik na sprzedaży jednostek powiązanych

	01.01.2013 - 31.12.2013	01.01.2012 - 31.12.2012
Cena sprzedaży	-	1 000 000,00
Aktywa netto na dzień sprzedaży	-	(1 001,00)
Wartość firmy	-	-
Wynik na sprzedaży ogółem	-	998 999,00

19. Podatek dochodowy

Główne składniki obciążenia podatkowego za okres 12 miesięcy zakończony dnia 31 grudnia 2013 roku i za okres 12 miesięcy zakończony 31 grudnia 2012 roku przedstawiają się następująco:

	01.01.2013 - 31.12.2013	01.01.2012 - 31.12.2012
Skonsolidowany rachunek zysków i strat		
Bieżący podatek dochodowy	(4 001 542,00)	(2 436 805,00)
Bieżące obciążenie z tytułu podatku dochodowego	(4 001 542,00)	(2 436 805,00)
Korekty dotyczące bieżącego podatku dochodowego z lat ubiegłych	-	-
Odroczony podatek dochodowy	(58 132,68)	85 352,40
Związany z powstaniem i odwróceniem się różnic przejściowych	(58 132,68)	85 352,40
Obciążenie podatkowe wykazane w skonsolidowanym rachunku zysków i strat	(4 059 674,68)	(2 351 452,60)

Uzgodnienie podatku dochodowego od wyniku finansowego brutto przed opodatkowaniem według ustawowej stawki podatkowej, z podatkiem dochodowym liczonym według efektywnej stawki podatkowej Grupy Kapitałowej za rok zakończony dnia 31 grudnia 2013 roku i 31 grudnia 2012 roku przedstawia się następująco:

	01.01.2013 - 31.12.2013	01.01.2012 - 31.12.2012
Zysk /(strata) brutto przed opodatkowaniem z działalności kontynuowanej	18 287 770,89	10 449 040,47
Zysk /(strata) przed opodatkowaniem z działalności zaniechanej	-	-
Zysk /(strata) brutto przed opodatkowaniem	18 287 770,89	10 449 040,47
Podatek według ustawowej stawki podatkowej obowiązującej w Polsce, wynoszącej 19%	3 474 676,47	1 985 317,69
Przychody księgowe nie uznane za przychody podatkowe	(517 485,21)	(501 669,71)
Przychody podatkowe nieujęte w księgach okresu	184 520,03	-
Koszty nieuznawane za koszty uzyskania przychodów	4 027 507,99	3 231 203,23
Koszty podatkowe, nieujęte w księgach okresu	(921 566,34)	(353 284,52)
Pozostałe		-
Podstawa naliczenia podatku dochodowego bieżącego i odroczonego	21 060 747,36	12 825 289,47
Bieżący podatek dochodowy	4 001 542,00	2 436 805,00
Podatek dochodowy przypisany działalności zaniechanej	-	-
Podatek według efektywnej stawki podatkowej	21,88%	23,32%

Podatek dochodowy wykazany w skonsolidowanym rachunku zysków i strat dotyczy wyniku IMAGIS S.A., GPS Konsorcjum Sp. z o.o. oraz Emapa S.A.

19.1. Odroczonego podatek dochodowy

Odroczonego podatek dochodowy wynika z następujących pozycji:

AKTYWA Z TYTUŁU PODATKU ODROZONEGO ORAZ REZERWA NA PODATEK ODROZONEGO	31.12.2013		
	Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	Wartość netto
Rezerwy na niewykorzystane urlopy	10 225,22	-	10 225,22
Ujemne różnice kursowe	7 321,69	-	7 321,69
Rezerwy na odpisy emerytalne	1 183,16	-	1 183,16
Niewypłacone wynagrodzenia oraz składki ZUS	18 795,93	-	18 795,93
Rezerwy	249 836,41	-	249 836,41
Opóźniona amortyzacja podatkowa	26 542,30	-	26 542,30
Rezerwa na audyt	2 850,00	-	2 850,00
Opóźniona amortyzacja - leasing	-	-	-
Dodatnie różnice kursowe	-	7 882,00	(7 882,00)
Odsetki naliczone	-	-	-
Aktywa / rezerwa z tytułu podatku odroczonego	316 754,71	7 882,00	308 872,71
Odpis aktualizujący wartość aktywa	-	-	-
Aktywa / rezerwa z tytułu podatku odroczonego wykazane w bilansie	316 754,71	7 882,00	308 872,71

AKTYWA Z TYTUŁU PODATKU ODROZONEGO ORAZ REZERWA NA PODATEK ODROZONEGO	31.12.2012		
	Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	Wartość netto
Rezerwy na niewykorzystane urlopy	6 534,25	-	6 534,25
Ujemne różnice kursowe	42 231,85	-	42 231,85
Rezerwy na odpisy emerytalne	1 084,90	-	1 084,90
Niewypłacone wynagrodzenia oraz składki ZUS	12 301,82	-	12 301,82
Rezerwy	57 000,00	-	57 000,00
Straty podatkowe	256 759,16	-	256 759,16
Opóźniona amortyzacja podatkowa	33 285,47	-	33 285,47
Rezerwa na audyt	1 520,00	-	1 520,00
Opóźniona amortyzacja - leasing	-	-	-
Dodatnie różnice kursowe	-	1 502,97	(1 502,97)
Odsetki naliczone	2 526,97	44 736,06	(42 209,09)
Aktywa / rezerwa z tytułu podatku odroczonego	413 244,42	46 239,03	367 005,39
Odpis aktualizujący wartość aktywa	-	-	-
Aktywa / rezerwa z tytułu podatku odroczonego wykazane w bilansie	413 244,42	46 239,03	367 005,39

20. Zysk przypadający na jedną akcję

Zysk podstawowy przypadający na jedną akcję oblicza się poprzez podzielenie zysku netto za okres przypadającego na zwykłych akcjonariuszy Spółki dominującej przez średnią ważoną liczbę wyemitowanych akcji występujących w ciągu okresu.

Zysk rozwodniony przypadający na jedną akcję oblicza się poprzez podzielenie zysku netto za okres, przypadającego na zwykłych akcjonariuszy (po potrąceniu odsetek od umarzalnych akcji uprzywilejowanych zamiennych na akcje zwykłe) przez średnią ważoną liczbę wyemitowanych akcji zwykłych występujących w ciągu okresu (skorygowaną o wpływ opcji rozwadniających oraz rozwadniających umarzalnych akcji uprzywilejowanych zamiennych na akcje zwykłe).

Poniżej przedstawione zostały dane dotyczące zysku oraz akcji, które posłużyły do wyliczenia podstawowego i rozwodnionego zysku na jedną akcję:

	01.01.2013 - 31.12.2013	01.01.2012 - 31.12.2012
Zysk netto z działalności kontynuowanej	14 228 096,21	8 097 587,87
Strata na działalności zaniechanej	-	-
Zysk netto	14 228 096,21	8 097 587,87
Zysk netto przypadający na zwykłych akcjonariuszy, zastosowany do obliczenia rozwodnionego zysku na jedną akcję	14 228 096,21	8 097 587,87

	01.01.2013 - 31.12.2013	01.01.2012 - 31.12.2012
Srednia ważona liczba wyemitowanych akcji zwykłych zastosowana do obliczenia podstawowego zysku na jedną akcję	10 653 080	7 999 475
Umarzalne akcje uprzywilejowane	-	-
Skorygowana średnia ważona liczba akcji zwykłych zastosowana do obliczenia rozwodnionego zysku na jedną akcję	10 653 080	8 219 873

W okresie między dniem bilansowym a dniem sporządzenia niniejszego sprawozdania finansowego nie wystąpiły żadne inne transakcje dotyczące akcji zwykłych lub potencjalnych akcji zwykłych. Średnia ważona liczba wyemitowanych akcji zwykłych użyta w celu obliczenia podstawowego i rozwodnionego zysku na jedną akcję z działalności zaniechanej przedstawiona jest w tabeli powyżej.

Na podstawie powyższych informacji podstawowy oraz rozwodniony zysk/akcję w okresie 1.01.2013-31.12.2013 oraz 01.01.2012-31.12.2012:

	01.01.2013 - 31.12.2013	01.01.2012 - 31.12.2012
Zysk netto	14 228 096,21	8 097 587,87
Średnioważona liczba akcji zwykłych	10 653 080	7 999 475
Podstawowy zysk na akcję (zł/akcję)	1,3356	1,0123
Średnioważona rozwodniona liczba akcji zwykłych	10 653 080	8 219 873
Rozwodniony zysk na akcję	1,3356	0,9851

21. Dywidendy wypłacone i zaproponowane do wypłaty:

	01.01.2013 - 31.12.2013	01.01.2012 - 31.12.2012
Dywidenda proponowana za okres bieżący	11 800 000,00	7 165 130,41
liczba akcji na koniec roku	11 091 119,00	10 202 459,00
dywidenda na jedną akcję (w złotych)	1,06	0,70
Stopa dywidendy	82,93%	88,48%

Powyższa tabela prezentuje przedstawia dywidendy wypłacone oraz proponowane do wypłaty przez Spółki zależne Spółce dominujące.

22. Rzeczowe aktywa trwałe

TABELA RUCHU ŚRODKÓW TRWAŁYCH - 31.12.2013	Grunty	Budynki, lokale i obiekty inżynierii lądowej i wodnej	Urządzenia techniczne i maszyny	Środki transportu	Inne środki trwałe	Środki trwałe w budowie	RAZEM
a) wartość brutto środków trwałych na początek okresu	-	387 168,69	490 607,31	544 985,00	362 281,14	-	1 785 042,14
b) zwiększenia (z tytułu)	-	-	41 921,82	427 643,32	1 665,85	-	471 230,99
- zakup			41 921,82	427 643,32	1 665,85	-	471 230,99
- modernizacja							-
- odniesienie kosztów likwidacji na wartość początkową							-
- nakłady inwestycyjne na środki trwałe w budowie							-
- inwestycje w obcym środku trwałym							-
- przejęte na podstawie umowy leasingu finansowego							-
- koszty finansowania zewnętrznego							-
- rozszerzenie grupy kapitałowej							-
- inne							-
c) zmniejszenia (z tytułu)	-	-	-	(130 950,20)	-	-	(130 950,20)
- sprzedaż				(130 950,20)			(130 950,20)
- likwidacja							-
- przeniesienie na środki trwałe w budowie							-
- reklasyfikacja do innej grupy rodzajowej							-
- darowizny							-
- przeniesienie do inwestycji w nieruchomości							-
- zmniejszenie - wyjście z Grupy Spółki eholiday.pl Sp. z o.o.							-
d) wartość brutto środków trwałych na koniec okresu	-	387 168,69	532 529,13	841 678,12	363 946,99	-	2 125 322,93
e) skumulowana amortyzacja (umorzenie) na początek okresu	-	(387 168,69)	(392 269,07)	(459 326,71)	(164 451,47)	-	(1 403 215,94)
f) amortyzacja za okres (z tytułu)	-	-	(59 592,20)	(8 925,24)	(47 908,85)	-	(116 426,29)
- roczny odpis amortyzacyjny			(59 592,20)	(139 875,44)	(47 908,85)		(247 376,49)
- sprzedaż środka trwałego				130 950,20			130 950,20
- likwidacja środka trwałego							-
- darowizna środka trwałego							-
- reklasyfikacja do innej kategorii							-
- zmniejszenie - wyjście z Grupy Spółki eholiday.pl Sp. z o.o.							-
- zmniejszenia - sprzedaż							-
- rozszerzenie grupy kapitałowej							-
- inne (zwiększenia)							-
g) skumulowana amortyzacja (umorzenie) na koniec okresu	-	(387 168,69)	(451 861,27)	(468 251,95)	(212 360,32)	-	(1 519 642,23)
h) odpisy z tytułu trwałej utraty wartości na początek okresu	-	-	-	-	-	-	-
zwiększenie(z tytułu)	-	-	-	-	-	-	-
- utworzenie odpisów z tytułu trwałej utraty wartości odniesionych w ciężar wyniku finansowego							-
zmniejszenie(z tytułu)	-	-	-	-	-	-	-
- sprzedaż środka trwałego							-
- likwidacja środka trwałego							-
- odwołanie odpisów z tytułu trwałej utraty wartości - odniesione na wynik finansowy							-
- wykorzystanie odpisu							-
- inne							-
i) odpisy z tytułu trwałej utraty wartości na koniec okresu	-	-	-	-	-	-	-
j) wartość netto środków trwałych na początek okresu	-	-	98 338,24	85 658,29	197 829,67	-	381 826,20
k) wartość netto środków trwałych na koniec okresu	-	-	80 667,86	373 426,17	151 586,67	-	605 680,70

TABELA RUCHU ŚRODKÓW TRWAŁYCH - 31.12.2012							
	Grunty	Budynki, lokale i obiekty inżynierii lądowej i wodnej	Urządzenia techniczne i maszyny	Środki transportu	Inne środki trwałe	Środki trwałe w budowie	RAZEM
a) wartość brutto środków trwałych na początek okresu	-	387 168,69	472 099,67	356 539,18	126 808,80	-	1 342 616,34
b) zwiększenia (z tytułu)	-	-	225 238,78	236 358,39	235 472,34	-	697 069,51
- zakup			21 230,51		211 400,00	-	232 630,51
- modernizacja							-
- odniesienie kosztów likwidacji na wartość początkową							-
- nakłady inwestycyjne na środki trwałe w budowie							-
- inwestycje w obcym środku trwałym							-
- przejęte na podstawie umowy leasingu finansowego							-
- koszty finansowania zewnętrznego							-
- rozszerzenie grupy kapitałowej			204 008,27	236 358,39	24 072,34		464 439,00
- inne							-
c) zmniejszenia (z tytułu)	-	-	(206 731,14)	(47 912,57)	-	-	(254 643,71)
- sprzedaż			-	(47 912,57)	-		(47 912,57)
- likwidacja			(206 731,14)				(206 731,14)
- przeniesienie na środki trwałe w budowie							-
- reklasyfikacja do innej grupy rodzajowej							-
- darowizny							-
- przeniesienie do inwestycji w nieruchomości							-
- zmniejszenie - wyjście z Grupy Spółki eholiday.pl Sp. z o.o.			-				-
d) wartość brutto środków trwałych na koniec okresu	-	387 168,69	490 607,31	544 985,00	362 281,14	-	1 785 042,14
e) skumulowana amortyzacja (umorzenie) na początek okresu	-	(387 168,69)	(345 699,11)	(342 148,19)	(112 487,70)	-	(1 187 503,69)
f) amortyzacja za okres (z tytułu)	-	-	(46 569,96)	(117 178,52)	(51 963,77)	-	(215 712,25)
- roczny odpis amortyzacyjny			(53 266,40)	(8 946,53)	(27 891,43)		(90 104,36)
- sprzedaż środka trwałego			-	-	-		-
- likwidacja środka trwałego			206 731,14	47 912,57			254 643,71
- darowizna środka trwałego							-
- reklasyfikacja do innej kategorii							-
- zmniejszenie - wyjście z Grupy Spółki eholiday.pl Sp. z o.o.							-
- zmniejszenia - sprzedaż							-
- rozszerzenie grupy kapitałowej			(200 034,70)	(156 144,56)	(24 072,34)		(380 251,60)
- inne (zwiększenia)							-
g) skumulowana amortyzacja (umorzenie) na koniec okresu	-	(387 168,69)	(392 269,07)	(459 326,71)	(164 451,47)	-	(1 403 215,94)
h) odpisy z tytułu trwałej utraty wartości na początek okresu	-	-	-	-	-	-	-
zwiększenie(z tytułu)	-	-	-	-	-	-	-
- utworzenie odpisów z tytułu trwałej utraty wartości odniesionych w ciężar wyniku finansowego							-
zmniejszenie(z tytułu)	-	-	-	-	-	-	-
- sprzedaż środka trwałego							-
- likwidacja środka trwałego							-
- odwołanie odpisów z tytułu trwałej utraty wartości - odniesione na wynik finansowy							-
- wykorzystanie odpisu							-
- inne							-
i) odpisy z tytułu trwałej utraty wartości na koniec okresu	-	-	-	-	-	-	-
j) wartość netto środków trwałych na początek okresu	-	-	126 400,56	14 390,99	14 321,10	-	155 112,65
k) wartość netto środków trwałych na koniec okresu	-	-	98 338,24	85 658,29	197 829,67	-	381 826,20

23. Struktura własnościowa rzeczowych aktywów trwałych

	31.12.2013	31.12.2012
a) własne	289 029,36	376 381,74
b) używane na podstawie umowy najmu, dzierżawy lub innej umowy, w tym umowy leasingu, w tym:		
- leasing	316 651,34	5 444,46
Środki trwałe bilansowe - wartość brutto - razem	605 680,70	381 826,20

W okresie od 1 stycznia 2013 roku do 31 grudnia 2013 roku oraz w okresie porównywalnym Grupa Kapitałowa nie wytworzyła środków trwałych na własne potrzeby, jak również nie rozpoczęła budowy środków trwałych na własne potrzeby.

Środki trwałe wykazywane pozabilansowo

Spółka dominująca oraz Spółki zależne prowadzą działalność w wynajmowanym lokalu przy ulicy Górczewskiej 216. Oddział Emapa S.A. prowadzi działalność w Łodzi przy ulicy Łąkowej 11.

24. Wartości niematerialne

31.12.2013

ZMIANY WARTOŚCI NIEMATERIALNYCH I PRAWNYCH (WG GRUP RODZAJOWYCH)	Koszty zakończonych prac rozwojowych	Wartość firmy	Nabyte koncesje, patenty, licencje itp., w tym;	Inne wartości niematerialne i prawne	Wartości niematerialne i prawne w budowie	RAZEM
a) wartość brutto wartości niematerialnych i prawnych na początek okresu	-	19 534 479,41	13 590 700,83	816 341,45	-	33 941 521,69
b) zwiększenia (z tytułu)	-	3 535 716,51	716 000,00	6 829,03	-	4 258 545,54
- zakup		3 535 716,51	716 000,00	6 829,03		4 258 545,54
- zwiększenie - wejście do Grupy podmiotów powiązanych						-
- przyjęcie z inwestycji						-
- reklasyfikacja pomiędzy grupami rodzajowymi						-
- koszty finansowania zewnętrznego						-
- nakłady na wartości niematerialne w trakcie realizacji						-
- wycena wartości firmy na spółce zagranicznej						-
- wycena opcji put						-
c) zmniejszenia (z tytułu)	-	-	-	-	-	-
- sprzedaż						-
- likwidacja						-
d) wartość brutto wartości niematerialnych i prawnych na koniec okresu	-	23 070 195,92	14 306 700,83	823 170,48	-	38 200 067,23
e) skumulowana amortyzacja na początek okresu	-	-	(6 867 034,83)	(176 976,16)	-	(7 044 010,99)
f) amortyzacja za okres (z tytułu)	-	-	(1 022 647,68)	(73 886,71)	-	(1 096 534,39)
- amortyzacja (odpis roczny)			(1 022 647,68)	(73 886,71)		(1 096 534,39)
- likwidacja						-
- zmniejszenie - wyjście z Grupy podmiotów powiązanych						-
g) skumulowana amortyzacja (umorzenie) na koniec okresu	-	-	(7 889 682,51)	(250 862,87)	-	(8 140 545,38)
h) odpisy z tytułu trwałej utraty wartości na początek okresu	-	-	-	-	-	-
- zwiększenie	-	-	-	-	-	-
- reklasyfikacja pomiędzy grupami rodzajowymi						-
- zmniejszenie	-	-	-	-	-	-
- odwołanie odpisów z tytułu trwałej utraty wartości - odniesione na wynik finansowy						-
- reklasyfikacja pomiędzy grupami rodzajowymi						-
i) odpisy z tytułu trwałej utraty wartości na koniec okresu	-	-	-	-	-	-
j) wartość netto wartości niematerialnych i prawnych na początek okresu	-	19 534 479,41	6 723 666,00	639 365,29	-	26 897 510,70
k) wartość netto wartości niematerialnych i prawnych na koniec okresu	-	23 070 195,92	6 417 018,32	572 307,61	-	30 059 521,85

31.12.2012

ZMIANY WARTOŚCI NIEMATERIALNYCH I PRAWNYCH (WG GRUP RODZAJOWYCH)	Koszty zakończonych prac rozwojowych	Wartość firmy	Nabyte koncesje, patenty, licencje itp., w tym;	Inne wartości niematerialne i prawne	Wartości niematerialne i prawne w budowie	RAZEM
a) wartość brutto wartości niematerialnych i prawnych na początek okresu	-	3 717 254,64	13 147 589,41	384 878,02	30 000,00	17 279 722,07
b) zwiększenia (z tytułu)	-	15 817 224,77	769 382,59	816 341,45	(30 000,00)	17 372 948,81
- zakup			739 382,59	-	-	739 382,59
- zwiększenie - wejście do Grupy podmiotów powiązanych		15 817 224,77		816 341,45		16 633 566,22
- przyjęcie z inwestycji						-
- reklasyfikacja pomiędzy grupami rodzajowymi			30 000,00		(30 000,00)	-
- koszty finansowania zewnętrznego						-
- nakłady na wartości niematerialne w trakcie realizacji						-
- wycena wartości firmy na spółce zagranicznej						-
- wycena opcji put						-
c) zmniejszenia (z tytułu)	-	-	(326 271,17)	(384 878,02)	-	(711 149,19)
- sprzedaż						-
- likwidacja			(326 271,17)	(384 878,02)		(711 149,19)
d) wartość brutto wartości niematerialnych i prawnych na koniec okresu	-	19 534 479,41	13 590 700,83	816 341,45	-	33 941 521,69
e) skumulowana amortyzacja na początek okresu	-	-	(5 951 938,64)	(384 878,02)	-	(6 336 816,66)
f) amortyzacja za okres (z tytułu)	-	-	(915 096,19)	207 901,86	-	(707 194,33)
- amortyzacja (odpis roczny)			(1 241 367,36)	(176 976,16)	-	(1 418 343,52)
- likwidacja			326 271,17	384 878,02		711 149,19
g) skumulowana amortyzacja (umorzenie) na koniec okresu	-	-	(6 867 034,83)	(176 976,16)	-	(7 044 010,99)
h) odpisy z tytułu trwałej utraty wartości na początek okresu	-	-	-	-	-	-
- zwiększenie	-	-	-	-	-	-
- reklasyfikacja pomiędzy grupami rodzajowymi						-
- zmniejszenie	-	-	-	-	-	-
- odwołanie odpisów z tytułu trwałej utraty wartości - odniesione na wynik finansowy						-
- reklasyfikacja pomiędzy grupami rodzajowymi						-
i) odpisy z tytułu trwałej utraty wartości na koniec okresu	-	-	-	-	-	-
j) wartość netto wartości niematerialnych i prawnych na początek okresu	-	3 717 254,64	7 195 650,77	-	30 000,00	10 942 905,41
k) wartość netto wartości niematerialnych i prawnych na koniec okresu	-	19 534 479,41	6 723 666,00	639 365,29	-	26 897 510,70

25. Struktura własnościowa wartości niematerialnych i prawnych

	31.12.2013	31.12.2012
a) własne	6 989 325,93	7 363 031,29
b) używane na podstawie umowy najmu, dzierżawy lub innej umowy, w tym umowy leasingu, w tym:	0,00	0,00
- leasing	0,00	0,00
Srodki trwale bilansowe - wartość brutto - razem	6 989 325,93	7 363 031,29

26. Połączenia jednostek gospodarczych

26.1. Wartość bilansowa firmy z konsolidacji

	31.12.2013	31.12.2012
Smart Elektronik Sp. z o.o.	-	1 427 185,88
GPS Konsorcjum Sp. z o.o.	17 881 574,07	12 918 671,68
Emapa S.A.	5 188 621,85	5 188 621,85
Razem wartość bilansowa	23 070 195,92	19 534 479,41
	01.01.2012 - 31.12.2012	01.01.2012 - 31.12.2012
Wartość firmy z konsolidacji na początek okresu	19 534 479,41	3 717 254,64
Zwiększenia wartości firmy z konsolidacji w wyniku nabycia	3 535 716,51	15 817 224,77
Różnice kursowe dotyczące jednostki zagranicznej	-	-
Zmniejszenia wartości firmy z tytułu dokonanych odpisów	-	-
Zmniejszenia wartości firmy z tytułu sprzedaży	-	-
Razem wartość bilansowa na koniec okresu	23 070 195,92	19 534 479,41

26.2. Nabycie jednostek gospodarczych

W okresie 01 stycznia 2013 – 05 sierpnia 2013, IMAGIS S.A posiadała 100% udziałów w Smart Elektronik Sp. z o.o. W dniu 05 sierpnia 2013 roku w rejestrze przedsiębiorców prowadzonym przez Sąd Rejonowy dla m.st. Warszawy wpisane zostało połączenie Smart Elektronik Sp. z o.o. z GPS Konsorcjum Sp. z o.o. (GPS Konsorcjum sp. z o.o. przejęła Smart Elektronik sp. z o.o.).

Przez cały rok obrotowy Imagis S.A. była jedynym udziałowcem GPS Konsorcjum Sp. z o.o.

W okresie 01 styczeń 2013 – 05 czerwiec 2013 roku Imagis posiadała 94,80% w kapitale zakładowym Emapa Sp. z o.o., a następnie – 100% udziałów (udziały należące do drugiego wspólnika zostały umorzone). Z dniem 06 grudnia 2013 r., Emapa sp. z o.o. została przekształcona w Emapa S.A., w której Imagis S.A. posiada 100% akcji.

Poniższa tabela prezentuje porównanie wartości księgowych i godziwych głównych pozycji aktywów i zobowiązań GPS Konsorcjum Sp. z o.o. oraz Emapa Sp. z o.o. według stanu na dzień nabycia ustalone tymczasowo:

GPS Konsorcjum Sp. z o.o.	Wartość księgowa na dzień połączenia	Wartość godziwa rozpoznawana tymczasowo
Aktywa trwałe	2 073 601,13	2 073 601,13
Aktywa obrotowe	11 141 487,92	11 141 487,92
Zobowiązania długoterminowe	-	-
Zobowiązania krótkoterminowe	3 751 175,57	3 751 175,57
Aktywa netto	9 463 913,48	9 463 913,48
w tym aktywa netto przypadające na udziałowców jednostki dominującej	9 463 913,48	9 463 913,48
Cena nabycia	26 036 801,67	22 382 585,16
Wartość firmy powstała w wyniku przejęcia - ustalona tymczasowo nabycia	16 572 888,19	12 918 671,68

Emapa S.A.	Wartość księgowa na dzień połączenia	Wartość godziwa rozpoznawana tymczasowo
Aktywa trwałe	723 552,69	723 552,69
Aktywa obrotowe	1 322 035,78	1 322 035,78
Zobowiązania długoterminowe	-	-
Zobowiązania krótkoterminowe	1 232 953,29	1 232 953,29
Aktywa netto	812 635,18	812 635,18
w tym aktywa netto przypadające na udziałowców jednostki dominującej	770 378,15	770 378,15
Cena nabycia	5 959 000,00	5 959 000,00
Wartość firmy powstała w wyniku przejęcia - ustalona tymczasowo	5 188 621,85	5 188 621,85

26.3. Cena nabycia:

Cena zakupu - GPS Konsorcjum Sp. z o.o.:

Objęte udziały - według wartości godziwej	25 837 901,67
Koszty poniesione w związku z przejęciem	198 900,00
Zapłata ogółem	26 036 801,67

Cena zakupu - Emapa Sp. z o.o.:

Objęte udziały - według wartości godziwej	5 900 000,00
Koszty poniesione w związku z przejęciem	59 000,00
Zapłata ogółem	5 959 000,00

27. Inwestycje długoterminowe

Inwestycje długoterminowe

	31.12.2013	31.12.2012
Nieruchomości	7 005 720,00	-
Wartości niematerialne i prawne	-	-
Razem	7 005 720,00	-

W dniu 30 sierpnia 2013 r. Spółka dominująca nabyła w celach inwestycyjnych nieruchomość niezabudowaną położoną w Częstokowie Polskim, gmina Czosenów, o łącznej powierzchni 7,6 ha za łączną cenę 7 mln zł. W ramach rozliczenia ze sprzedającym, 4,5 mln zł zobowiązania zostało zapłacone w formie pieniężnej.

28. Należności długoterminowe

Należności długoterminowe

	31.12.2013	31.12.2012
Podmioty powiązane	237 521,67	-
- z tytułu pożyczek	237 521,67	-
Razem	237 521,67	-

Zgodnie z przyjętymi zasadami rachunkowości należności długoterminowe (analogicznie do zobowiązań długoterminowych) zdyskontowano do ich wartości bieżącej.

Należności długoterminowe - wartości zdyskontowane

	31.12.2013	31.12.2012
Wartość długoterminowa pożyczki, wynikająca z umowy	351 986,67	-
- kwota dyskonta	(114 465,00)	-
Razem	237 521,67	-

29. Zapasy

	31.12.2013	31.12.2012
Materiały	-	-
Według ceny nabycia		
Według wartości netto możliwej do uzyskania		
Towary	9 661 970,13	4 147 647,72
Towary	7 641 242,92	2 768 113,00
Licencje do odsprzedaży	-	235 642,77
Zaliczki na dostawy	1 904 448,44	893 283,02
Wydatki poniesione na realizację usługi	116 278,77	250 608,93
Produkty gotowe	-	-
Zapasy ogółem, według niższej z dwóch wartości: ceny nabycia (kosztu wytworzenia) oraz wartości netto możliwej do uzyskania	9 661 970,13	4 147 647,72

	31.12.2013	31.12.2012
Odpisy aktualizujące wartość zapasów na 1 stycznia	-	-
Utworzony odpis w wartości sprzedanych towarów i materiałów	-	424 935,00
Odwrócony odpis w wartości sprzedanych towarów i materiałów	-	-
Odpisy aktualizujące wartość zapasów na 31 grudnia	-	424 935,00

Na dzień 31 grudnia 2013 roku, jak również na dzień 31 grudnia 2012 roku w Grupie Kapitałowej nie występowały zapasy wyceniane w cenach sprzedaży netto.

30. Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności

	31.12.2013	31.12.2012
Należności od jednostek powiązanych	23 549,00	393 629,00
należności z tytułu dostaw i usług	-	-
należności z tytułu dywidend	-	-
pożyczki udzielone	-	-
inne należności finansowe	23 549,00	393 629,00
inne należności niefinansowe	-	-
Należności od pozostałych jednostek	11 294 398,88	11 522 145,78
należności z tytułu dostaw i usług	10 392 463,45	4 944 493,55
pożyczki udzielone	-	-
inne należności finansowe	-	-
należności budżetowe z innych tytułów niż bieżący podatek dochodowy	887 046,48	316 399,84
zaliczki na środki trwałe	-	-
należności z tytułu sprzedaży udziałów	-	-
inne należności niefinansowe	14 888,95	6 261 252,39
Należności brutto	11 294 398,88	11 522 145,78
Odpis aktualizujący należności	(304 524,95)	-
Należności ogółem (netto)	11 013 422,93	11 915 774,78

Należności z tytułu dostaw i usług nie są oprocentowane i mają 14-90-dniowy termin płatności.

31. Zmiana stanu odpisów aktualizujących wartość należności krótkoterminowych z tytułu dostaw i usług

	1.01.2013 -31.12.2013	1.01.2012 -31.12.2012
Stan na początek okresu	0,00	232 021,00
a) zwiększenia	304 524,95	0,00
b) zmniejszenia (z tytułu)	0,00	232 021,00
- rozwiązanie odpisów aktualizujących	0,00	174 000,00
- wykorzystanie odpisu aktualizującego	0,00	58 021,00
Stan na koniec okresu	304 524,95	0,00

32. Struktura walutowa należności krótkoterminowych (w wartości netto)

	31.12.2013	31.12.2012
a) w walucie polskiej	10 912 043,46	11 785 762,54
b) w walutach obcych (wg walut i po przeliczeniu na zł)	101 379,47	130 012,24
b1. wartość w walucie – EUR	24 445,28	24 220,01
Wartość w PLN	101 379,47	99 016,24
b1. wartość w walucie – USD	0,00	10 000,00
Wartość w PLN	0,00	30 996,00
Należności krótkoterminowe, razem	11 013 422,93	11 915 774,78

33. Struktura wiekowa należności z tytułu dostaw i usług netto

	Przeterminowane, lecz ściągalne					
	W terminie płatności	<30 dni	30-90 dni	90-180 dni	>180 dni	Razem
31 grudnia 2013 r.	9 889 727,70	301 764,14	24 005,77	170 965,84	6 000,00	10 392 463,45
31 grudnia 2012 r.	2 192 100,80	1 030 368,70	69 276,13	39 536,70	1 613 211,22	4 944 493,55

34. Rozliczenia międzyokresowe

	31.12.2013	31.12.2012
a) czynne rozliczenia międzyokresowe kosztów, w tym:	223 737,43	818 473,82
- opłacone koszty domen internetowych	3 001,67	2 111,57
- ubezpieczenia majątkowe	34 641,01	17 862,39
- opłacone prenumeraty	346,33	408,28
- koszty upublicznienia	0,00	217 893,34
- koszty projektów rozliczane w czasie	62 500,00	137 500,00
- depozyty	9 151,50	0,00
- rozliczenie - strona internetowa	0,00	21 932,52
- rozliczenie - opłat leasingowych	0,00	44 858,98
- koszty bieżącego okresu	109 831,00	372 335,00
- pozostałe	4 265,92	3 571,74
b) rezerwa na niezafakturowane przychody okresu sprawozdawczego	74 649,60	96 374,04
Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe, razem	298 387,03	914 847,86

35. Środki pieniężne i ich ekwiwalenty

Saldo środków pieniężnych i ich ekwiwalentów wykazane w skonsolidowanym bilansie oraz rachunku przepływów pieniężnych składało się z następujących pozycji:

	31.12.2013	31.12.2012
Środki pieniężne w banku i w kasie	13 581 554,00	1 882 429,19
Obligacje krótkoterminowe	-	-
Udziały w jednostkach powiązanych	-	-
Udzielone pożyczki krótkoterminowe	-	10 362,28
Razem środki pieniężne i ich ekwiwalenty	13 581 554,00	1 892 791,47

Wolne środki pieniężne zgromadzone są na rachunkach bankowych i inwestowane są w formie lokat terminowych oraz overnight. Grupa Kapitałowa uzyskuje głównie oprocentowanie zmienne od zgromadzonych środków pieniężnych.

Środki pieniężne w banku i w kasie są oprocentowane według zmiennych stóp procentowych, których wysokość zależy od stopy oprocentowania jednodniowych lokat bankowych. Lokaty krótkoterminowe są dokonywane na różne okresy, od jednego dnia do jednego miesiąca, w zależności od aktualnego zapotrzebowania Grupy Kapitałowej na środki pieniężne i są oprocentowane według ustalonych dla nich stóp procentowych. Wartość godziwa środków pieniężnych i ich ekwiwalentów na dzień 31 grudnia 2013 roku wynosi 13.582 tys. złotych (31 grudnia 2012 roku: 1.893 tys. złotych).

Na dzień 31 grudnia 2013 roku Grupa Kapitałowa dysponowała niewykorzystanymi przyznanymi środkami kredytowymi w wysokości 7.987 tys. złotych (31 grudnia 2012 roku: 7.027 tys. złotych), w odniesieniu do których wszystkie warunki zawieszające zostały spełnione.

Struktura walutowa środków pieniężnych i ich ekwiwalentów:

	31.12.2013	31.12.2012
środki w PLN	12 368 006,73	1 689 738,88
środki w EUR	669 584,85	10 354,08
środki w USD	543 962,42	182 336,23
środki w innych walutach	-	-
Razem środki pieniężne i ich ekwiwalenty	13 581 554,00	1 882 429,19

36. Kapitał zakładowy i pozostałe kapitały

36.1. Kapitał zakładowy

	Kapitał zakładowy zarejestrowany	Kapitał zakładowy z przeszacowania do warunków hiperinflacji na dzień przejścia Grupy Kapitałowej na MSSF	Razem
Stan na 31 grudnia 2013	5 545 559,50	-	5 545 559,50
Stan na 31 grudnia 2012	5 101 229,50	-	5 101 229,50

36.2. Struktura kapitału zakładowego na dzień 31 grudnia 2013 roku

KAPITAŁ ZAKŁADOWY									
Seria	Seria / emisja	Rodzaj akcji	Rodzaj ograniczenia praw do akcji	Liczba akcji	Wartość nominalna jednej akcji	Wartość serii/emisji wg wartości nominalnej	Sposób pokrycia kapitału	Data rejestracji	Prawo do dywidendy (od daty)
A	Akcje serii A	zwykłe	brak	5 500 000	0,50	2 750 000,00	Aport	30.11.2007	30.11.2007
B	Akcje serii B	zwykłe	brak	2 244 000	0,50	1 122 000,00	Aport	30.11.2007	30.11.2007
C	Akcje serii C	zwykłe	brak	76 000	0,50	38 000,00	Wkłady pieniężne	03.06.2008	02.06.2008
D	Akcje serii D	zwykłe	brak	385 000	0,50	192 500,00	Wkłady pieniężne	-*	01.01.2013
E	Akcje serii E	zwykłe	brak	782 000	0,50	391 000,00	Wkłady pieniężne	08.10.2012	25.09.2012
F	Akcje serii F	zwykłe	brak	1 203 584	0,50	601 792,00	Wkłady pieniężne	15.01.2013	01.01.2013
G	Akcje serii G	zwykłe	brak	396 875	0,50	198 437,50	Wkłady pieniężne	01.03.2013	01.01.2013
H	Akcje serii H	zwykłe	brak	503 660	0,50	251 830,00	Wkłady pieniężne	11.06.2013	01.01.2013
				11 091 119		5 545 559,50			

* Emisja zgłoszona do KRS w dniu 20.06.2013, rejestracja nastąpi po wykorzystaniu całego kapitału warunkowego

36.3. Struktura akcjonariatu na dzień 31 grudnia 2013 roku

STRUKTURA AKCJONARIATU				
Akcjonariusz	Liczba akcji	udział w kapitale zakładowym	Liczba głosów	udział w głosach na Walnym Zgromadzeniu
PC Guard S.A.	6 955 356	62,71%	6 955 356	62,71%
Marcin Niewęglowski (zarząd)	810 600	7,31%	810 600	7,31%
Anna Trzeskowska (zarząd)	206 400	1,86%	206 400	1,86%
pozostali	3 118 763	28,12%	3 118 763	28,12%
	11 091 119	100,00%	11 091 119	100,00%

36.4. Pozostałe kapitały

	Kapitał zapasowy	Kapitał rezerwowy	Razem
Ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej	1 072 000,00		1 072 000,00
Utworzony zgodnie z umową, ponad wymagana ustawowo (minimalną) wartość	13 443 899,95	-	13 443 899,95
Ze sprzedaży akcji emisji serii C w ramach programu motywacyjnego	-	-	-
Na dzień 31 grudnia 2012 roku	14 515 899,95	-	14 515 899,95
Zmiany w okresie sprawozdawczym		-	-
Ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej	2 819 055,71	0,00	2 819 055,71
Z tytułu zmian w składzie Grupy	6 406 937,24		6 406 937,24
Utworzony zgodnie z umową, ponad wymagana ustawowo (minimalną) wartość	2 049 421,27	0,00	2 049 421,27
Na dzień 31 grudnia 2013 roku	25 791 314,17	-	25 791 314,17

36.5. Udziały mniejszości

	01.01.2013 - 31.12.2013	01.01.2012 - 31.12.2012
Początek okresu	3 772 548,76	81 006,90
Udział mniejszości w wyniku GPS Konsorcjum Sp. z o.o.	(3 705 433,61)	3 624 426,71
Nabycie akcji spółki GPS Konsorcjum Sp. z o.o.		
Udział mniejszości w wyniku Emapa Sp. z o.o./Emapa S.A.	(67 115,15)	24 858,12
Nabycie akcji spółki Emapa Sp. z o.o.	-	42 257,03
Na koniec okresu	(0,00)	3 772 548,76

37. Rezerwy

37.1. Zmiany stanu rezerw

	Koszty bieżącego okresu	Rezerwa z tytułu świadczeń pracowniczych	Ogółem
Na dzień 31 grudnia 2012 roku	815 726,42	40 100,76	855 827,18
Nabycie jednostki zależnej			-
Utworzone w ciągu roku obrotowego	1 608 192,10	80 081,31	1 688 273,41
Wykorzystane	(815 726,42)	(34 908,76)	(850 635,18)
Rozwiązane			-
Korekta stopy dyskontowej			-
Na dzień 31 grudnia 2013 roku	1 608 192,10	85 273,31	1 693 465,41

Struktura czasowa rezerw	31.12.2013	31.12.2012
część długoterminowa	8 134,37	5 710,00
część krótkoterminowa	77 138,94	34 390,76
Razem rezerwy	85 273,31	40 100,76

37.2. Rezerwa z tytułu świadczeń pracowniczych

Na dzień 31.12.2013 roku Grupa Kapitałowa utworzyła rezerwy na odprawy emerytalno rentowe dla pracowników oraz na urlopy niewykorzystane na dzień 31.12.2013 roku.

38. Świadczenia pracownicze

38.1. Świadczenia emerytalne oraz inne świadczenia po okresie zatrudnienia

Jednostki Grupy Kapitałowej wypłacają pracownikom przechodzącym na emerytury kwoty odpraw emerytalnych w wysokości określonej przez Kodeks pracy. W związku z tym Grupa Kapitałowa na podstawie wyceny tworzy rezerwę na wartość bieżącą zobowiązania z tytułu odpraw emerytalnych. Kwotę tej rezerwy oraz uzgodnienie przedstawiające zmiany stanu w ciągu okresu obrotowego przedstawiono w poniższej tabeli:

	31.12.2013	31.12.2012
Na dzień 1 stycznia	5 192,00	15 625,00
Utworzenie rezerwy	518,00	-
Koszty wypłaconych świadczeń	-	-
Rozwiązanie rezerwy	-	10 433,00
Zmiana składu grupy kapitałowej	-	-
Na dzień 31 grudnia	5 710,00	5 192,00

39. Oprocentowane kredyty bankowe i pożyczki

Długoterminowe kredyty i pożyczki	31.12.2013	31.12.2012
Zobowiązania z tytułu leasingu	22 219,09	9 979,14
Kredyty w rachunku bieżącym	-	-
Kredyty bankowe	10 100 016,00	-
Kwota dyskonta	(629 869,00)	-
Zobowiązania z tytułu nabycia udziałów	-	-
Razem kredyty i pożyczki długoterminowe	9 492 366,09	9 979,14

Krótkoterminowe kredyty i pożyczki	31.12.2013	31.12.2012
Zobowiązania z tytułu leasingu	74 653,93	39 847,91
Kredyty w rachunku bieżącym	-	-
Kredyty bankowe	6 360 557,58	-
Pożyczki otrzymane	-	6 204 905,76
Inne	-	-
Razem kredyty i pożyczki krótkoterminowe	6 435 211,51	6 244 753,67

Na dzień bilansowy z kredytów i pożyczek korzystały zarówno jednostka dominująca jak i jednostki zależne.

Podmiot finansujący	Waluta kredytu	Wielkość kredytu/limitu	Kredytobiorca	Wartość kredytu na dzień bilansowy	Warunki oprocentowania	Termin spłaty	Zabezpieczenia
				w złotych			
BZ WBK S.A.	PLN	12 500 000,00	Imagis S.A.	10 714 304,00	WIBOR 1M+2,2 p.p.	31.12.2019	weksel własny „in blanco”, hipoteka zwykła i kaucyjna, przelew wierzytelności, zastaw na zapasach magazynowych, zastaw na udziałach, poręczenie
BZ WBK S.A.	PLN	3 000 000,00	Imagis S.A.	-	WIBOR O/N+1,7 p.p., Prowizja od zaangażowania 0,4% p.a.	30.06.2014	weksel własny „in blanco”, hipoteka kaucyjna, przelew wierzytelności, zastaw na zapasach magazynowych, poręczenie
BNP Paribas S.A.	PLN	2 441 418,58	Imagis S.A.	1 733 680,00	WIBOR 3M+2 p.p.	18.01.2017	hipoteka łączna zwykła, oświadczenie o poddaniu się egzekucji
BZ WBK S.A.	PLN	9 000 000,00	GPS Konsorcjum Sp. z o.o.	4 012 589,58	8%	30.06.2014	weksel własny „in blanco”, hipoteka kaucyjna, przelew wierzytelności, zastaw na zapasach magazynowych, poręczenie
Razem kredyty i pożyczki		26 941 418,58		16 460 573,58			

W okresach objętych niniejszym sprawozdaniem finansowym nie miały miejsca przypadki naruszenia postanowień umów kredytowych.

40. Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania (krótkoterminowe)

	31.12.2013	31.12.2012
Pozostałe zobowiązania finansowe	58 098,27	3 662 079,14
zobowiązania z tytułu zakupu udziałów	-	3 652 100,00
zobowiązania z tytułu leasingu	58 098,27	9 979,14
rozliczenia międzyokresowe bierne	-	-
Razem pozostałe zobowiązania długoterminowe	58 098,27	3 662 079,14
	31.12.2012	31.12.2011
Pozostałe zobowiązania finansowe	885 406,93	5 691 947,91
zobowiązania z tytułu leasingu	45 406,93	39 847,91
zobowiązania z tytułu zakupu udziałów	840 000,00	5 652 100,00
inne zobowiązania niefinansowe	-	-
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług wobec jednostek pozostałych	8 717 786,86	2 301 284,64
zobowiązania z tytułu dostaw i usług	7 118 280,91	1 061 149,94
zobowiązania z tytułu wynagrodzeń	156 608,21	102 085,49
zobowiązania z tytułu zakupionych udziałów	-	-
Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych	-	-
zobowiązania budżetowe z innych tytułów niż bieżący podatek dochodowy	1 383 018,73	1 127 018,45
pozostałe zobowiązania	7 423,96	11 030,76
Zobowiązania z tytułu leasingu	52 455,05	-
rozliczenia międzyokresowe bierne kosztów	-	-
Razem zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	9 603 193,79	7 993 232,55
Razem zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	9 661 292,06	11 655 311,69

Zobowiązania z tytułu dostaw i usług są nieoprecentowane i zazwyczaj rozliczane w terminach 30-90 dniowych. Kwota wynikająca z różnicy pomiędzy zobowiązaniami a należnościami z tytułu podatku od towarów i usług jest płaconą właściwym organom podatkowym w okresach miesięcznych.

41. Wynagrodzenie biegłego rewidenta lub podmiotu uprawnionego do badania sprawozdań finansowych, wypłacone lub należne za rok obrotowy.*

	1.01.2013 - 31.12.2013	1.01.2012 - 31.12.2012
a) badanie rocznego sprawozdania finansowego	26 000,00	20 000,00
b) usługi doradztwa podatkowego	-	-
c) pozostałe usługi	-	-
Wynagrodzenie razem:	26 000,00	20 000,00

* - przedstawione wartości są kwotami netto

42. Struktura walutowa zobowiązań z tytułu dostaw i usług

	31.12.2013	31.12.2012
a) w walucie polskiej	4 955 027,56	389 709,53
b) w walutach obcych (wg walut i po przeliczeniu na zł)	2 163 253,35	671 440,41
b1. zobowiązania - EUR	461 762,00	109 782,21
Wartość w PLN	1 915 019,37	448 811,64
b2. zobowiązania - USD	82 415,00	71 825,00
Wartość w PLN	248 233,98	222 628,77
tytułu dostaw i usług, razem	7 118 280,91	1 061 149,94

42.1. Inne zobowiązania warunkowe

Spółka GPS Konsorcjum Sp. z o.o. wraz z Imagis S.A. (podmiot dominujący) przystąpiła do kredytu inwestycyjnego (zakup nieruchomości) w banku BNP Paribas. Kredyt jest spłacany przez Imagis S.A. - właściciela nieruchomości. Z tytułu przystąpienia do kredytu GPS Konsorcjum sp. z o.o. otrzymała wynagrodzenie. W przypadku uchybienia w spłacie raty kredytu przez Imagis S.A. na Spółce GPS Konsorcjum Sp. z o.o. ciąży solidarny obowiązek uregulowania

zobowiązania. Wysokość zobowiązania warunkowego na dzień bilansowy wynosi 1.733.680,00 zł z tytułu należnego kapitału oraz 198.205,25 zł. z tytułu należnych odsetek.

Przed Sądem Rejonowym dla m.st. Warszawy Sąd Gospodarczy, XVI Wydział Gospodarczy, ul. Czerniakowska 100, 00-454 Warszawa, toczy się proces z powództwa Syndyk Masy Upadłości Sword Media sp. z o.o. w upadłości likwidacyjnej z siedzibą w Warszawie, przeciwko Smart Elektronik sp. z o.o., a obecnie GPS Konsorcjum sp. z o.o., o zapłatę faktur na łączną kwotę, wraz z odsetkami ustawowymi - 49.055,00 zł. Pozwana Spółka odrzuca powództwo wskazując, że będąca przedmiotem pozwu wierzytelność nie jest wymagalna. Pierwsza rozprawa w tej sprawie została wyznaczona na dzień 16.05.2014 r.

42.2. Należności warunkowe.

Na dzień bilansowy w Grupie Kapitałowej nie występowały należności warunkowe.

42.3. Gwarancje

Na dzień bilansowy w Grupie Kapitałowej nie występowały zobowiązania warunkowe wynikające z gwarancji. Jednostka zależna GPS Konsorcjum sp. z o.o. udziela rocznej gwarancji na sprzedawane urządzenia, jednak w okresie gwarancji klient ma prawo do wymiany uszkodzonego urządzenia, natomiast Spółki zależne wymieniają uszkodzone urządzenia u producenta.

42.4. Rozliczenia podatkowe

Rozliczenia podatkowe oraz inne obszary działalności podlegające regulacjom (na przykład sprawy celne czy dewizowe) mogą być przedmiotem kontroli organów administracyjnych, które uprawnione są do nakładania wysokich kar i sankcji. Brak odniesienia do utrwalonych regulacji prawnych w Polsce powoduje występowanie w obowiązujących przepisach niejasności i niespójności. Często występujące różnice w opiniach co do interpretacji prawnej przepisów podatkowych zarówno wewnątrz organów państwowych, jak i pomiędzy organami państwowymi i przedsiębiorstwami, powodują powstawanie obszarów niepewności i konfliktów. Zjawiska te powodują, że ryzyko podatkowe w Polsce jest znacząco wyższe niż istniejące zwykle w krajach o bardziej rozwiniętym systemie podatkowym.

43. Informacje o podmiotach powiązanych

Zgodnie z definicją zaprezentowaną w MSR 24 następujące podmioty były/są podmiotami powiązanymi ze Spółką dominującą:

- do dnia 05.08.2013 r. Smart Elektronik Sp. z o.o., w której Imagis S.A. od początku roku obrotowego do dnia połączenia z GPS Konsorcjum Sp. z o.o., posiadała 100% udziałów w kapitale zakładowym,
- GPS Konsorcjum Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie przy ulicy Górczewskiej 216, w której Imagis S.A. posiada 100% w kapitale zakładowym,
- Emapa S.A. (poprzednio Emapa sp. z o.o.), w której Spółka od dnia 10 grudnia 2012 roku posiadała 94,8% w kapitale zakładowym, a od dnia 5 czerwca 2013 roku posiadała 100% udziałów w kapitale podstawowym, a następnie od 6 grudnia 2013 r. 100% akcji.
- PC Guard SA posiadający na dzień bilansowy 62,71% akcji Imagis S.A.
- osoby wchodzące w skład kluczowego personelu kierowniczego ww. spółek oraz bliscy członkowie ich rodzin,
- członkowie Rady Nadzorczej ww. spółek.

Transakcje zrealizowane przez Imagis S.A. z podmiotami powiązanymi zostały zaprezentowane poniżej (prezentowane kwoty w złotych, jeśli nie podano inaczej).

Jednostka dominująca dokonywała transakcji ze znaczącym inwestorem. Wartość transakcji wyniosła:

	1.01.2013 – 31.12.2013	1.01.2012 – 31.12.2012
	zł	zł
Zobowiązania:		
PC Guard S.A.	0,00	1 203 733,33
w tym zobowiązania z tytułu udzielonych pożyczek	0,00	1 203 733,33
Razem	0,00	1 203 733,33
Przychody w okresie obrotowym *, w tym:		
PC Guard S.A.	0,00	49 200,00
Razem	0,00	49 200,00
Koszty w okresie obrotowym *, w tym:		
PC Guard S.A.	12 894,00	43 050,00
Razem	12 894,00	43 050,00

- prezentowane kwoty są kwotami brutto (łącznie z podatkiem VAT)

Następująca tabela przedstawia łączne kwoty transakcji zawartych przez jednostkę dominującą podmiotami powiązanymi za dany rok obrotowy

	1.01.2013 – 31.12.2013	1.01.2012 – 31.12.2012
	zł	zł
Koszty w okresie obrotowym*, w tym:		
Wynagrodzenie z tytułu pełnienia funkcji zarządczych	1 257 879,40	798 889,99
Wynagrodzenie z tytułu zawartych umów o pracę	61 448,80	58 892,50
Smart Elektronik Sp. z o.o.	1 884 078,58	512 948,15
- oprogramowanie nawigacyjne oraz urządzenia	1 884 078,58	512 948,15
Emapa S.A.	72 274,54	0,00
- licencje	72 274,54	0,00
GPS Konsorcjum Sp. z o.o.	118 238,17	59 500,52
- oprogramowanie nawigacyjne oraz urządzenia	118 238,17	59 500,52
Razem	3 393 919,49	1 430 231,16

- prezentowane kwoty są kwotami brutto (łącznie z podatkiem VAT)

	1.01.2013 – 31.12.2013	1.01.2012 – 31.12.2012
	zł	zł
Przychody w okresie obrotowym*, w tym:		
Smart Elektronik Sp. z o.o.	48 965,96	1 842 388,73
- oprogramowanie nawigacyjne	44 045,96	1 822 412,92
- refaktura kosztów działalności oraz opłaty czynszowe	4 920,00	7 697,47
- odsetki od udzielonej pożyczki	0,00	12 278,34
Emapa S.A.	23 619,80	0,00
- oprogramowanie nawigacyjne oraz urządzenia	17 773,50	0,00
- koszty najmu lokalu	5 846,30	0,00
GPS Konsorcjum Sp. z o.o.	9 597 586,43	12 053 118,50
- pozostałe urządzenia oraz oprogramowanie	8 574 900,35	11 986 748,97
- refaktura kosztów działalności oraz opłaty czynszowe	195 570,00	0,00
- prace informatyczne	787 938,00	0,00
- odsetki od pożyczki	39 178,08	66 369,53
Razem	9 670 172,19	13 895 507,23

- prezentowane kwoty są kwotami brutto (łącznie z podatkiem VAT)

43.1. Warunki transakcji z podmiotami powiązanymi

W okresie objętym sprawozdaniem finansowym Spółki Grupy Kapitałowej nie zawierały umów z jednostkami powiązanymi, które byłyby zawarte na warunkach innych niż rynkowe.

43.2. Wynagrodzenie wyższej kadry kierowniczej Grupy

Wynagrodzenie wypłacone członkom Zarządu oraz członkom Rady Nadzorczej Spółki (jednostki dominującej) oraz jednostkom powiązanym Grupy Kapitałowej przedstawiało się następująco:

	01.01.2013 - 31.12.2013	01.01.2012 - 31.12.2012
Zarząd	1 319 328,20	857 780,49
- wynagrodzenia z tytułu pełnienia funkcji zarządczych	1 257 879,40	798 887,99
- wynagrodzenia z tytułu umów o pracę oraz kontraktów	61 448,80	58 892,50
Rada Nadzorcza	53 626,32	54 000,00
- wynagrodzenie	51 290,32	54 000,00
- wynagrodzenie z tytułu umów cywilno - prawnych	2 336,00	-
Zarząd – jednostki zależne lub stowarzyszone	1 224 278,82	504 000,00
- wynagrodzenia z tytułu pełnienia funkcji zarządczych	800 289,09	504 000,00
- wynagrodzenia z tytułu umów o pracę oraz kontraktów	423 989,73	-
Rada Nadzorcza – jednostki zależne lub stowarzyszone	362 870,97	255 200,00
Razem	2 960 104,31	1 670 980,49

44. Cele i zasady zarządzania ryzykiem finansowym

44.1. Czynniki ryzyka związane z otoczeniem, w jakim Grupa prowadzi działalność

44.1.1. Ryzyko związane z sytuacją makroekonomiczną

Rozwój Grupy Kapitałowej jest ściśle skorelowany z ogólną sytuacją gospodarczą Polski, na obszarze której jej Spółki oferują swoje produkty oraz usługi. Teren Polski jest równocześnie obszarem aktywności gospodarczej partnerów i klientów Spółek. Do głównych czynników o charakterze ogólnogospodarczym wpływających na działalność Spółek można zaliczyć: tempo wzrostu PKB Polski, poziom średniego wynagrodzenia brutto, poziom inflacji, poziom inwestycji

podmiotów gospodarczych, stopień zadłużenia jednostek gospodarczych i gospodarstw domowych. Istnieje ryzyko, że spowolnienie tempa wzrostu gospodarczego, spadek poziomu inwestycji przedsiębiorstw, czy wzrost zadłużenia jednostek gospodarczych może mieć negatywny wpływ na działalność oraz sytuację finansową Grupy Kapitałowej, poprzez obniżenie popytu na produkty i usługi spółek, co w konsekwencji może przełożyć się na pogorszenie wyników finansowych Grupy Kapitałowej.

44.1.2. Ryzyko związane z regulacjami prawnymi

Polski system prawny charakteryzuje się wysoką częstotliwością zmian. Na działalność Spółek potencjalny negatywny wpływ mogą mieć nowelizacje, m.in. w zakresie prawa handlowego, prawa pracy i ubezpieczeń społecznych. Ponadto, wiele modyfikacji przepisów prawa wynika z dostosowywania prawa krajowego do norm prawa Unii Europejskiej. W związku z powyższym, niejednokrotnie pojawiają się wątpliwości w zakresie interpretacji dokonywanych zmian. Błędna interpretacja przepisów prawa może skutkować nałożeniem na Spółki kar lub sankcji administracyjnych bądź finansowych.

W celu minimalizacji przedmiotowego ryzyka Spółki na bieżąco przeprowadzają audyty wewnętrzne, skierowane na badanie zgodności stosowanych aktualnie przez spółki przepisów z bieżącymi regulacjami prawnymi.

44.1.3. Ryzyko związane z opodatkowaniem (regulacje podatkowe) i interpretacją przepisów podatkowych

Polski system podatkowy charakteryzuje się niejednoznacznością zapisów oraz wysoką częstotliwością zmian. Niejednokrotnie brak jest ich jednoznacznej wykładni, co może powodować sytuację odmiennej ich interpretacji przez spółki i organy skarbowe. W przypadku zaistnienia takiej sytuacji, organ skarbowy może nałożyć na Spółkę karę finansową, która może mieć istotny negatywny wpływ na wyniki finansowe Spółki i Grupy Kapitałowej. Obecnie Spółki nie korzystają ze zwolnień podatkowych, a na sprzedawane produkty i usług nałożona jest stawka podatku VAT w wysokości 23%. Poza tym, Spółki płacą podatek dochodowy, którego stawka wynosi 19%. Ryzyko związane z opodatkowaniem może wynikać ze zmian w wysokościach stawek podatkowych, istotnych z punktu widzenia Spółek, jednakże wpływ tych zmian na przyszłą kondycję Grupy Kapitałowej należy uznać za niewielki, jako że prawdopodobieństwo skokowych zmian w regulacjach podatkowych jest znikome. W celu ograniczenia ryzyka związanego z opodatkowaniem Spółki zakładają występowanie do organów podatkowych z wnioskami o interpretację określonych przepisów, czy sytuacji oraz korzystanie z doradców podatkowych.

44.1.4. Ryzyko konkurencji

Spółki Grupy Kapitałowej posiadają wieloletnie doświadczenie, dysponują technologią pozwalającą wytwarzać produkty oraz świadczyć usługi na najwyższym poziomie, wysoko wykwalifikowaną kadrę, a także wypracowane przez wiele lat zaufanie klientów. Spółki współpracują ze sprawdzonymi i stałymi odbiorcami, którzy są przekonani do jakości oferowanych przez nie usług i rozwiązań. Ponadto, ryzyko konkurencji jest ograniczone dzięki wysokiej jakości produktów. Mimo to istnieje ryzyko związane z konkurencją, zarówno w aspekcie pojawienia się nowych podmiotów konkurencyjnych, jak również wzmocnienia już istniejących. Spółki działają w otoczeniu rynkowym, na którym funkcjonują podmioty oferujące podobne usługi, towary i produkty. Istnieje też ryzyko, iż konkurencja mając trudności ze zbytem własnych towarów i usług będzie konkurowała poziomem cen.

44.1.5. Ryzyko związane z kursami walut

Spółki prowadzą działalność na rynkach zagranicznych, co wiąże się m.in. z ryzykiem kursowym. Wynika to z faktu, że część kosztów zakupów oraz część przychodów spółki uzyskują w walucie obcej. Ryzyko kursowe jest minimalizowane poprzez fakt, że ewentualne zmiany kursu są przenoszone na cenę sprzedaży towarów. Spółki zabezpieczają się przed zmianą kursu walut wykorzystując kontrakty terminowe typu forward. Kursy walutowe stosowane przy rozliczeniu transakcji są każdorazowo negocjowane z bankiem ją obsługującym. Na obniżenie ryzyka wpływa także fakt, że w większości przypadków są to transakcje krótkoterminowe.

44.2. Czynniki ryzyka związane z działalnością Grupy Kapitałowej

44.2.1. Ryzyko związane z błędami ludzkimi

Działalność prowadzona przez IMAGIS S.A. i Emapa S.A. charakteryzuje się podwyższonym ryzykiem związanym z błędami ludzkimi. W toku świadczenia usług mogą wystąpić, m.in. błędy programistyczne lub pomyłki związane z danymi dotyczącymi klienta, co może spowodować nieprawidłowe działanie oprogramowania lub opóźnienia w dostarczaniu gotowej usługi lub produktu dla klienta. W konsekwencji, spółki mogą być narażone na utratę zaufania klientów, a w przypadku istotnych uchybień może mieć to negatywny wpływ na wyniki finansowe Grupy Kapitałowej. Celem minimalizacji przedmiotowego ryzyka, opracowywane przez Spółki oprogramowanie poddawane jest testom mającym na celu wychwycenie ewentualnych błędów już w fazie jego powstawania, jak również weryfikację i walidację w warunkach, w jakich ono rzeczywiście pracuje (jazdy próbne). Spółki stosują specjalne, opracowane przez siebie oraz zawarte w oprogramowaniu służącym do produkcji map, procedury weryfikacji zgodności i spójności wewnętrznej mapy. Dodatkowo, spółki starają się uzyskiwać informacje dotyczące map z kilku źródeł, tak by można było je zweryfikować, i żeby przed skierowaniem na rynek zostały wykryte i poprawione ewentualne uchybienia lub rozbieżności.

44.2.2. Ryzyko związane z błędami w procedurach

W działalności Spółek możliwe jest wystąpienie błędów w procedurach stosowanych w toku prowadzonej działalności. Hipotetycznie w przypadku Spółek z Grupy Kapitałowej mogą dotyczyć zamówienia nieodpowiedniej ilości lub niewłaściwych urządzeń, braku odpowiedzi na reklamację lub błędów popełnianych podczas konfiguracji.

W celu minimalizacji tego ryzyka, Spółki stosują procedury dotyczące głównych obszarów działalności w tym: opracowywania i zawierania umów, składania i weryfikacji realizacji zamówień, produkcji oprogramowania i map cyfrowych, przyjmowania reklamacji. Procedury te są okresowo aktualizowane. Wszyscy nowo zatrudniani pracownicy są zapoznawani z tymi procedurami, a następnie okresowo weryfikowane jest ich przestrzeganie.

44.2.3. Ryzyko utraty płynności finansowej

Zarządzanie należnościami i zobowiązaniami jest jednym z kluczowych elementów utrzymania określonego poziomu płynności finansowej. W przypadku długotrwałej realizacji inwestycji i zamrożenia środków pieniężnych w prace badawcze nad nowymi produktami, zakup towarów a także w przypadku podjęcia błędnych decyzji w procesie administrowania finansami spółek lub niewypłacalności kontrahentów względnie niedostarczenia przez nich zakupionych towarów i produktów, istnieje możliwość zagrożenia płynności finansowej.

Spółki, w celu minimalizacji ryzyka utraty płynności finansowej, dokonują analizy struktury finansowania, a także dbają o utrzymanie odpowiedniego poziomu środków pieniężnych, niezbędnego do terminowego regulowania zobowiązań bieżących. Wszystkie projekty przed skierowaniem ich do realizacji są oceniane również pod kątem nakładów finansowych i perspektyw ich zwrotu.

44.2.4. Ryzyko związane z dostawcami

Spółki nie są w stanie przewidzieć i zapewnić, iż każdorazowo wybrani przez nie dostawcy należycie wywiążą się z zawartego kontraktu, a także że jakość świadczonych przez nich usług i oferowanych produktów będzie satysfakcjonująca. Należy także wziąć pod uwagę ryzyko niedostarczenia towarów w terminie, czy też niewykonania dostawy przez kontrahenta.

Mając na uwadze możliwe skutki, dobierając dostawców do współpracy Spółki szukają pewnych i godnych zaufania firm, które mogą być długoterminowymi i stabilnymi partnerami biznesowymi.

44.2.5. Ryzyko związane z pozyskiwaniem i utrzymaniem klientów

Z działalnością operacyjną Spółki wiąże się ryzyko związane z pozyskiwaniem i utrzymywaniem klientów, które wynika z dynamicznego rozwoju rynku produktów oferowanych przez Spółki. W minimalizowaniu tego ryzyka, Spółka stara się wiązać odbiorców długoterminowymi umowami. Spółka stara się też integrować ze sobą odbiorców, m.in. poprzez wspólne akcje promocyjne. Istotne jest też, że dzięki szerokiej palecie produktów, oferta Spółek skierowana jest do szerokiego grona odbiorców. Utrzymaniu i pozyskiwaniu klientów służy także rozwijanie produktów i ciągłe doskonalenie ich funkcjonalności.

Z działalnością operacyjną Spółek wiąże się ryzyko związane z pozyskiwaniem i utrzymywaniem klientów, które wynika z dynamicznego rozwoju rynku produktów oferowanych przez Spółki. W celu minimalizowania tego ryzyka, Spółki starają się wiązać odbiorców długoterminowymi umowami. Grupa stara się też integrować ze sobą odbiorców, m.in. poprzez wspólne akcje promocyjne, itp. Istotne jest też, że dzięki szerokiej palecie produktów, oferta spółek skierowana jest do różnego rodzaju grup klientów (klienci detaliczni, klienci biznesowi, administracja).

Utrzymaniu klientów służy także forma sprzedaży polegająca na oferowaniu wraz z wybranymi produktami, aktualizacji do tych produktów, które to aktualizacje zostaną dostarczone klientom w przyszłości. Utrzymaniu i pozyskiwaniu klientów służy także rozwijanie produktów i ciągłe doskonalenie ich funkcjonalności.

44.2.6. Ryzyko związane ze zmianą oferowanych produktów

W działalności Spółek występuje ryzyko związane ze zmianami zachodzącymi na rynku oraz w preferencjach zakupowych klientów. Może to skutkować zmianami wysokości przychodów oraz osiąganych marż, a także zmianą dostawców i odbiorców. Spółki na bieżąco analizują te zmiany dostosowując się do zmieniającego się otoczenia rynkowego, poprzez zmiany oferowanych produktów.

44.2.7. Ryzyko związane z utratą zaufania klientów

Działalność w zakresie tworzenia map cyfrowych oraz oprogramowania, z uwagi na stopień skomplikowania, wiąże się z ryzykiem niedopracowania lub wad produktów. Ryzyko wystąpienia wad i usterek dotyczy także segmentu hardware. W przypadku zaistnienia wad lub niedopracowania skutkującego błędnym działaniem lub obniżeniem jakości, możliwa jest utrata zaufania klientów, co może negatywnie wpłynąć na zainteresowanie produktami i towarami, a także rezygnację dotychczasowych odbiorców, wpływając w ten sposób na sytuację finansową Spółek.

Przedmiotowe ryzyko minimalizowane jest m.in. poprzez szczegółowe testy oprogramowania oraz całych produktów przed skierowaniem ich do obrotu handlowego. W przypadku, gdyby jednak sytuacja taka miała miejsce, procedury przewidują niezwłoczne dostarczenie nieodpłatnych poprawek oraz wymiany wadliwego oprogramowania czy urządzenia.

44.2.8. Ryzyko związane z rozwojem nowych produktów oraz platform sprzętowych i programowych

Rozwój technologii informatycznych postępuje bardzo dynamicznie. Doskonalone są nie tylko istniejące urządzenia, ale pojawiają się zupełnie nowe ich kategorie. Podobnie jest z platformami programowymi i systemami operacyjnymi, gdzie również pojawiają się nowe rozwiązania. W efekcie, istnieje potrzeba ciągłego dostosowywania produktów do nowych warunków. Niedostosowany na czas produkt, może nie spełniać oczekiwań użytkowników nowych systemów i w konsekwencji spowodować przejście danej części rynku przez konkurencję.

Spółki monitorują rozwój technologiczny branży, w której działają oraz rozpoznają preferencje użytkowników, by w miarę możliwości przewidywać kierunki rozwoju rynku, tak by móc dostosować swoją ofertę do aktualnego zapotrzebowania. Tam gdzie ma to uzasadnienie ekonomiczne, Spółki starają się oferować produkty na różne platformy sprzętowe i programowe, co wiąże się z koniecznością inwestowania w nowe rozwiązania.

44.2.9. Ryzyko związane z systemami nawigacji satelitarnej

Obecnie urządzenia oraz systemy nawigacyjne spółek bazują na amerykańskim systemie GPS (GPD-Nav-star). Niemniej należy zauważyć, że rozwijane są również inne systemy jak Galileo, Glonas i Beidou. W efekcie istnieje ryzyko, że w przyszłości część urządzeń i systemów nawigacyjnych może korzystać z innych niż GPS systemów. Wymagać to może poniesienia pewnych kosztów na modyfikację oprogramowania. Z drugiej strony fakt, że Spółki dysponują kodami źródłowymi do stosowanego przez siebie oprogramowania minimalizuje ewentualne następstwa i koszty takiej migracji.

44.2.10. Ryzyko związane z sezonowością sprzedaży

Branża, w której działają spółki charakteryzuje się sezonowością:

- w sprzedaży detalicznej okres letni oraz zimowy niosą zwiększoną sprzedaż produktów nawigacyjnych,
- koniec roku jest okresem wzmożonego popytu na produkty GIS, co jest związane z realizacją projektów i inwestycji w spółkach, a także instytucjach należących do sfery budżetowej.

W przypadku osobistych urządzeń komunikacyjnych efekt sezonowości nie jest znaczący.

44.2.11. Ryzyko związane z uzależnieniem wyników Grupy Kapitałowej od wyników jednej ze spółek zależnych

W przychodach Grupy Kapitałowej znaczny udział ma spółka GPS Konsorcjum sp. z o.o., jednakże w ocenie Zarządu spółki dominującej nie jest to duże zagrożenie, gdyż IMAGIS S.A. w pełni kontroluje spółkę zależną, a jej sytuacja jest dobra. GPS Konsorcjum sp. z o.o. prowadzi działalność handlową, w tym także produktów spółki dominującej, ponadto posiada zróżnicowane źródła zaopatrzenia, jak i odbiorców. Jednak należy brać pod uwagę, że ewentualny spadek przychodów GPS Konsorcjum sp. z o.o. wpłynęłoby znacząco na poziom przychodów Grupy Kapitałowej.

44.2.12. Ryzyko związane z koncentracją źródeł przychodów

Relacje Spółek z odbiorcami są trwałe. W ocenie Zarządu z uwagi na liczbę odbiorców i zakres współpracy, rezygnacja kilku odbiorców nie powinna istotnie wpłynąć na poziom przychodów żadnej ze Spółek, szczególnie w długim okresie.

44.2.13. Ryzyko związane z utratą kluczowych dostawców

Z uwagi na konkurencję rynkową, w przypadku rezygnacji ze współpracy, dostawcy Spółek mogą zostać bez większych problemów zastąpieni przez innych. IMAGIS S.A. posiada jednego znaczącego dostawcę oprogramowania, współpraca jest bardzo trwała, datuje się od 1994 r., i ryzyko jej zerwania jest bardzo małe.

44.2.14. Ryzyko związane z utratą kluczowych pracowników

Ze względu na charakter i specyfikę działalności spółek, w szczególności IMAGIS S.A. i Emapa S.A. istotne jest utrzymanie i możliwość szybkiej rozbudowy zespołu wysoko wykwalifikowanych i kompetentnych pracowników. Z drugiej strony istnieje ryzyko, że na skutek zwiększonego popytu na specjalistów, działań ze strony konkurencji, rezygnacji z pełnionych funkcji, czy innych zdarzeń, Spółki utracą kluczowych pracowników. W rezultacie mogłoby to spowodować okresowe trudności z realizacją działań na zakładaną skalę. Ponadto, utrata kluczowych pracowników może wpłynąć na podwyższenie presji na wzrost wynagrodzeń.

Zarządy Spółek starają się minimalizować przedmiotowe ryzyko, m.in. stwarzając atrakcyjne warunki pracy i rozwoju osobistego, co potwierdza niska fluktuacja pracowników. Wybrani pracownicy Spółek objęci są ponadto programem motywacyjnym w wyniku którego stają się akcjonariuszami Spółki dominującej. Stosowana jest również zasada, że kluczowe elementy poszczególnych projektów są prowadzone i znane więcej niż jednemu pracownikowi, tak aby uniknąć koncentracji wiedzy specjalistycznej z danego zakresu w rękach jednej osoby – tym samym eliminuje się ryzyko związane z potencjalnym zakończeniem współpracy i wynikającym z tego brakiem ciągłości działań.

44.2.15. Ryzyko związane ze strukturą akcjonariatu

Na dzień sporządzania sprawozdania finansowego IMAGIS S.A. posiada jednego dominującego akcjonariusza PC Guard Spółka Akcyjna, która posiada 62,71% kapitału i ma znaczący wpływ na funkcjonowanie Spółki. IMAGIS S.A. jest właścicielem 100% udziałów i akcji spółek zależnych.

44.2.16. Ryzyko związane z nielegalnym wykorzystaniem wartości intelektualnych

Z racji tego, że Imagis S.A. i Emapa S.A. między innymi tworzą oprogramowanie oraz mapy cyfrowe, istnieje prawdopodobieństwo, że osoba trzecia wbrew ich woli może rozpowszechniać je w sposób nieuprawniony i uzyskiwać z tego profity należne spółkom. Spółki żeby przeciwdziałać opisanej sytuacji stosują:

- zabezpieczenia programowe wymagające dla użycia produktu uzyskania unikalnego klucza będącego pochodną produktu i urządzenia;
- specjalne formaty map cyfrowych;
- rozwiązania oparte na uwierzytelnianiu przez serwer centralny;
- precyzyjne określanie w umowach dozwolonych pól eksploatacji oraz zamieszczenie klauzul o karach za naruszenie licencji.

44.3. Czynniki ryzyka związane z rynkiem kapitałowym

44.3.1. Ryzyko związane z zawieszeniem notowań lub wykluczeniem instrumentów finansowych Spółki z obrotu w alternatywnym systemie obrotu

GPW jako Organizator Alternatywnego Systemu Obrotu może w przypadkach przewidzianych przepisami prawa, w tym w szczególności Regulaminem Alternatywnego Systemu Obrotu, zawiesić obrót instrumentami finansowymi Spółki, a w określonych wypadkach nawet wykluczyć je z obrotu na GPW. W celu niedopuszczenia do takiej sytuacji, Spółka stara się rygorystycznie przestrzegać obowiązujących przepisów i regulacji.

44.3.2. Ryzyko dotyczące możliwości nakładania na Spółkę kar administracyjnych przez Komisję Nadzoru Finansowego za niewykonanie obowiązków wynikających z przepisów prawa

W przypadku niedopełnienia przez Spółkę obowiązków wynikających z Ustawy z dnia 29 lipca 2005 r. o ofercie publicznej i warunkach wprowadzania instrumentów finansowych do zorganizowanego systemu obrotu oraz o spółkach publicznych (Dz. U. z 2005 r. Nr 184, poz. 1539 z późn. zm.), oraz Ustawy z dnia 29 lipca 2005 r. o obrocie instrumentami finansowymi (Dz. U. z 2005 r. Nr 183, poz. 1538 z późn. zm.) Komisja Nadzoru Finansowego może nałożyć na Spółki przewidziane przez prawo kary administracyjne. W celu niepopuszczenia do takiej sytuacji, Spółka stara się rygorystycznie przestrzegać obowiązujących przepisów i regulacji.

45. Zarządzanie kapitałem

Głównym celem zarządzania kapitałem Grupy Kapitałowej jest zapewnienie zdolności Grupy Kapitałowej do kontynuowania działalności, utrzymanie dobrego ratingu kredytowego i bezpiecznych wskaźników kapitałowych, które wspierałyby w sposób optymalny działalność operacyjną Grupy Kapitałowej i zwiększały wartość dla jej akcjonariuszy, zapewniając im zwrot z inwestycji. Grupa Kapitałowa uwzględnia również wymogi Kodeksu spółek handlowych odnośnie wysokości i charakteru kapitału własnego, w tym w szczególności:

- minimalna wysokość kapitału zakładowego,
- konieczność przekazywania na zasilenie kapitału zapasowego co rocznie 8% zysku netto do momentu, gdy jego wartość osiągnie jedną trzecią kapitału zakładowego.

Grupa Kapitałowa zarządza strukturą kapitałową i w wyniku zmian warunków ekonomicznych wprowadza do niej zmiany. W celu utrzymania lub skorygowania struktury kapitałowej, Grupa Kapitałowa może zmienić wypłatę dywidendy dla akcjonariuszy, zwrócić kapitał akcjonariuszom lub wyemitować nowe akcje, a także zwiększyć zadłużenie lub je zmniejszyć poprzez upłynianie aktywów. W okresach zakończonych 31 grudnia 2013 roku i 31 grudnia 2012 roku nie wprowadzono żadnych zmian do celów, zasad i procesów obowiązujących w tym obszarze.

Grupa Kapitałowa monitoruje stan kapitałów stosując wskaźnik dźwigni, który jest liczony jako stosunek zadłużenia netto do sumy kapitałów powiększonych o zadłużenie netto. Zasady Grupy Kapitałowej stanowią, by wskaźnik ten nie przekraczał poziomu 40%. Do zadłużenia netto Grupa Kapitałowa wlicza oprocentowane kredyty i pożyczki, inne zobowiązania finansowe, zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz inne zobowiązania, pomniejszone o środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych z wyłączeniem działalności zaniechanej. Kapitał obejmuje wyłącznie kapitał własny.

	31.12.2013 w tys. zł	31.12.2012 w tys. zł
Oprocentowane kredyty i pożyczki	15 831	6 205
Zobowiązania finansowe	907	9 255
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	8 393	2 301
Minus środki pieniężne i ich ekwiwalenty	-13 581	-1 893
Zadłużenie netto	11 550	15 868
Kapitał własny	45 565	24 090
Kapitał razem	45 565	24 090
Kapitał i zadłużenie netto	57 115	39 958
Wskaźnik dźwigni	20%	39%

46. Instrumenty finansowe

Do głównych instrumentów finansowych, z których korzysta Grupa Kapitałowa należą kredyty inwestycyjne, kredyt w rachunku bieżącym, umowy leasingu finansowego oraz zobowiązania z tytułu dostaw i usług. Głównym celem instrumentów finansowych jest pozyskanie środków finansowych na działalność Grupy Kapitałowej. Grupa Kapitałowa posiada też aktywa finansowe, takie jak należności z tytułu dostaw i usług, środki pieniężne i ich ekwiwalenty, które powstają bezpośrednio w toku prowadzonej przez nią działalności.

Wartość godziwa posiadanych przez Grupę Kapitałową aktywów i zobowiązań finansowych na dzień 31 grudnia 2013 roku i 31 grudnia 2012 roku była równa ich wartości bilansowej.

Grupa Kapitałowa nie posiadała w okresie objętym Sprawozdaniem finansowym pochodnych instrumentów finansowych.

Nota nr 1

Klasyfikacja instrumentów finansowych wg MSR 39 (wartość księgowa)

	Wartość godziwa	Wartość księgowa	wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy		wyceniane w wartości godziwej ze zmianami w kapitale		wyceniane w zamortyzowanym koszcie		Inne (wartość księgowa)
			wyznaczone przy początkowym ujęciu	przeznaczone do obrotu	dostępne do sprzedaży	rachunkowość zabezpieczeń	pożyczki i należności	utrzymywane do terminu wymagalności	
Aktywa finansowe długoterminowe	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Aktywa finansowe krótkoterminowe	-	24 595	-	-	-	-	11 013		13 582
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności		11 013					11 013		-
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty		13 582							13 582
Obligacje wyemitowane przez podmioty powiązane									
Razem	-	24 595	-	-	-	-	11 013		13 582

Nota nr 2

Klasyfikacja instrumentów finansowych wg MSR 39 (wartość księgowa)

	Wartość godziwa	Wartość księgowa	wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy		wyceniane w zamortyzowanym koszcie	wyceniane w wartości godziwej ze zmianami w kapitale	Inne (wartość księgowa)
			wyznaczone przy początkowym ujęciu	przeznaczone do obrotu		rachunkowość zabezpieczeń	
Zobowiązania finansowe długoterminowe	-	9 492	-	-	9 492	-	-
Kredyty i pożyczki		9 470			9 470		
Zobowiązania leasingowe		22			22		
Zobowiązania finansowe krótkoterminowe	-	14 799	-	-	6 406	-	8 393
Kredyty i pożyczki		6 361			6 361		
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania		8 393					8 393
Zobowiązania leasingowe		45			45		
Razem	-	24 291	-	-	15 898	-	8 393

47. Informacja dotycząca udzielonych gwarancji oraz zabezpieczeń na majątku

Spółka dominująca dokonała zabezpieczenia trwających umów leasingu oraz kredytu w rachunku bieżącym i kredytu inwestycyjnego weksłami własnymi „in blanco”, hipotekami oraz zastawami. Poza wymienionymi zabezpieczeniami, oraz poręczeniami w ramach Grupy Kapitałowej Spółka nie dokonała innych zabezpieczeń, gwarancji czy poręczeń.

Spółki GPS Konsorcjum Sp. z o.o. oraz Emapa S.A. dokonały zabezpieczenia trwających umów leasingu oraz kredytu w rachunku bieżącym weksłami własnymi „in blanco” oraz zastawem na stanach magazynowych. Poza wymienionymi zabezpieczeniami oraz zabezpieczeniem opisanym w pkt. 42, Spółka nie dokonała innych zabezpieczeń, gwarancji czy poręczeń.

53. Informacja o zobowiązaniach wobec budżetu państwa

W okresie od 1 stycznia 2013 roku do 31 grudnia 2013 roku oraz w okresie porównywalnym Spółka dominująca oraz Spółki zależne nie posiadały nieuregulowanych zobowiązań wobec budżetu państwa, jak również wobec jednostek samorządów terytorialnych z tytułu uzyskania praw własności budynków lub budowli.

53. Informacja o przychodach, kosztach i wynikach działalności zaniechanej

W okresie od 1 stycznia 2013 roku do 31 grudnia 2013 roku oraz w okresie porównywalnym nie wystąpiły przychody ani koszty związane z zaniechaniem działalności. Spółki nie przewidują także przychodów ani kosztów związanych z zaniechaniem działalności w następnym okresie.

53. Informacje o poniesionych i planowanych nakładach inwestycyjnych

Poniesione i planowane nakłady inwestycyjne (w tys. zł):

	Planowane na 2014	1.01.2013 – 31.12.2013	1.01.2012 – 31.12.2012
Nakłady na niefinansowe aktywa trwałe	1 900,00	1 750,00	998,00
- w tym na ochronę środowiska	-	-	-

53. Pozycje pozabilansowe i sprawy sądowe

Na dzień sporządzenia prezentowanego Sprawozdania finansowego, wobec Spółki Dominującej, według wiedzy Zarządu, nie zostało wszczęte żadne postępowanie przed organami rządowymi, postępowanie sądowe lub arbitrażowe. W imieniu Imagis S.A. prowadzone są dwa postępowania sądowe o wyegzekwowanie należnego Spółce wynagrodzenia.

50. Przyczyny występowania różnic pomiędzy bilansowymi zmianami niektórych pozycji oraz zmianami wynikającymi z rachunku przepływów pieniężnych.

	01.01.2013 - 31.12.2013	01.01.2012 - 31.12.2012
Bilansowa zmiana zobowiązań z tytułu dostaw i usług oraz pozostałych zobowiązań	6 091 952,49	1 038 089,23
Zmiana zobowiązań z tytułu leasingu	52 455,05	41 517,53
Zmiana zobowiązań z tytułu zakupu udziałów	-	(198 900,00)
Zmiana stanu zobowiązań z tytułu zmiany udziału jednostki dominującej	(614 787,95)	-
Zmiana stanu zobowiązań w rachunku przepływów pieniężnych	5 529 619,59	880 706,76

	01.01.2013 - 31.12.2013	01.01.2012 - 31.12.2012
Bilansowa zmiana należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałych należności	902 118,94	682 390,81
Zmiana stanu należności z tytułu zmiany składu Grupy kapitałowej	-	1 000 000,00
Zmiana stanu należności w rachunku przepływów pieniężnych	902 118,94	1 682 390,81

	01.01.2013 - 31.12.2013	01.01.2012 - 31.12.2012
Wartość księgowa zwiększeń rzeczowych aktywów trwałych, wartości niematerialnych	(7 961 179,54)	(972 013,10)
Wpływy z tytułu zbycia aktywów trwałych oraz wartości niematerialnych	-	-
Pozostałe zmiany	885 965,29	-
Wpływy ze sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych, wartości niematerialnych	(7 075 214,25)	(972 013,10)

	01.01.2013 - 31.12.2013	01.01.2012 - 31.12.2012
Bilansowa zmiana rozliczeń międzyokresowych	712 950,54	(102 833,38)
w tym zmiana aktywa na podatek odroczony	96 489,71	(70 664,55)
Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych z tytułu zmiany składu Grupy kapitałowej	-	-
Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych w rachunku przepływów pieniężnych	712 950,54	(102 833,38)

	01.01.2013 - 31.12.2013	01.01.2012 - 31.12.2012
Bilansowa zmiana rezerw	809 354,26	532 889,00
w tym zmiana rezerwy na podatek odroczony	(38 357,03)	14 687,85
Zmiana stanu rezerw z tytułu zmiany składu Grupy kapitałowej		
Zmiana stanu rezerw w rachunku przepływów pieniężnych	809 354,26	532 889,00

51. Struktura zatrudnienia

Zatrudnienie w Grupie na podstawie umów o pracę na ostatni dzień okresu obrotowego kształtowało się następująco:

	01.01.2013 - 31.12.2013	01.01.2012 - 31.12.2012
Zarząd Jednostki Dominującej	1,00	1,00
Zarząd jednostek zależnych	2,00	2,00
Administracja	5,00	5,00
Pracownicy umysłowi	48,00	43,00
Pracownicy fizyczni	-	-
Razem	56,00	51,00

52. Zdarzenia następujące po dniu bilansowym

Nie wystąpiły istotne zdarzenia, dotyczące lat ubiegłych, które musiałyby być ujęte w niniejszym sprawozdaniu finansowym.

53. Charakter i cel gospodarczy zawartych przez Grupę Kapitałową umów nieuwzględnionych w bilansie w zakresie niezbędnym do oceny ich wpływu na sytuację majątkową, finansową i wynik finansowy jednostki.

W sprawozdaniu finansowym zostały ujęte wszystkie umowy, które mają wpływ na sytuację majątkową, finansową oraz wynik finansowy Grupy Kapitałowej.

53. Sprawozdanie finansowe w warunkach wysokiej inflacji

Średnioroczna skumulowana stopa inflacji za ostatnie 3 lata dla każdego z okresów objętych niniejszym skonsolidowanym Sprawozdaniem finansowym nie przekroczyła 100%, więc nie wystąpiła konieczność przekształcenia tych informacji o wskaźnik inflacji.

.....
MARCIN NIEWĘGŁOWSKI
Prezes Zarządu

.....
ANNA TRZESKOWSKA
Członek Zarządu

.....
MAREK HELUSZKA
Księgowy

Warszawa, dnia 28 luty 2014 roku

Sprawozdanie
Zarządu Imagis S.A.
z działalności Grupy Kapitałowej w okresie
od 01.01.2013 r. do 31.12.2013 r.

sporządzone wg stanu na dzień 28/02/2014 r.

Spis treści

1.	Podstawowe informacje o podmiocie dominującym IMAGIS S.A. („Spółka”).....	5
2.	Informacje o powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych Emitenta	5
2.1.	Schemat Grupy Kapitałowej.....	5
2.2.	Zmiany w strukturze Grupy Kapitałowej w okresie sprawozdawczym.....	6
2.3.	Zmiany w podstawowych zasadach zarządzania przedsiębiorstwem jednostki i jej grupą kapitałową.....	6
2.4.	Zmiany we władzach korporacyjnych	6
2.4.1.	Rada Nadzorcza Imagis S.A.....	6
2.4.2.	Zarząd Imagis S.A.:.....	7
2.5.	Akcjonariat Imagis S.A.....	7
3.	Podstawowe informacje o spółce zależnej GPS Konsorcjum Sp. z o.o. („GPSK”)	8
3.1.	Rada Nadzorcza GPS Konsorcjum Sp. z o.o.....	8
3.2.	Zarząd GPS Konsorcjum Sp. z o.o.....	8
3.3.	Udziałowcy GPS Konsorcjum Sp. z o.o.	8
3.4.	Dane rejestrowe GPS Konsorcjum Sp. z o.o.....	9
4.	Podstawowe informacje o spółce zależnej Emapa S.A. („Emapa”)	9
4.1.	Zarząd Emapa S.A.....	9
4.2.	Rada Nadzorcza Emapa S.A.....	9
4.3.	Akcjonariat Emapa S.A.	9
4.4.	Dane rejestrowe Emapa S.A.....	9
5.	Działalność Grupy Kapitałowej w okresie 01.01.2013 - 31.12.2013.	9
5.1.	Branża, produkty i usługi Imagis S.A.	9
5.2.	Wejście na NewConnect	10
5.3.	Otrzymane nagrody i wyróżnienia	10
5.4.	Segment systemów informacji przestrzennej (GIS).....	11
5.5.	Segment hardware.....	13
5.6.	Charakterystyka zewnętrznych i wewnętrznych czynników istotnych dla rozwoju Grupy kapitałowej oraz opis perspektyw rozwoju jej działalności	14
5.7.	Ważniejsze osiągnięcia w dziedzinie badań i rozwoju.....	15
6.	Omówienie podstawowych wielkości ekonomiczno-finansowych.....	15
6.1.	Informacje o podstawowych produktach, towarach lub usługach	16
6.2.	Informacje o rynkach zbytu, z uwzględnieniem podziału na rynki krajowe i zagraniczne.....	17
6.3.	Informacje o źródłach zaopatrzenia w materiały do produkcji, w towary i usługi	17
7.	Przewidywana sytuacja finansowa i perspektywy rozwoju.....	17
8.	Informacje o zawartych umowach znaczących dla działalności Grupy Kapitałowej.....	18
9.	Posiadane przez Spółki Grupy Kapitałowej oddziały (zakłady)	18
10.	Informacje o istotnych transakcjach zawartych przez IMAGIS S.A. lub jednostki od niego zależne z podmiotami powiązanymi na innych warunkach niż rynkowe	18
11.	Informacja o instrumentach finansowych	18
12.	Informacje o udzielonych w danym roku obrotowym pożyczkach.....	19
13.	Informacje o udzielonych i otrzymanych w danym roku obrotowym poręczeniach i gwarancjach, ze szczególnym uwzględnieniem poręczeń i gwarancji udzielonych jednostkom powiązanym Emitenta.....	20
14.	Opis wykorzystania przez jednostkę wpływów z emisji do chwili sporządzenia sprawozdania z działalności	20

15.	Objaśnienie różnic pomiędzy wynikami finansowymi wykazanymi w raporcie rocznym a wcześniej publikowanymi prognozami	20
16.	Ocena możliwości realizacji zamierzeń inwestycyjnych, w tym inwestycji kapitałowych, w porównaniu do wielkości posiadanych środków, z uwzględnieniem możliwych zmian w strukturze finansowania tej działalności	21
17.	Ocena zarządzania zasobami finansowymi	21
18.	Informacje dotyczące ochrony środowiska	21
19.	Wskazanie istotnych postępowań toczących się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej	22
20.	Ocena czynników i nietypowych zdarzeń mających wpływ na wynik z działalności za rok obrotowy, z określeniem stopnia wpływu tych czynników lub nietypowych zdarzeń na osiągnięty wynik	22
21.	Czynniki ryzyka związane z otoczeniem, w jakim Grupa prowadzi działalność	22
21.1.	Ryzyko związane z sytuacją makroekonomiczną	22
21.2.	Ryzyko związane z regulacjami prawnymi	23
21.3.	Ryzyko związane z opodatkowaniem (regulacje podatkowe) i interpretacją przepisów podatkowych	23
21.4.	Ryzyko konkurencji	24
21.5.	Ryzyko związane z kursami walut	24
22.	Czynniki ryzyka związane z działalnością Grupy Kapitałowej	24
22.1.	Ryzyko związane z błędami ludzkimi	24
22.2.	Ryzyko związane z błędami w procedurach	25
22.3.	Ryzyko utraty płynności finansowej	25
22.4.	Ryzyko związane z dostawcami	26
22.5.	Ryzyko związane z pozyskiwaniem i utrzymaniem klientów	26
22.6.	Ryzyko związane ze zmianą oferowanych produktów	27
22.7.	Ryzyko związane z utratą zaufania klientów	27
22.8.	Ryzyko związane z rozwojem nowych produktów oraz platform sprzętowych i programowych	27
22.9.	Ryzyko związane z systemami nawigacji satelitarnej	28
22.10.	Ryzyko związane z sezonowością sprzedaży	28
22.11.	Ryzyko związane z uzależnieniem wyników Grupy Kapitałowej od wyników jednej ze spółek zależnych	28
22.12.	Ryzyko związane z koncentracją źródeł przychodów	29
22.13.	Ryzyko związane z utratą kluczowych dostawców	29
22.14.	Ryzyko związane z utratą kluczowych pracowników	29
22.15.	Ryzyko związane ze strukturą akcjonariatu	30
22.16.	Ryzyko związane z nielegalnym wykorzystaniem wartości intelektualnych	30
23.	Czynniki ryzyka związane z rynkiem kapitałowym	30
23.1.	Ryzyko związane z zawieszeniem notowań lub wykluczeniem instrumentów finansowych Spółki z obrotu w alternatywnym systemie obrotu	30
23.2.	Ryzyko dotyczące możliwości nakładania na Spółki kar administracyjnych przez Komisję Nadzoru Finansowego za niewykonanie obowiązków wynikających z przepisów prawa	31
24.	Oświadczenie o stosowaniu ładu korporacyjnego	31
25.	Umowy zawarte między jednostką a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez	

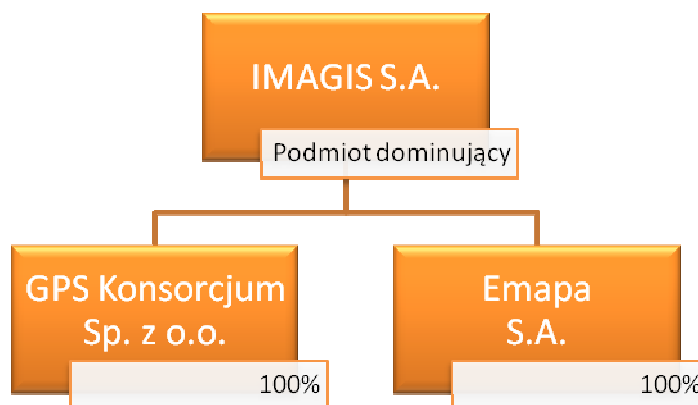
ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia jednostki przez przejęcie	33
26. Określenie łącznej liczby i wartości nominalnej wszystkich akcji Emitenta oraz akcji i udziałów w jednostkach powiązanych Emitenta, będących w posiadaniu osób nią zarządzających i nadzorujących.....	33
27. Informacje o umowie z biegłym rewidentem oraz o jego wynagrodzeniu.....	34
28. Oświadczenia Zarządu	34
28.1. Prawdliwość i rzetelność sprawozdania	34
28.2. Wybór podmiotu uprawnionego do badania sprawozdania finansowego	35

1. Podstawowe informacje o podmiocie dominującym IMAGIS S.A. („Spółka”)

Siedziba	ul. Górczewska 216 ¹ , 01-460 Warszawa	
Telefon	+48 (22) 638 46 97	
Fax	+48 (22) 638 41 88	
E-mail	spolka@imagis.pl	
Strona internetowa	www.imagis.pl	
NIP	522-24-67-014	
REGON	014984439	
Numer KRS wraz z organem prowadzącym rejestr	Nr 0000293705 Sąd Rejonowy dla M. St. Warszawy, XIII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego	
Zarząd	Marcin Niewęglowski	Prezes Zarządu
	Anna Trzeskowska	Członek Zarządu
Rada Nadzorcza	Paweł Narkiewicz	Przewodniczący Rady Nadzorczej
	Mariusz Bławat	Członek Rady Nadzorczej
	Dariusz Grześkowiak	Członek Rady Nadzorczej
	Stanisław Kosucki	Członek Rady Nadzorczej
	Katarzyna Kozłowska	Członek Rady Nadzorczej

2. Informacje o powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych Emitenta

2.1. Schemat Grupy Kapitałowej



¹ W trakcie roku obrotowego nastąpiła zmiana numeru budynku, w którym znajduje się siedziba Spółki, z dotychczasowego 212/226 na 216. Zmiana ta była wynikiem ustalenia nowego numeru porządkowego budynku przez działające z upoważnienia Prezydenta M. St. Warszawy Biuro Geodezji i Katastru Urzędu M. St. Warszawy.

	Nazwa Emitenta	Siedziba	Zakres działalności	Metoda konsolidacji	Udział w kapitale zakładowym %	Udział w prawach głosu %
1.	GPS Konsorcjum Sp. z o.o.	01-460 Warszawa, ul. Górczewska 216	Sprzedaż hurtowa sprzętu elektronicznego i telekomunikacyjnego oraz części do niego.	pełna	100,00%	100,00%
2.	Emapa S.A.	01-460 Warszawa, ul. Górczewska 216	Produkcja i sprzedaż systemów geoinformatycznych dla firm transportowych oraz operatorów monitoringu	pełna	100,00%	100,00%

2.2. Zmiany w strukturze Grupy Kapitałowej w okresie sprawozdawczym

W dniu 02.08.2013 r. Sąd Rejonowy dla m.st. Warszawy wydał postanowienie o połączeniu, należących do Grupy Kapitałowej spółek: GPS Konsorcjum sp. z o.o. (spółka przejmująca) oraz Smart Elektronik sp. z o.o. (spółka przejmowana). Połączenie nastąpiło poprzez przeniesienie całego majątku Smart Elektronik sp. z o.o. na spółkę GPS Konsorcjum sp. z o.o. (łączenie przez przejęcie), z podwyższeniem kapitału zakładowego w spółce przejmującej oraz wydaniem udziałów za majątek spółki przejmowanej. Połączenie tych spółek jest jednym z elementów racjonalizowania struktury i działania Grupy Kapitałowej poprzez konsolidację działalności dystrybucyjnej.

W okresie objętym niniejszym sprawozdaniem nastąpiło przekształcenie Emapa sp. z o.o. w spółkę akcyjną. W dniu 6 grudnia 2013 r. Emapa S.A. została wpisana do KRS. Kapitał zakładowy przekształconej Spółki nie uległ zmianie, a IMAGIS S.A. jest jej jedynym akcjonariuszem.

2.3. Zmiany w podstawowych zasadach zarządzania przedsiębiorstwem jednostki i jej grupą kapitałową

Z wyjątkiem opisanego powyżej połączenia Smart Elektronik Sp. z o.o. z GPS Konsorcjum Sp. z o.o. inne zmiany nie wystąpiły.

2.4. Zmiany we władzach korporacyjnych

2.4.1. Rada Nadzorcza Imagis S.A.

Skład Rady Nadzorczej w okresie od dnia 01 stycznia 2013 r. do dnia 11 marca 2013 r. przedstawiał się następująco:

- Paweł Narkiewicz - Przewodniczący Rady Nadzorczej,
- Mariusz Bławat - Członek Rady Nadzorczej,
- Dariusz Grześkowiak - Członek Rady Nadzorczej.

W dniu 12 marca 2013 r. Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy dokonało zmiany Statutu Spółki dominującej rozszerzając do 5 liczbę członków Rady Nadzorczej i powołało do niej:

- Katarzynę Kozłowską
- Stanisława Kosuckiego

W związku z powyższym, w okresie od dnia 12 marca 2013 r. do dnia 31 grudnia 2013 r. skład Rady Nadzorczej przedstawiał się następująco:

- Paweł Narkiewicz - Przewodniczący Rady Nadzorczej
- Mariusz Bławat - Członek Rady Nadzorczej
- Dariusz Grześkowiak - Członek Rady Nadzorczej
- Stanisław Kosucki - Członek Rady Nadzorczej
- Katarzyna Kozłowska - Członek Rady Nadzorczej

2.4.2. Zarząd Imagis S.A.:

W okresie od dnia 01 stycznia 2013 roku do dnia 31 grudnia 2013 roku, skład Zarządu Spółki dominującej nie zmieniał się i przedstawiał się następująco:

- Marcin Niewęglowski - Prezes Zarządu,
- Anna Trzeskowska – Członek Zarządu.

2.5. Akcjonariat Imagis S.A.

Na dzień debiutu na rynku NewConnect (12.08.2013) akcjonariat posiadający powyżej 5% (wraz z akcjami będącymi w posiadaniu Członków Zarządu Spółki dominującej) przedstawiał się następująco:

Akcjonariusz	Liczba akcji	udział w kapitale zakładowym	Liczba głosów	udział w głosach na Walnym Zgromadzeniu
PC Guard SA	7 338 356	66,19%	7 338 356	66,19%
Marcin Niewęglowski (zarząd)	810 600	7,31%	810 600	7,31%
Anna Trzeskowska (zarząd)	206 400	1,86%	206 400	1,86%
pozostali	2 735 763	24,64%	2 735 763	24,64%
SUMA	11 091 119	100,00%	11 091 119	100,00%

W dniach 14-21.08.2013 r. PC Guard S.A. zbyła 383 000 akcji.

Na dzień bilansowy oraz na dzień publikacji niniejszego sprawozdania akcjonariat posiadający pow. 5% (wraz z akcjami będącymi w posiadaniu Członków Zarządu Spółki dominującej) przedstawiał się następująco:

Akcjonariusz	Liczba akcji	udział w kapitale zakładowym	Liczba głosów	udział w głosach na Walnym Zgromadzeniu
PC Guard SA	6 955 356	62,71%	6 955 356	62,71%
Marcin Niewęglowski (zarząd)	810 600	7,31%	810 600	7,31%
Anna Trzeskowska (zarząd)	206 400	1,86%	206 400	1,86%
pozostali	3 118 763	28,12%	3 118 763	28,12%
SUMA	11 091 119	100,00%	11 091 119	100,00%

3. Podstawowe informacje o spółce zależnej GPS Konsorcjum Sp. z o.o. („GPSK”)

3.1. Rada Nadzorcza GPS Konsorcjum Sp. z o.o.

W okresie 01.1.2013 – 31.12.2013 skład Rady Nadzorczej był następujący:

- Marcin Niewęglowski – Przewodniczący Rady Nadzorczej,
- Anna Trzeskowska – Członek Rady Nadzorczej,
- Bohdan Matusik – Członek Rady Nadzorczej .

3.2. Zarząd GPS Konsorcjum Sp. z o.o.

W okresie 01.01.2013 – 28.02.2013 Zarząd Spółki był dwuosobowy:

- Przemysław Kowalski – Prezes Zarządu.
- Agnieszka Piłkuła – Członek Zarządu.

W okresie 01.03.2013 – 31.12.2013 Zarząd Spółki był jednoosobowy, funkcję Prezesa Zarządu sprawował Przemysław Kowalski.

3.3. Udziałowcy GPS Konsorcjum Sp. z o.o.

Kapitał zakładowy Spółki wynosi 2.361.200,00 zł i dzieli się na 47 224 udziały po 50 zł każdy. Wysokość kapitału oraz liczba udziałów wzrosła w wyniku opisanego w punkcie 1.2 połączenia ze spółką Smart Elektronik Sp. o.o. Przed połączeniem kapitał zakładowy Spółki wynosił 10.000 zł i dzielił się na 200 udziałów po 50 zł każdy.

Przez cały rok obrotowy Imagis S.A. była jedynym udziałowcem Spółki.

Spółka nie nabywała udziałów własnych.

3.4. Dane rejestrowe GPS Konsorcjum Sp. z o.o.

- Organ prowadzący rejestr: Sąd Rejonowy w Warszawie, XIII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego (KRS 0000384611),
- NIP 701-029-50-41,
- REGON 142927675

4. Podstawowe informacje o spółce zależnej Emapa S.A. („Emapa”)

4.1. Zarząd Emapa S.A.

W okresie 01.01.2013 – 31.12.2013 Zarząd Spółki był trzyosobowy:

- Adam Chuderski – Prezes Zarządu,
- Mariusz Stasiak – Wiceprezes,
- Izabella Wieczorek – Członek Zarządu.

4.2. Rada Nadzorcza Emapa S.A.

W okresie 01.01.2013 – 31.12.2013 skład Rady Nadzorczej był następujący:

- Marcin Niewęglowski – Przewodniczący Rady Nadzorczej,
- Bohdan Matusik – Wiceprzewodniczący Rady Nadzorczej.
- Anna Trzeskowska – Członek Rady Nadzorczej,

4.3. Akcjonariat Emapa S.A.

Kapitał zakładowy Spółki wynosi 100 000,00 zł i dzieli się na 200 000 akcji zwykłych po 0,50 zł każda. Spółka nie nabywała własnych udziałów/akcji, a jedynie jako spółka z o.o. przymusowo umorzyła 18 udziałów (9% kapitału), należących uprzednio do osób fizycznych, Po przekształceniu Spółki w spółkę akcyjną wszystkie akcje, tj. 200 000 akcji serii A (A000001 – A200000) objął jedyny akcjonariusz Spółki – Imagis S.A.

4.4. Dane rejestrowe Emapa S.A.

- Organ prowadzący rejestr – Sąd Rejonowy w Warszawie, XIII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego (KRS 0000489607),
- NIP 7251808677,
- REGON 472865527

5. Działalność Grupy Kapitałowej w okresie 01.01.2013 - 31.12.2013.

5.1. Branża, produkty i usługi Imagis S.A.

Grupa Kapitałowa w roku 2013 prowadziła działalność w dwóch segmentach branżowych:

- GIS (Systemy Informacji Geograficznej), w skład którego wchodzi usługi GIS, dane, mapy, sprzedaż licencji na mapy cyfrowe, mapy i rozwiązania informatyczne dla celów nawigacji i monitoringu oraz sprzedaż oprogramowania GIS, w tym oprogramowania firm zewnętrznych.
- Hardware (Urządzenia), w skład którego wchodzi produkcja i dystrybucja urządzeń GPS, dystrybucja urządzeń do komunikacji osobistej oraz pozostałe urządzenia związane z sektorem automotive.

5.2. Wejście na NewConnect

W dniu 12 sierpnia 2013 r. odbyło się pierwsze notowanie akcji spółki dominującej Imagis SA w Alternatywnym Systemie Obrotu Giełdy Papierów Wartościowych S.A. w Warszawie (NewConnect).

5.3. Otrzymane nagrody i wyróżnienia

IMAGIS S.A. została wyróżniona tytułem "Gazeli Biznesu 2012" w 13 edycji tego prestiżowego rankingu najdynamiczniej rozwijających się małych i średnich firm. Ranking Gazel Biznesu publikowany jest od 2000 roku. "Gazela" to firma małej lub średniej wielkości, która dzięki niezwykle dynamicznemu rozwojowi doskonale daje sobie radę wśród nawet znacznie większych konkurentów.

Podczas konferencji Navigation Trends 2013, która odbyła się 20 czerwca w Warszawie, firma IMAGIS S.A. otrzymała nagrodę „Lokalizatora 2013” jako wyróżnienie za konsolidację rynku GIS i nawigacji w Polsce.

Firma IMAGIS S.A. otrzymała tytuł Diamentu Forbsa w 7. edycji tego konkursu. Diamenty Forbsa przyznaje redakcja miesięcznika Forbes we współpracy z wywiadownią gospodarczą BISNODE.

Podczas IV edycji gali Luksusowa Marka Roku, Emitent został wyróżniony statuetką "Za najlepszą cyfrową mapę Polski".

Spółka zależna, GPS Konsorcjum Sp. z o.o., otrzymała nagrodę magazynu „Gentelman Magazine” za nawigację Smart GPS SG720 LifeTime Maps.

5.4. Segment systemów informacji przestrzennej (GIS)

Działalność w segmencie GIS prowadzi podmiot dominujący IMAGIS S.A. oraz Emapa S.A. IMAGIS S.A. od 1994 r. opracowuje polskie wersje oraz prowadzi na terenie Polski dystrybucję i sprzedaż oprogramowania amerykańskiej firmy Pitney Bowes Software Inc (wcześniej: MapInfo Corp.), jednego z globalnych producentów oprogramowania klasy GIS. Oprogramowanie to jest popularnym narzędziem do analiz i planowania przestrzennego, stosowanym min. w takich sektorach jak administracja, telekomunikacja, handel, ubezpieczenia czy bankowość. Bardzo często sprzedaż tego oprogramowania połączona jest ze sprzedażą map cyfrowych oraz usług typu geokodowanie, szkolenia, itp.

Zarząd Spółki ocenia, że rynek GIS posiada znaczny potencjał rozwojowy, dlatego też w Spółce prowadzone są działania zmierzające do poszerzenia oferty produktowej i umocnienia pozycji rynkowej Spółki w tym segmencie.

IMAGIS S.A. posiada wysokiej jakości mapy cyfrowe, których zasób jest systematycznie rozwijany i aktualizowany. Obok prac własnych, wykorzystywane są usługi świadczone przez podmioty współpracujące.

Spółka posiada i rozwija własne oprogramowanie wykorzystywane w internetowych rozwiązaniach mapowych (np. w portalu zumi.pl) oraz w innych rozwiązaniach internetowych i serwerowych. Możliwe zastosowania technologii mapowej w połączeniu z mapami cyfrowymi to przykładowo serwisy: lokalizacyjne, monitorowania pojazdów, bądź mobilne usługi lokalizacyjne. Rozwiązanie to jest także skierowane do podmiotów biznesowych, którym oferowany interfejs umożliwia łatwe wbudowanie mapy w stronę internetową przedsiębiorstwa lub może być zintegrowane z jego wewnętrznym oprogramowaniem. Rozwiązanie jest skalowalne i w związku z tym dostępne dla różnej wielkości firm.

Spółka prowadzi własny portal internetowy pod adresem www.mapGO.pl, dedykowany rozwiązaniom mapowym, w tym m.in. użytkownikom systemów nawigacji MapaMap.

Działalność w zakresie rozwiązań nawigacyjnych Spółka prowadzi na wiele sposobów. Jednym z nich jest współpraca z dystrybutorami i producentami dedykowanych urządzeń nawigacyjnych (tzw. PND). W jej ramach Spółka oferuje swoje rozwiązania nawigacyjne (oprogramowanie i mapy) jako preinstalowane na urządzeniach nawigacyjnych dostarczanych przez producenta lub dystrybutora (model OEM), względnie kierowane są one

do sprzedaży bezpośrednim użytkownikom. Spółka wraz ze swoimi podmiotami zależnymi oferuje też pełne rozwiązania nawigacyjne: oprogramowanie, mapy oraz urządzenia.

Oferowane rozwiązania oparte są głównie na oprogramowaniu MapaMap[®] w wersji na PND oraz osobiste urządzenia komunikacyjne. Spółka zapewnia uaktualnienia map i oprogramowania (w formie upgrade i prenumerat) oraz prowadzi sprzedaż ich użytkownikom końcowym, którzy uprzednio zakupili systemy nawigacyjne. Emitent prowadzi sklep internetowy pod adresem www.mapamap.pl, w którym oferuje aktualizacje map, mapy oraz urządzenia do nawigacji.

Zarząd Spółki zakłada, że również w najbliższych latach rynek rozwiązań nawigacyjnych pozostanie istotny dla działalności Spółki. Zarazem Zarząd, odnotowuje i uwzględnia fakt, że coraz większego znaczenia w tym segmencie nabierają rozwiązania na osobiste urządzenia komunikacyjne, oferowane za pośrednictwem podmiotów trzecich lub bezpośrednio użytkownikom tych urządzeń (sprzedaży poprzez sklepy Appstore i Google Play). W tym kontekście, obok „tradycyjnych” rozwiązań na PND, w 2013 r. dużą uwagę przywiązywano do rozwoju rozwiązań nawigacyjnych opartych na urządzeniach mobilnych. Wdrożono m.in. nową wersję oprogramowania MapaMap dla systemów iOS (iPhone, iPad).

Opracowano nową generację oprogramowania nawigacyjnego MapaMap (wersja 8.0). Produkt ten zawiera w sobie cechy profesjonalnej nawigacji oraz społecznościowe funkcje wymiany informacji pomiędzy użytkownikami. Dzięki nowym funkcjom, użytkownicy uzyskali możliwość informowania się o kontrolach drogowych, omijania korków i odcinków trasy, na których aktualnie prowadzone są roboty drogowe. Opracowane rozwiązania, nowe w działalności Emitenta, zostały wdrożone do sprzedaży w lutym 2014 roku.

Aktywnie poszukiwano nowych kanałów dystrybucji i promocji. Poza już wykorzystywanymi Android Market i AppStore, produkty Spółki wprowadzono do Samsung Apps. W coraz większym zakresie wykorzystywane są własne kanały dystrybucji oparte o podmioty z grupy kapitałowej, głównie GPS Konsorcjum sp. z o.o.

Oferta Emapa S.A. zawiera szerokie spektrum rozwiązań do zarządzania informacją przestrzenną:

- Cyfrowe dane kartograficzne w formacie otwartym (MapSet Polska)
- Serwery mapowe - technologia pozwalająca na wykorzystanie map cyfrowych w innych systemach informatycznych (MapCenter)

- Programy sieciowe (linia GeoNet)
- Programy jednostanowiskowe: dla transportu (seria Emapa Transport) i analiz przestrzennych (Emapa GeoMarketing, Emapa Enterprise)
- Rozwiązanie webowe – mapy online wraz z funkcjami do zarządzania flotą (EMAPI, Transport Manager)

Emapa S.A. operuje także na rynku B2C poprzez produkty opatrzone marką Cartall. Są to zarówno programy do planowania tras (Cartall Truck, linia Nawigator) jak i nawigacja GPS – program AutoPilot.

Podstawowym odbiorcą rozwiązań Emapa S.A. jest branża transportowa. Na przestrzeni ponad 10 lat Spółce udało się stworzyć silną markę, która kojarzona jest z wysoką jakością produktów i kompetencją pracowników. Dzięki temu obecnie Spółka cieszy się mianem lidera wśród dostawców rozwiązań geoinformatycznych dla transportu.

Równie silną pozycję Emapa S.A. posiada na rynku nawigacji GPS – jej cyfrowa mapa Polski jest jedną z najczęściej wykorzystywanych map przez producentów rozwiązań do nawigacji. Dzięki dynamicznemu i systematycznemu rozwojowi autorskiej webowej technologii mapowej (EMAPI), Emapa S.A. cieszy się uznaniem również w branży map online. Na jej mapach oparte są takie portale jak m.in. jakdojade.pl, korkosfera.pl czy internetowe mapy portalu Orange i Plus.

5.5. Segment hardware

Działalność w obszarze hardware prowadzona jest głównie przez spółkę GPS Konsorcjum sp. z o.o. Spółka prowadzi działalność w segmencie elektroniki użytkowej, IT oraz urządzeń do komunikacji osobistej. W szczególności, Spółka specjalizuje się w sprzedaży i dystrybucji nawigacji samochodowej GPS, telefonów komórkowych, tabletów i pokrewnych temu akcesoriów. Działalność handlowa koncentruje się na najbardziej wzrostowym segmencie rynku sprzętu IT, czyli urządzeniach mobilnych (tablety i smartfony). Przedmiotem dystrybucji objęte są przede wszystkim produkty takich firm jak Samsung, Apple oraz własne pod marką Smart GPS. Spółka jest wyłącznym przedstawicielem w Polsce, niemieckiej prestiżowej marki nawigacyjnej Becker, która uplasowana jest w segmencie premium. Becker jest czołowym dostawcą systemów nawigacyjnych oraz multimedialnych montowanych fabrycznie w takich markach samochodowych jak BMW, Mercedes, Audi, Ferrari, Porsche, Lexus, Jaguar. Spółka odpowiada za realizację na rynku polskim polityki

sprzedażowej, cenowej, a także za kreowanie wizerunku poprzez działania marketingowe i PR. Rozszerzając ofertę Spółka zawarła umowę dystrybucyjną z firmą Coyote. Zgodnie z postanowieniami umowy Spółka dystrybuuje urządzenia Coyote, informujące kierowców o sytuacji na drogach w czasie rzeczywistym.

Od sierpnia 2013 roku GPS Konsorcjum sp. z o.o. jest także właścicielem marki Smart GPS i producentem urządzeń do nawigacji, wideo rejestratorów i tabletów. Marka własna pozwala na osiąganie wyższych rentowności. Obecnie Spółka pracuje nad rozszerzeniem gamy produktów oferowanych pod marką Smart GPS.

Spółka dostarcza w/w produkty do specjalistycznych sieci handlowych w kraju, takich jak Media Markt, Euro-net, Media Expert, Avans, Neonet oraz do największych firm dystrybutorskich, takich jak: Action S.A., AB S.A., ABC DATA S.A. Ponadto czynnie wspiera partnerów poprzez akcje promujące sprzedaż produktów dostarczanych przez Spółkę i ich popularyzację wśród klientów detalicznych.

5.6. Charakterystyka zewnętrznych i wewnętrznych czynników istotnych dla rozwoju Grupy kapitałowej oraz opis perspektyw rozwoju jej działalności

Rozwój rynku GIS jest istotnie powiązany z poziomem rozwoju ekonomicznego podmiotów, potencjalnych odbiorców tych produktów. Biorąc pod uwagę potencjalną wielkość rynku, dotychczasowa ilość i skala wdrożeń rozwiązań mapowych w Polsce jest mniejsza niż na rynkach rozwiniętych. Badania rynkowe wskazują, że branża GIS stale się rozwija. Nawet w kryzysowym 2009 r. odnotowano wzrost, choć był on mniejszy niż w poprzednich latach. Prognozy dla rynku globalnego wskazują nawet na 50-procentowy wzrost w ciągu pięciu kolejnych lat (CAGR ok. 9,3%). Biorąc pod uwagę niski poziom nasycenia tego typu technologiami, rosnącą świadomość krajowych menedżerów w odniesieniu do rozwiązań GIS-owych oraz boom na rozwiązania mobilne, dynamika wzrostu rynku polskiego powinna przekroczyć te założenia.

Przewiduje się, że rynek rozwiązań nawigacyjnych nadal będzie się rozwijał, ale zarazem i istotnie zmieniał. Szybsze tempo rozwoju charakteryzować będzie rozwój rozwiązań opartych o inne niż PND platformy sprzętowe, głównie osobiste urządzenia komunikacyjne (telefony z wbudowaną funkcjonalnością GPS, w szczególności smartfony oraz tablety). Zdaniem IMAGIS S.A., rozwiązania te będą współistniały na rynku, a użytkownicy będą

korzystali z nich w zależności od konkretnych potrzeb, jednakże z coraz większą przewagą urządzeń mobilnych. Spodziewany jest także stabilny wzrost systemów nawigacyjnych wbudowanych w nowych samochodach.

Należy się liczyć z faktem, iż następować będzie dalsza konsolidacja rynku w drodze fuzji i przejęć oraz wzrost konkurencji.

Rynek map cyfrowych jest relatywnie stabilny. Z uwagi na specyfikę produktu oraz duże nakłady pracy, a co za tym idzie także nakłady finansowe, w praktyce nie jest możliwe szybkie pojawienie się nowej znaczącej konkurencji i związanej z tym możliwości dywersyfikacji źródeł zaopatrzenia dotychczasowych klientów. Niemniej jednak, utrzymanie pozycji rynkowej wymaga ciągłego doskonalenia oraz wzbogacania map o nowe funkcjonalności. Zdaniem Zarządu, wykorzystując potencjał jaki daje przejęcie Emapy S.A., Grupa Kapitałowa umocni w najbliższych latach swoją pozycję jako dostawca map.

5.7. Ważniejsze osiągnięcia w dziedzinie badań i rozwoju

W omawianym okresie Spółka prowadziła prace nad modyfikacją produktów z zakresu map cyfrowych wykorzystując zasoby i wiedzę wszystkich podmiotów Grupy Kapitałowej. Rozpoczęto prace nad tworzeniem globalnej platformy lokalizacyjnej.

W okresie sprawozdawczym IMAGIS S.A. opracowała nową generację oprogramowania nawigacyjnego MapaMap (wersja 8.0). Produkt ten zawiera w sobie cechy profesjonalnej nawigacji oraz społecznościowe funkcje wymiany informacji pomiędzy użytkownikami. Dzięki nowym funkcjom, użytkownicy uzyskali możliwość wzajemnego informowania się o kontrolach drogowych, omijania korków i odcinków trasy, na których aktualnie prowadzone są roboty drogowe. Opracowane rozwiązania, nowe w działalności Emitenta, zostały wdrożone do sprzedaży w lutym 2014 roku.

6. Omówienie podstawowych wielkości ekonomiczno-finansowych

W 2013 roku Grupa Kapitałowa Imagis S.A. osiągnęła następujące wyniki:

	01.01.2013- 31.12.2013	01.01.2012- 31.12.2012	2013/2012
Przychody netto ze sprzedaży	1 471 760 494,65	512 024 830,57	287%
Zysk brutto ze sprzedaży	36 553 425,08	21 367 982,09	171%
Zysk z działalności operacyjnej	18 826 941,55	11 711 531,90	161%
Zysk brutto	18 287 770,89	10 449 040,47	175%
Zysk netto	14 228 096,21	8 097 587,87	176%

Grupa Kapitałowa w 2013 roku osiągnęła przychody netto ze sprzedaży na poziomie 1 471,1 mln zł i zysk netto 14,2 mln zł. W 2012 roku zysk netto wyniósł 8,1 mln zł. Jest to bardzo dobry wynik odzwierciedlający rozwój Spółki i Grupy Kapitałowej. W strukturze przychodów zauważalna jest zmiana związana ze stopniowym przenoszeniem działalności z zakresu dystrybucji do spółki zależnej GPS Konsorcjum Sp. z o.o.

Grupa Kapitałowa finansuje działalność oraz inwestycje ze środków własnych, a także kredytów bankowych. Na koniec 31.12.2013r. Spółki Grupy Kapitałowej dysponowały środkami finansowymi w wysokości 13,5 mln zł.

W 2013 roku nie wystąpiły zdarzenia o nietypowym charakterze, które miały wpływ na działalność Spółek Grupy kapitałowej.

6.1. Informacje o podstawowych produktach, towarach lub usługach

Podstawowe produkty i usługi można podzielić na dwie grupy zgodnie z podziałem na segmenty działalności. Szczegółowy opis produktów i usług przedstawiono w punkcie 3. powyżej.

Sprzedaż i wyniki generowane przez poszczególne grupy przedstawia poniższa tabela.

Przychody	GIS	Hardware
Sprzedaż na rzecz klientów zewnętrznych	15 558	1 456 202
Sprzedaż między segmentami	-	-
Przychody segmentu ogółem	15 558	1 456 202
Koszty segmentu ogółem	12 467	1 440 466
Zysk (strata) segmentu	3 091	15 736

6.2. Informacje o rynkach zbytu, z uwzględnieniem podziału na rynki krajowe i zagraniczne

Podział rynków zbytu na dwie grupy jest zgodny z podziałem na geograficzne segmenty działalności. Szczegółowy opis rynków zbytu przedstawiono w punkcie 3. powyżej.

Poniżej przedstawiono przychody i wyniki osiągane na rynkach krajowym i zagranicznym.

Przychody	Polska	Sprzedaż poza Polską
Sprzedaż na rzecz klientów zewnętrznych	1 471 093	667
Przychody segmentu ogółem	1 471 093	667
Koszty		
Koszt własny sprzedaży na rzecz klientów zewnętrznych	(1 452 452)	(481)
Koszty segmentu ogółem	(1 452 452)	(481)
Wynik		
Zysk (strata) segmentu	18 641	186

6.3. Informacje o źródłach zaopatrzenia w materiały do produkcji, w towary i usługi

IMAGIS S.A. posiada jednego znaczącego dostawcę oprogramowania. Współpraca jest bardzo trwała, datuje się od 1994 r., i ryzyko jej zerwania przez dostawcę jest małe.

Spółka nabywa licencje na cyfrowe mapy Europy od zewnętrznego dostawcy. Jest on istotnym kontrahentem Spółki, ale ryzyko niedostarczenia map przez tego dostawcę jest niewielkie.

Spółka zależna GPS Konsorcjum ma kilku znaczących dostawców, których udział w obrotach ulega znacznym zmianom. W ocenie Zarządu ryzyko uzależnienia od dostawców ze względu na możliwość zastąpienia jednego dostawcy innym, jest niewielkie.

7. Przewidywana sytuacja finansowa i perspektywy rozwoju

W kolejnych latach Zarząd przewiduje dalszą poprawę sytuacji finansowej Grupy Kapitałowej związanej z dobrymi wynikami finansowymi.

Biorąc pod uwagę opisane powyżej perspektywy rozwoju rynków, na których działa Grupa Kapitałowa, jej obecną pozycję a także dokonywane inwestycje, Grupa Kapitałowa Imagis S.A. w ocenie Zarządu będzie w kolejnych latach rozwijać działalność, w szczególności w zakresie nowych rozwiązań i produktów.

8. Informacje o zawartych umowach znaczących dla działalności Grupy Kapitałowej

W okresie sprawozdawczym Spółki Grupy Kapitałowej nie zawierały umów innych niż wynikające z normalnej działalności, które miałyby znaczący wpływ na osiągnięte wyniki finansowe.

9. Posiadane przez Spółki Grupy Kapitałowej oddziały (zakłady)

IMAGIS S.A. nie posiada oddziałów (zakładów).

Emapa S.A. posiada oddział w Łodzi, mieszczący się przy ul. Łąkowej 11.

GPS Konsorcjum sp. z o.o. nie posiada oddziałów (zakładów).

10. Informacje o istotnych transakcjach zawartych przez IMAGIS S.A. lub jednostki od niego zależne z podmiotami powiązаныmi na innych warunkach niż rynkowe

W okresie sprawozdawczym IMAGIS S.A. i jego podmioty zależne, nie zawierały transakcji z podmiotami powiązаныmi na warunkach innych niż rynkowe. Transakcje z podmiotami powiązаныmi zostały omówione w sprawozdaniu finansowym.

11. Informacja o instrumentach finansowych

Do głównych instrumentów finansowych, z których korzystają spółki z Grupy Kapitałowej należą kredyty inwestycyjne oraz w rachunku bieżącym, umowy leasingu finansowego oraz zobowiązania z tytułu dostaw i usług (zobowiązania finansowe wyceniane według zamortyzowanego kosztu). Instrumenty finansowe służą finansowaniu działalności Grupy. Spółki posiadają też aktywa finansowe, które powstają bezpośrednio w toku prowadzonej przez nie działalności, takie jak należności z tytułu dostaw i usług, środki pieniężne i ich ekwiwalenty.

Zestawienie zobowiązań kredytowych IMAGIS S.A. przedstawiono w tabeli poniżej:

Nazwa (firma) jednostki	Siedziba	Kwota wg umowy/waluta kredytu	Kwota pozostała do spłaty	Warunki oprocentowania	Termin spłaty	Zabezpieczenia
BZ WBK S.A.	Warszawa	12 500 000,00 PLN	10 714 304,00 PLN	WIBOR 1M +2,2 p.p.,	31.12.2019	weksel własny „in blanco”, hipoteka zwykła i kaucyjna, przelew wierzytelności, zastaw na zapasach magazynowych, zastaw na udziałach, poręczenie
BZ WBK S.A.	Warszawa	3 000 000,00 PLN	0,00 PLN	WIBOR O/N+1,7 p.p., Prowizja od zaangażowania 0,4% p.a.	30.06.2014	weksel własny „in blanco”, hipoteka kaucyjna, przelew wierzytelności, zastaw na zapasach magazynowych, poręczenie
BNP Paribas S.A. *)	Warszawa	2 441 418,58 PLN	1 733 680,00 PLN	WIBOR 3M+2 p.p.	18.01.2017	hipoteka łączna zwykła, oświadczenia o poddaniu się egzekucji
Oprocentowane kredyty i pożyczki, razem			12 447 984,00 PLN			

*) – stroną tej umowy jest również GPS Konsorcjum sp. z o.o.

Zestawienie zobowiązań kredytowych GPS Konsorcjum sp. z o.o. przedstawiono w tabeli poniżej:

Nazwa (firma) jednostki	Siedziba	Kwota wg umowy/waluta kredytu	Kwota pozostała do spłaty	Warunki oprocentowania	Termin spłaty	Zabezpieczenia
BZ WBK S.A.	Warszawa	9 000 000 PLN,	4 012 589,58 PLN	WIBOR 1M+1,6 p.p., Prowizja od zaangażowania 0,4% p.a.	30.06.2014	weksel własny „in blanco”, hipoteka kaucyjna, przelew wierzytelności, zastaw na zapasach magazynowych, poręczenie
Oprocentowane kredyty i pożyczki, razem			4 012 589,58 PLN			

Spółka Emapa S.A. nie korzystała w okresie sprawozdawczym z kredytów i pożyczek.

12. Informacje o udzielonych w danym roku obrotowym pożyczkach

IMAGIS S.A. w okresie sprawozdawczym udzieliła jednej pożyczki dla podmiotu powiązanego, zgodnie z poniższą tabelą.

Nazwa (firma) jednostki	Siedziba	Data udzielenia	Kwota wg umowy/waluta kredytu	Kwota pozostała do spłaty	Warunki Oprocentowania	Termin spłaty	Zabezpieczenia
GPS Konsorcjum Sp. z o.o.	Warszawa	18.03.2013	5 500 000,00 PLN	0,00 PLN	10%	do dnia 17.02.2014	weksel własny „in blanco”

Pożyczka została spłacona wraz z odsetkami w dniu 26.07.2013r.

13. Informacje o udzielonych i otrzymanych w danym roku obrotowym poręczeniach i gwarancjach, ze szczególnym uwzględnieniem poręczeń i gwarancji udzielonych jednostkom powiązanim Emitenta

W Grupie Kapitałowej IMAGIS S.A. funkcjonują następujące poręczenia:

1. Dotyczące umów o kredyt inwestycyjny oraz o kredyt obrotowy w BZ WBK, zabezpieczenia wspólne (umowy opisane w punkcie 9 powyżej):
 - a. Poręczenie dla IMAGIS S.A. przez PC Guard S.A. z siedzibą w Poznaniu
 - b. Poręczenie dla IMAGIS S.A. przez GPS Konsorcjum Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie
 - c. Poręczenie dla IMAGIS S.A. przez Calatrava Capital S.A. z siedzibą w Warszawie
2. Dotyczące umowy o kredyt obrotowy spółki GPS Konsorcjum Sp. z o.o. (podmiot zależny) w BZ WBK
 - a. Poręczenie dla GPS Konsorcjum Sp. z o.o. przez IMAGIS S.A. Kredyt obrotowy z limitem 9 mln zł.
3. Dotyczące umowy o limit wierzytelności spółki GPS Konsorcjum Sp. z o.o. (podmiot zależny) w BZ WBK
 - a. Poręczenie dla GPS Konsorcjum Sp. z o.o. przez Imagis S.A. Umowy o limit wierzytelności (faktoring) z limitem 30 mln zł.

14. Opis wykorzystania przez jednostkę wpływów z emisji do chwili sporządzenia sprawozdania z działalności

W okresie sprawozdawczym Emitent przeprowadził emisję akcji serii D i serii H. Obie emisje były emisjami prywatnymi. Pozyskane środki, w kwocie 3 263,39 tys. zł, zostały przeznaczone na finansowanie bieżącej działalności Spółki.

15. Objaśnienie różnic pomiędzy wynikami finansowymi wykazanymi w raporcie rocznym a wcześniej publikowanymi prognozami

Spółka nie publikowała prognoz finansowych.

16. Ocena możliwości realizacji zamierzeń inwestycyjnych, w tym inwestycji kapitałowych, w porównaniu do wielkości posiadanych środków, z uwzględnieniem możliwych zmian w strukturze finansowania tej działalności

W ocenie Zarządu IMAGIS S.A. planowane nakłady inwestycyjne zostaną sfinansowane z bieżących środków finansowych Grupy Kapitałowej. Rozważane inwestycje kapitałowe o nieustalonej wysokości mogą wymagać finansowania dłużnego i/lub nowej emisji akcji Emitenta.

17. Ocena zarządzania zasobami finansowymi

Głównym celem zarządzania zasobami finansowymi Spółek jest zapewnienie zdolności Spółek do kontynuowania działalności, utrzymanie dobrego ratingu kredytowego i bezpiecznych wskaźników kapitałowych, które wspierałyby w sposób optymalny ich działalność operacyjną i zwiększały jej wartość dla akcjonariuszy, zapewniając im zwrot z inwestycji.

Spółki monitorują stan kapitałów stosując wskaźnik dźwigni, który jest liczony jako stosunek zadłużenia netto do sumy kapitałów powiększonych o zadłużenie netto. Zasady Grupy Kapitałowej stanowią, by wskaźnik ten nie przekraczał poziomu 40%. Do zadłużenia netto Spółki wliczają oprocentowane kredyty i pożyczki, inne zobowiązania finansowe, zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz inne zobowiązania, pomniejszone o środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych z wyłączeniem działalności zaniechanej. Kapitał obejmuje wyłącznie kapitał własny.

W ocenie Zarządu sytuacja finansowa Grupy Kapitałowej jest dobra i w dającej się przewidzieć przyszłości Spółki zachowają zdolność wywiązywania się z wszystkich zaciągniętych zobowiązań, tym samym nie zachodzi ryzyko utraty płynności.

18. Informacje dotyczące ochrony środowiska

Spółka GPS Konsorcjum sp. z o.o. w 2013 roku posiadała:

- Umowę z Biosystem Elektrorecykling Organizacja Odzysku Sprzętu Elektrycznego i Elektronicznego Spółka Akcyjna o przejęciu obowiązku odzysku sprzętu elektrycznego i elektronicznego wynikających z Ustawy o zużyтым sprzęcie elektrycznym i elektronicznym.

- Umowę z Zakładem Gospodarki Komunalnej Organizacja Odzysku BIOSYSTEM S.A. o przejściu obowiązku zbierania zużytych baterii i akumulatorów oraz prowadzenia publicznych kampanii edukacyjnych zgodnie z Ustawą o bateriach i akumulatorach.

W/w umowy zostały wypowiedziane z dniem 31.12.2013.

Przed połączeniem z GPS Konsorcjum sp. z o.o., Smart Elektronik sp z o.o. posiadała:

- Umowę z CCR Relectra Organizacja Odzysku Sprzętu Elektrycznego i Elektronicznego S.A., VFW Repack Polska Organizacja Odzysku S.A. i CCR Polska Sp. z o.o. o przejęcie obowiązków wynikających z Ustawy o zużytym sprzęcie elektrycznym i elektronicznym, Ustawy o obowiązkach przedsiębiorców w zakresie gospodarowania niektórymi odpadami oraz o opłacie produktowej i opłacie depozytowej oraz Ustawy o bateriach i akumulatorach.

Umowa jest kontynuowana w roku 2014 w odniesieniu do spółki GPS Konsorcjum sp. z o.o.

19. Wskazanie istotnych postępowań toczących się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej

Od października 2012 r., z powództwa IMAGIS S.A., toczy się postępowanie sądowe przeciwko NaviExpert sp. z o.o. z siedzibą w Poznaniu, o zapłatę wynagrodzenia należnego IMAGIS S.A. z tytułu użytkowania przez NaviExpert sp. z o.o. w swoich produktach map cyfrowych Spółki. Na dzień złożenia pozwu, kwota będąca jego przedmiotem wynosiła 411.970,61 zł plus koszty sądowe.

20. Ocena czynników i nietypowych zdarzeń mających wpływ na wynik z działalności za rok obrotowy, z określeniem stopnia wpływu tych czynników lub nietypowych zdarzeń na osiągnięty wynik

Nie wystąpiły.

21. Czynniki ryzyka związane z otoczeniem, w jakim Grupa prowadzi działalność

21.1. Ryzyko związane z sytuacją makroekonomiczną

Rozwój Grupy Kapitałowej jest ściśle skorelowany z ogólną sytuacją gospodarczą Polski, na obszarze której jej Spółki oferują swoje produkty oraz usługi. Teren Polski jest równocześnie obszarem aktywności gospodarczej partnerów i klientów Spółek. Do głównych czynników o charakterze ogólnogospodarczym wpływających na działalność Spółek można zaliczyć:

tempo wzrostu PKB Polski, poziom średniego wynagrodzenia brutto, poziom inflacji, poziom inwestycji podmiotów gospodarczych, stopień zadłużenia jednostek gospodarczych i gospodarstw domowych. Istnieje ryzyko, że spowolnienie tempa wzrostu gospodarczego, spadek poziomu inwestycji przedsiębiorstw, czy wzrost zadłużenia jednostek gospodarczych może mieć negatywny wpływ na działalność oraz sytuację finansową Grupy Kapitałowej, poprzez obniżenie popytu na produkty i usługi spółek, co w konsekwencji może przełożyć się na pogorszenie wyników finansowych Grupy Kapitałowej.

21.2. Ryzyko związane z regulacjami prawnymi

Polski system prawny charakteryzuje się wysoką częstotliwością zmian. Na działalność Spółek potencjalny negatywny wpływ mogą mieć nowelizacje, m.in. w zakresie prawa handlowego, prawa pracy i ubezpieczeń społecznych. Ponadto, wiele modyfikacji przepisów prawa wynika z dostosowywania prawa krajowego do norm prawa Unii Europejskiej. W związku z powyższym, niejednokrotnie pojawiają się wątpliwości w zakresie interpretacji dokonywanych zmian. Błędna interpretacja przepisów prawa może skutkować nałożeniem na Spółki kar lub sankcji administracyjnych bądź finansowych.

W celu minimalizacji przedmiotowego ryzyka Spółki na bieżąco przeprowadzają audyty wewnętrzne, skierowane na badanie zgodności stosowanych aktualnie przez spółki przepisów z bieżącymi regulacjami prawnymi.

21.3. Ryzyko związane z opodatkowaniem (regulacje podatkowe) i interpretacją przepisów podatkowych

Polski system podatkowy charakteryzuje się niejednoznacznością zapisów oraz wysoką częstotliwością zmian. Niejednokrotnie brak jest ich jednoznacznej wykładni, co może powodować sytuację odmiennej ich interpretacji przez spółki i organy skarbowe. W przypadku zaistnienia takiej sytuacji, organ skarbowy może nałożyć na Spółkę karę finansową, która może mieć istotny negatywny wpływ na wyniki finansowe Spółki i Grupy Kapitałowej. Obecnie Spółki nie korzystają ze zwolnień podatkowych, a na sprzedawane produkty i usług nałożona jest stawka podatku VAT w wysokości 23%. Poza tym, Spółki płacą podatek dochodowy, którego stawka wynosi 19%. Ryzyko związane z opodatkowaniem może wynikać ze zmian w wysokościach stawek podatkowych, istotnych z punktu widzenia Spółek, jednakże wpływ tych zmian na przyszłą kondycję Grupy Kapitałowej należy uznać za

niewielki, jako że prawdopodobieństwo skokowych zmian w regulacjach podatkowych jest znikome. W celu ograniczenia ryzyka związanego z opodatkowaniem Spółki zakładają występowanie do organów podatkowych z wnioskami o interpretacje określonych przepisów, czy sytuacji oraz korzystanie z doradców podatkowych.

21.4. Ryzyko konkurencji

Spółki Grupy Kapitałowej posiadają wieloletnie doświadczenie, dysponują technologią pozwalającą wytwarzać produkty oraz świadczyć usługi na najwyższym poziomie, wysoko wykwalifikowaną kadrę, a także wypracowane przez wiele lat zaufanie klientów. Spółki współpracują ze sprawdzonymi i stałymi odbiorcami, którzy są przekonani do jakości oferowanych przez nie usług i rozwiązań. Ponadto, ryzyko konkurencji jest ograniczone dzięki wysokiej jakości produktów. Mimo to istnieje ryzyko związane z konkurencją, zarówno w aspekcie pojawienia się nowych podmiotów konkurencyjnych, jak również wzmocnienia już istniejących. Spółki działają w otoczeniu rynkowym, na którym funkcjonują podmioty oferujące podobne usługi, towary i produkty. Istnieje też ryzyko, iż konkurencja mając trudności ze zbytem własnych towarów i usług będzie konkurowała poziomem cen.

21.5. Ryzyko związane z kursami walut

Spółki prowadzą działalność na rynkach zagranicznych, co wiąże się m.in. z ryzykiem kursowym. Wynika to z faktu, że część kosztów zakupów oraz część przychodów spółki uzyskują w walucie obcej. Ryzyko kursowe jest minimalizowane poprzez fakt, że ewentualne zmiany kursu są przenoszone na cenę sprzedaży towarów. Spółki zabezpieczają się przed zmianą kursu walut wykorzystując kontrakty terminowe typu forward. Kursy walutowe stosowane przy rozliczeniu transakcji są każdorazowo negocjowane z bankiem ją obsługującym. Na obniżenie ryzyka wpływa także fakt, że w większości przypadków są to transakcje krótkoterminowe.

22. Czynniki ryzyka związane z działalnością Grupy Kapitałowej

22.1. Ryzyko związane z błędami ludzkimi

Działalność prowadzona przez IMAGIS S.A. i Emapa S.A. charakteryzuje się podwyższonym ryzykiem związanym z błędami ludzkimi. W toku świadczenia usług mogą wystąpić, m.in. błędy programistyczne lub pomyłki związane z danymi dotyczącymi klienta, co może

spowodować nieprawidłowe działanie oprogramowania lub opóźnienia w dostarczaniu gotowej usługi lub produktu dla klienta. W konsekwencji, spółki mogą być narażone na utratę zaufania klientów, a w przypadku istotnych uchybień może mieć to negatywny wpływ na wyniki finansowe Grupy Kapitałowej.

Celem minimalizacji przedmiotowego ryzyka, opracowywane przez Spółki oprogramowanie poddawane jest testom mającym na celu wychwycenie ewentualnych błędów już w fazie jego powstawania, jak również weryfikację i walidację w warunkach, w jakich ono rzeczywiście pracuje (jazdy próbne). Spółki stosują specjalne, opracowane przez siebie oraz zawarte w oprogramowaniu służącym do produkcji map, procedury weryfikacji zgodności i spójności wewnętrznej mapy. Dodatkowo, spółki starają się uzyskiwać informacje dotyczące map z kilku źródeł, tak by można było je zweryfikować, i żeby przed skierowaniem na rynek zostały wykryte i poprawione ewentualne uchybienia lub rozbieżności.

22.2. Ryzyko związane z błędami w procedurach

W działalności Spółek możliwe jest wystąpienie błędów w procedurach stosowanych w toku prowadzonej działalności. Hipotetycznie w przypadku Spółek z Grupy Kapitałowej mogą dotyczyć zamówienia nieodpowiedniej ilości lub niewłaściwych urządzeń, braku odpowiedzi na reklamację lub błędów popełnianych podczas konfiguracji.

W celu minimalizacji tego ryzyka, Spółki stosują procedury dotyczące głównych obszarów działalności w tym: opracowywania i zawierania umów, składania i weryfikacji realizacji zamówień, produkcji oprogramowania i map cyfrowych, przyjmowania reklamacji. Procedury te są okresowo aktualizowane. Wszyscy nowo zatrudniani pracownicy są zapoznawani z tymi procedurami, a następnie okresowo weryfikowane jest ich przestrzeganie.

22.3. Ryzyko utraty płynności finansowej

Zarządzanie należnościami i zobowiązaniami jest jednym z kluczowych elementów utrzymania określonego poziomu płynności finansowej. W przypadku długotrwałej realizacji inwestycji i zamrożenia środków pieniężnych w prace badawcze nad nowymi produktami, zakup towarów a także w przypadku podjęcia błędnych decyzji w procesie administrowania finansami spółek lub niewypłacalności kontrahentów względnie niedostarczenia przez nich zakupionych towarów i produktów, istnieje możliwość zagrożenia płynności finansowej.

Spółki, w celu minimalizacji ryzyka utraty płynności finansowej, dokonują analizy struktury finansowania, a także dbają o utrzymanie odpowiedniego poziomu środków pieniężnych, niezbędnego do terminowego regulowania zobowiązań bieżących. Wszystkie projekty przed skierowaniem ich do realizacji są oceniane również pod kątem nakładów finansowych i perspektyw ich zwrotu.

22.4. Ryzyko związane z dostawcami

Spółki nie są w stanie przewidzieć i zapewnić, iż każdorazowo wybrani przez nie dostawcy należycie wywiążą się z zawartego kontraktu, a także że jakość świadczonych przez nich usług i oferowanych produktów będzie satysfakcjonująca. Należy także wziąć pod uwagę ryzyko niedostarczenia towarów w terminie, czy też niewykonania dostawy przez kontrahenta.

Mając na uwadze możliwe skutki, dobierając dostawców do współpracy Spółki szukają pewnych i godnych zaufania firm, które mogą być długoterminowymi i stabilnymi partnerami biznesowymi.

22.5. Ryzyko związane z pozyskiwaniem i utrzymaniem klientów

Z działalnością operacyjną Spółki wiąże się ryzyko związane z pozyskiwaniem i utrzymywaniem klientów, które wynika z dynamicznego rozwoju rynku produktów oferowanych przez Spółki. W minimalizowaniu tego ryzyka, Spółka stara się wiązać odbiorców długoterminowymi umowami. Spółka stara się też integrować ze sobą odbiorców, m.in. poprzez wspólne akcje promocyjne. Istotne jest też, że dzięki szerokiej palecie produktów, oferta Spółek skierowana jest do szerokiego grona odbiorców. Utrzymaniu i pozyskiwaniu klientów służy także rozwijanie produktów i ciągłe doskonalenie ich funkcjonalności.

Z działalnością operacyjną Spółek wiąże się ryzyko związane z pozyskiwaniem i utrzymywaniem klientów, które wynika z dynamicznego rozwoju rynku produktów oferowanych przez Spółki. W celu minimalizowania tego ryzyka, Spółki starają się wiązać odbiorców długoterminowymi umowami. Grupa stara się też integrować ze sobą odbiorców, m.in. poprzez wspólne akcje promocyjne, itp. Istotne jest też, że dzięki szerokiej palecie produktów, oferta spółek skierowana jest do różnego rodzaju grup klientów (klienci detaliczni, klienci biznesowi, administracja).

Utrzymaniu klientów służy także forma sprzedaży polegająca na oferowaniu wraz z wybranymi produktami, aktualizacji do tych produktów, które to aktualizacje zostaną dostarczone klientom w przyszłości. Utrzymaniu i pozyskiwaniu klientów służy także rozwijanie produktów i ciągłe doskonalenie ich funkcjonalności.

22.6. Ryzyko związane ze zmianą oferowanych produktów

W działalności Spółek występuje ryzyko związane ze zmianami zachodzącymi na rynku oraz w preferencjach zakupowych klientów. Może to skutkować zmianami wysokości przychodów oraz osiągniętych marż, a także zmianą dostawców i odbiorców. Spółki na bieżąco analizują te zmiany dostosowując się do zmieniającego się otoczenia rynkowego, poprzez zmiany oferowanych produktów.

22.7. Ryzyko związane z utratą zaufania klientów

Działalność w zakresie tworzenia map cyfrowych oraz oprogramowania, z uwagi na stopień skomplikowania, wiąże się z ryzykiem niedopracowania lub wad produktów. Ryzyko wystąpienia wad i usterek dotyczy także segmentu hardware. W przypadku zaistnienia wad lub niedopracowania skutkującego błędnym działaniem lub obniżeniem jakości, możliwa jest utrata zaufania klientów, co może negatywnie wpłynąć na zainteresowanie produktami i towarami, a także rezygnację dotychczasowych odbiorców, wpływając w ten sposób na sytuację finansową Spółek.

Przedmiotowe ryzyko minimalizowane jest m.in. poprzez szczegółowe testy oprogramowania oraz całych produktów przed skierowaniem ich do obrotu handlowego. W przypadku, gdyby jednak sytuacja taka miała miejsce, procedury przewidują niezwłoczne dostarczenie nieodpłatnych poprawek oraz wymiany wadliwego oprogramowania czy urządzenia.

22.8. Ryzyko związane z rozwojem nowych produktów oraz platform sprzętowych i programowych

Rozwój technologii informatycznych postępuje bardzo dynamicznie. Doskonalone są nie tylko istniejące urządzenia, ale pojawiają się zupełnie nowe ich kategorie. Podobnie jest z platformami programowymi i systemami operacyjnymi, gdzie również pojawiają się nowe rozwiązania. W efekcie, istnieje potrzeba ciągłego dostosowywania produktów do nowych

warunków. Niedostosowany na czas produkt, może nie spełniać oczekiwań użytkowników nowych systemów i w konsekwencji spowodować przejęcie danej części rynku przez konkurencję.

Spółki monitorują rozwój technologiczny branży, w której działają oraz rozpoznają preferencje użytkowników, by w miarę możliwości przewidywać kierunki rozwoju rynku, tak by móc dostosować swoją ofertę do aktualnego zapotrzebowania. Tam gdzie ma to uzasadnienie ekonomiczne, Spółki starają się oferować produkty na różne platformy sprzętowe i programowe, co wiąże się z koniecznością inwestowania w nowe rozwiązania.

22.9. Ryzyko związane z systemami nawigacji satelitarnej

Obecnie urządzenia oraz systemy nawigacyjne spółek bazują na amerykańskim systemie GPS (GPD-Nav-star). Niemniej należy zauważyć, że rozwijane są również inne systemy jak Galileo, Glonass i Beidou. W efekcie istnieje ryzyko, że w przyszłości część urządzeń i systemów nawigacyjnych może korzystać z innych niż GPS systemów. Wymagać to może poniesienia pewnych kosztów na modyfikację oprogramowania. Z drugiej strony fakt, że Spółki dysponują kodami źródłowymi do stosowanego przez siebie oprogramowania minimalizuje ewentualne następstwa i koszty takiej migracji.

22.10. Ryzyko związane z sezonowością sprzedaży

Branża, w której działają Spółki charakteryzuje się sezonowością:

- w sprzedaży detalicznej okres letni oraz zimowy niosą zwiększoną sprzedaż produktów nawigacyjnych,
- koniec roku jest okresem wzmożonego popytu na produkty GIS, co jest związane z realizacją projektów i inwestycji w spółkach, a także instytucjach należących do sfery budżetowej.

W przypadku osobistych urządzeń komunikacyjnych efekt sezonowości nie jest znaczący.

22.11. Ryzyko związane z uzależnieniem wyników Grupy Kapitałowej od wyników jednej ze spółek zależnych

W przychodach Grupy Kapitałowej znaczny udział ma spółka GPS Konsorcjum sp. z o.o., jednakże w ocenie Zarządu spółki dominującej nie jest to duże zagrożenie, gdyż IMAGIS S.A. w pełni kontroluje spółkę zależną, a jej sytuacja jest dobra. GPS Konsorcjum sp. z o.o.

prowadzi działalność handlową, w tym także produktów spółki dominującej, ponadto posiada zróżnicowane źródła zaopatrzenia, jak i odbiorców. Jednak należy brać pod uwagę, że ewentualny spadek przychodów GPS Konsorcjum sp. z o.o. wpłynąłby znacząco na poziom przychodów Grupy Kapitałowej.

22.12. Ryzyko związane z koncentracją źródeł przychodów

Relacje Spółek z odbiorcami są trwałe. W ocenie Zarządu z uwagi na liczbę odbiorców i zakres współpracy, rezygnacja kilku odbiorców nie powinna istotnie wpłynąć na poziom przychodów żadnej ze Spółek, szczególnie w długim okresie.

22.13. Ryzyko związane z utratą kluczowych dostawców

Z uwagi na konkurencję rynkową, w przypadku rezygnacji ze współpracy, dostawcy Spółek mogą zostać bez większych problemów zastąpieni przez innych. IMAGIS S.A. posiada jednego znaczącego dostawcę oprogramowania, współpraca jest bardzo trwała, datuje się od 1994 r., i ryzyko jej zerwania jest bardzo małe.

22.14. Ryzyko związane z utratą kluczowych pracowników

Ze względu na charakter i specyfikę działalności spółek, w szczególności IMAGIS S.A. i Emapa S.A. istotne jest utrzymanie i możliwość szybkiej rozbudowy zespołu wysoko wykwalifikowanych i kompetentnych pracowników. Z drugiej strony istnieje ryzyko, że na skutek zwiększonego popytu na specjalistów, działań ze strony konkurencji, rezygnacji z pełnionych funkcji, czy innych zdarzeń, Spółki utracą kluczowych pracowników. W rezultacie mogłoby to spowodować okresowe trudności z realizacją działań na zakładaną skalę. Ponadto, utrata kluczowych pracowników może wpłynąć na podwyższenie presji na wzrost wynagrodzeń.

Zarządy Spółek starają się minimalizować przedmiotowe ryzyko, m.in. stwarzając atrakcyjne warunki pracy i rozwoju osobistego, co potwierdza niska fluktuacja pracowników. Wybrani pracownicy Spółek objęci są ponadto programem motywacyjnym w wyniku którego stają się akcjonariuszami Spółki dominującej. Stosowana jest również zasada, że kluczowe elementy poszczególnych projektów są prowadzone i znane więcej niż jednemu pracownikowi, tak aby uniknąć koncentracji wiedzy specjalistycznej z danego zakresu w rękach jednej osoby – tym

samym eliminuje się ryzyko związane z potencjalnym zakończeniem współpracy i wynikającym z tego brakiem ciągłości działań.

22.15. Ryzyko związane ze strukturą akcjonariatu

Na dzień sporządzania sprawozdania finansowego IMAGIS S.A. posiada jednego dominującego akcjonariusza PC Guard Spółka Akcyjna, która posiada 62,71% kapitału i ma znaczący wpływ na funkcjonowanie Spółki. IMAGIS S.A. jest właścicielem 100% udziałów i akcji spółek zależnych.

22.16. Ryzyko związane z nielegalnym wykorzystaniem wartości intelektualnych

Z racji tego, że IMAGIS S.A. i Emapa S.A. między innymi tworzą oprogramowanie oraz mapy cyfrowe, istnieje prawdopodobieństwo, że osoba trzecia wbrew ich woli może rozpowszechniać je w sposób nieuprawniony i uzyskiwać z tego profity należne spółkom. Spółki żeby przeciwdziałać opisanej sytuacji stosują:

- zabezpieczenia programowe wymagające dla użycia produktu uzyskania unikalnego klucza będącego pochodną produktu i urządzenia;
- specjalne formaty map cyfrowych;
- rozwiązania oparte na uwierzytelnianiu przez serwer centralny;
- precyzyjne określanie w umowach dozwolonych pól eksploatacji oraz zamieszczenie klauzul o karach za naruszenie licencji.

23. Czynniki ryzyka związane z rynkiem kapitałowym

23.1. Ryzyko związane z zawieszeniem notowań lub wykluczeniem instrumentów finansowych Spółki z obrotu w alternatywnym systemie obrotu

GPW jako Organizator Alternatywnego Systemu Obrotu może w przypadkach przewidzianych przepisami prawa, w tym w szczególności Regulaminem Alternatywnego Systemu Obrotu, zawiesić obrót instrumentami finansowymi Spółki, a w określonych wypadkach nawet wykluczyć je z obrotu na GPW. W celu niedopuszczenia do takiej sytuacji, Spółka stara się rygorystycznie przestrzegać obowiązujących przepisów i regulacji.

23.2. Ryzyko dotyczące możliwości nakładania na Spółki kar administracyjnych przez Komisję Nadzoru Finansowego za niewykonanie obowiązków wynikających z przepisów prawa

W przypadku niedopełnienia przez Spółkę obowiązków wynikających z Ustawy z dnia 29 lipca 2005 r. o ofercie publicznej i warunkach wprowadzania instrumentów finansowych do zorganizowanego systemu obrotu oraz o spółkach publicznych (Dz. U. z 2005 r. Nr 184, poz. 1539 z późn. zm.), oraz Ustawy z dnia 29 lipca 2005 r. obrocie instrumentami finansowymi (Dz. U. z 2005 r. Nr 183, poz. 1538 z późn. zm.) Komisja Nadzoru Finansowego może nałożyć na Spółki przewidziane przez prawo kary administracyjne. W celu niedopuszczenia do takiej sytuacji, Spółka stara się rygorystycznie przestrzegać obowiązujących przepisów i regulacji.

24. Oświadczenie o stosowaniu ładu korporacyjnego

IMAGIS S.A. wdrożyła i stosowała w 2013 r. zasady ładu korporacyjnego zawarte w dokumencie „Dobre praktyki spółek notowanych na rynku NewConnect”, o których mowa w załączniku do Uchwały nr 293/2010 Zarządu Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie SA z dnia 31 marca 2010 r., z opisanymi poniżej wyjątkami.

Zasadę: *„Spółka powinna prowadzić przejrzystą i efektywną politykę informacyjną, zarówno z wykorzystaniem tradycyjnych metod, jak i z użyciem nowoczesnych technologii oraz najnowszych narzędzi komunikacji zapewniających szybkość, bezpieczeństwo oraz szeroki i interaktywny dostęp do informacji. Spółka, korzystając w jak najszerszym stopniu z tych metod, powinna zapewnić odpowiednią komunikację z inwestorami i analitykami, wykorzystując w tym celu również nowoczesne metody komunikacji internetowej, umożliwiać transmitowanie obrad walnego zgromadzenia z wykorzystaniem sieci Internet, rejestrować przebieg obrad i upubliczniać go na stronie internetowej”,* Spółka stosuje z wyłączeniem transmisji obrad WZA, rejestracji video i upubliczniania nagrania. Informacje dotyczące WZA są publikowane w formie raportów bieżących i umieszczane na stronie internetowej Spółki. Akcjonariusze, którzy nie brali udziału w WZA mogą bez przeszkód zapoznać się z zagadnieniami poruszonymi na WZA.

Spółka prowadzi korporacyjną stronę internetową w języku polskim i zamieszcza na niej informacje w zakresie określonym przez Dobre praktyki, przy czym:

1. Opis rynku, na którym działa emitent, wraz z określeniem pozycji emitenta na tym rynku, a także zarys planów strategicznych spółki, nie są zamieszczone wprost, są zawarte w dokumencie informacyjnym dostępnym na stronie internetowej,
2. Emitent nie publikuje prognoz wyników finansowych,
3. Emitent nie zamieszcza na stronie internetowej kalendarza zaplanowanych dat publikacji finansowych raportów okresowych, dat walnych zgromadzeń, a także spotkań z inwestorami i analitykami oraz konferencji prasowych, zamieszcza natomiast raporty bieżące, w których został opublikowany kalendarz dat publikacji raportów okresowych na bieżący rok. W przyszłości Spółka będzie zamieszczać na swojej stronie internetowej również ogłoszenia o zwołaniu Walnego Zgromadzenia w sposób właściwy dla spółek publicznych.
4. Pytania akcjonariuszy dotyczące spraw objętych porządkiem obrad, zadawane przed i w trakcie walnego zgromadzenia, wraz z odpowiedziami na zadawane pytania nie są publikowane na stronie internetowej. Zarząd odpowiada indywidualnie każdemu akcjonariuszowi zadającemu pytania przed oraz w trakcie walnego zgromadzenia dotyczącego spraw objętych porządkiem obrad, natomiast w sprawach dotyczących wszystkich akcjonariuszy Spółka podaje informacje na stronie internetowej i w raportach bieżących.
5. Informacje na temat powodów odwołania walnego zgromadzenia, zmiany terminu lub porządku obrad wraz z uzasadnieniem, a także informację o przerwie w obradach walnego zgromadzenia i powodach zarządzenia przerwy, Spółka publikuje w raportach bieżących dostępnych na stronie internetowej.
6. Informacja na temat podmiotu, z którym Spółka podpisała umowę o świadczenie usług Autoryzowanego Doradcy ze wskazaniem nazwy, adresu strony internetowej, numerów telefonicznych oraz adresu poczty elektronicznej Doradcy oraz Informacje na temat podmiotu, który pełni funkcję animatora akcji emitenta, Spółka publikuje w raportach bieżących dostępnych na stronie internetowej. Spółka nie publikuje informacji o wynagrodzeniu.

W opinii Zarządu, Spółka publikuje wszelkie istotne informacje dla inwestorów za pośrednictwem giełdowych systemów informacyjnych oraz korporacyjnej strony internetowej i nie wykorzystuje w tym indywidualnej sekcji relacji inwestorskich znajdującej się na stronie www.gpwinfostrefa.pl.

Na obecnym etapie rozwoju Spółka nie widzi potrzeby organizowania regularnych spotkań z inwestorami, analitykami i mediami przy współpracy z Autoryzowanym Doradcą. Emitent będzie organizował spotkania z inwestorami, analitykami i mediami w miarę zgłaszanego zapotrzebowania.

Emitent nie publikuje raportów miesięcznych, publikuje raporty kwartalne. W opinii Zarządu publikowane przez Spółkę raporty kwartalne w wystarczający sposób informują inwestorów i akcjonariuszy o sytuacji finansowej przedsiębiorstwa.

25. Umowy zawarte między jednostką a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia jednostki przez przejęcie

Umowa Powołanie do zarządu z dnia 22 grudnia 2010 r. zawarta pomiędzy Prezesem Zarządu, a Imagis S.A. przewiduje, że:

- w przypadku odwołania z funkcji prezesa zarządu przed upływem kadencji, przysługiwać mu będzie odszkodowanie w wysokości 24 krotnego średniego miesięcznego wynagrodzenia otrzymanego przez Prezesa w ciągu ostatnich trzech miesięcy;
- w przypadku upływu okresu powołania do zarządu i nie podjęcia przez walne zgromadzenie akcjonariuszy nowej umowy powołania dla Prezesa na zasadach niegorszych niż dotychczasowe, gdy Prezes wyrazi wolę przedłużenia kadencji, prezesowi będzie przysługiwać jednorazowa odprawa w wysokości 18 krotnego średniego miesięcznego wynagrodzenia otrzymanego przez Prezesa w ciągu ostatnich trzech miesięcy.

26. Określenie łącznej liczby i wartości nominalnej wszystkich akcji Emitenta oraz akcji i udziałów w jednostkach powiązanych Emitenta, będących w posiadaniu osób nią zarządzających i nadzorujących

Akcjonariusz	Liczba akcji	udział w kapitale zakładowym	Liczba głosów	udział w głosach na Walnym Zgromadzeniu	wartość nominalna
Marcin Niewęglowski (zarząd)	810 600	7,31%	810 600	7,31%	405 300
Anna Trzeskowska (zarząd)	206 400	1,86%	206 400	1,86%	103 200

Według wiedzy Zarządu, osoby nadzorujące nie posiadały akcji Emitenta.

27. Informacje o umowie z biegłym rewidentem oraz o jego wynagrodzeniu

W dniu 14 stycznia 2014 r. Spółka dominująca zawarła z firmą K.R. Group Sp. z o.o. TAX Sp. komandytowa, wpisaną na listę podmiotów uprawnionych do badania sprawozdań finansowych pod nr 1768, umowę o przeprowadzenie badania jednostkowego sprawozdania finansowego Spółki oraz skonsolidowanego Sprawozdania finansowego Grupy Kapitałowej za rok obrotowy 2013. Strony ustaliły wynagrodzenie za badanie jednostkowego oraz skonsolidowanego sprawozdania Spółki na kwotę 3 000 zł netto, z czego całość zostanie wypłacona po wydaniu opinii i raportu z badania. Łączne koszty audytu w Spółkach z Grupy Kapitałowej wyniosły 26 000 zł netto.

28. Oświadczenia Zarządu

28.1. Prawdliwość i rzetelność sprawozdania

Zarząd Imagis S.A. oświadcza, że według jego najlepszej wiedzy, niniejsze Sprawozdanie Zarządu z działalności Grupy Kapitałowej za okres od 01.01.2013 roku do 31.12.2013 roku zawiera prawdziwy obraz rozwoju i osiągnięć, w tym podstawowe ryzyka i zagrożenia w działalności Grupy Kapitałowej.

28.2. Wybór podmiotu uprawnionego do badania sprawozdania finansowego

Na posiedzeniu w dniu 28/08/2013 r. Rada Nadzorcza spółki dominującej podjęła uchwałę o wyborze K.R. Group Sp. z o.o. TAX Sp. Komandytowa z siedzibą w Warszawie do przeprowadzenia badania jednostkowego sprawozdania finansowego Spółki oraz skonsolidowanego sprawozdania Grupy Kapitałowej za rok obrotowy 2013.

Zarząd Imagis S.A. oświadcza, że K.R. Group Sp. z o.o. TAX Sp. Komandytowa dokonująca badania skonsolidowanego sprawozdania finansowego Imagis S.A. sporządzonego na dzień 31 grudnia 2013r. została wybrana zgodnie z przepisami prawa. Podmiot ten oraz biegły rewident dokonujący badania spełniali warunki umożliwiające wydanie bezstronnej i niezależnej opinii i raportu z badania, zgodnie z przepisami prawa.

Zarząd jednostki dominującej:

Marcin Niewęglowski

Anna Trzeskowska

Warszawa, dn. 28/02/2014 r.